

Доходы, расходы, прибыль – важнейшие показатели эффективности хозяйственной деятельности предприятия

Псарёва Юлия Александровна, магистр, ФГБОУ ВО «Курский государственный университет». Россия.

Аннотация: Осуществление любой хозяйственной деятельности невозможно без наличия определенных расходов. В экономической литературе встречается множество трактовок данного термина. Но положение по бухгалтерскому учету "Расходы организации" ПБУ 10/99 однозначно говорит о том, что расходами организации признается уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников (собственников имущества) [1].

Ключевые слова: доходы, расходы, прибыль, показатель, показатели эффективности, деятельность, хозяйственная деятельность, деятельность предприятия.

Abstract: Implementation of any economic activity is impossible without certain expenses. In the economic literature there are many interpretations of this term. But the position on accounting "expenses of the organization" PBU 10/99 clearly indicates that the expenses of the organization is recognized as a decrease in economic benefits as a result of the disposal of assets (cash, other property) and (or) the occurrence of liabilities, leading to a decrease in the capital of the organization, except for the reduction of deposits by decision of participants (property owners) [1].

Key words: income, expenses, profit, indicator, efficiency indicators, activity, economic activity, activity of the enterprise.

В зависимости от критерия классификаций может быть множество. Прежде всего расходы разделяют на расходы на обычные виды деятельности и прочие расходы, которые в свою очередь подразделяются на операционные, внереализационные и чрезвычайные, что отображено на рисунке 1.

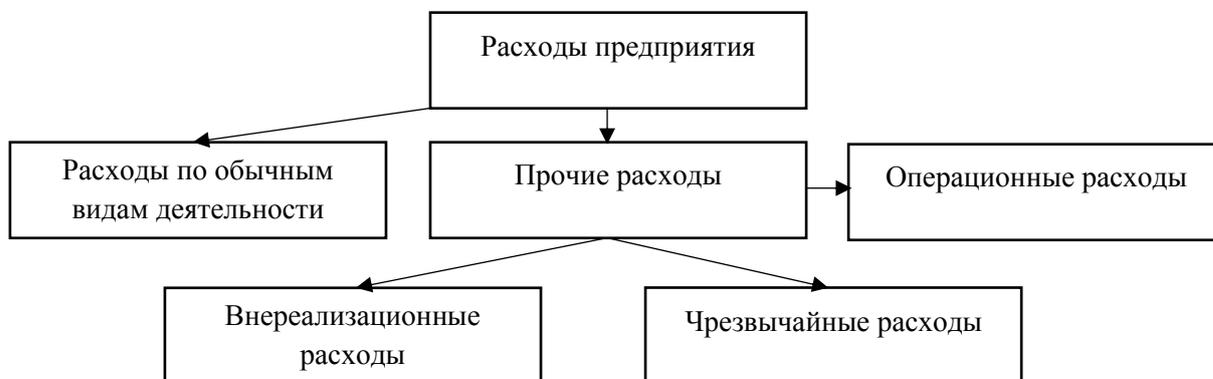


Рисунок 1. классификация расходов предприятия

К расходам по обычным видам деятельности относят все расходы, которые связаны с производством и реализацией продукции, а также выполнением работ или оказанием услуг в зависимости от специфики деятельности предприятия или организации [5, с. 407-408].

Операционными расходами будут являться расходы возникшие в результате платы за использование патентов или какой-либо другой интеллектуальной собственности; расходы, являющиеся платой за пользование активами другой организации или за участие в ее уставном капитале, а также проценты, уплачиваемые кредитной организации за предоставленные денежные средства; расходы, связанные со списанием основных средств или выбытием активов и др. То есть операционные расходы напрямую не связаны с производственной деятельностью, но непременно возникают в процессе ее осуществления [6, с. 15-16].

Внереализационные расходы — это штрафы, пени, неустойки, которые начисляются в случае нарушения условий договоров, заключенных с контрагентами, возмещение убытков, понесенных другой стороной по нашей вине. Сюда так же относят убытки прошлых лет, обнаруженные в отчетном году или убытки, понесенные в результате неблагоприятного изменения курсовых

разниц активов, а также прочие внереализационные активы. Внереализационные расходы напрямую не связаны с хозяйственной деятельностью чаще всего не зависят от воли руководства и необязательно могут возникнуть.

Чрезвычайные расходы обусловлены внешними обстоятельствами чрезвычайного характера повлиять на которые предприятие не в состоянии. Возникают такие расходы из-за пожара, землетрясения аварии или иной природной, или техногенной чрезвычайной ситуации [5, с. 9-11].

Определение доходов организации приведено в положении по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99. В нем указано, что доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества) [2].

Доходы так же, как и расходы можно разделить на доходы от обычных видов деятельности, операционные доходы, внереализационные и чрезвычайные. Соответственно классификация доходов будет аналогична классификации расходов. К доходам от обычной деятельности относят выручку, полученную от реализации продукции, выполнения работ, оказания услуг. Операционные доходы напрямую не связаны с деятельностью предприятия, они возникают, например, если часть активов организации была передана во временное возмездное пользование другой фирме. Внереализационные доходы – это штрафы, пени, неустойки, полученные от контрагентов. Чрезвычайные доходы могут быть получены в следствии непредвиденных обстоятельств, к примеру, в виде страховой компенсации.

Особое значение имеет классификация по направлениям деятельности организации, представленная на рисунке 2.

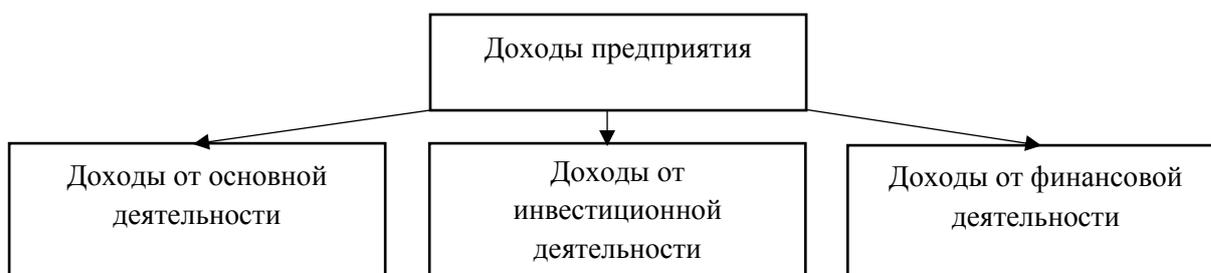


Рисунок 2. Классификация доходов по направлениям деятельности организации.

Доходы от инвестиционной деятельности могут быть получены от продажи активов, реализации ценных бумаг. Доходы от финансовой деятельности – это доходы от размещения среди инвесторов акций и облигаций предприятия. Доходы от основной деятельности уже упоминались – это выручка [2, с. 222-225].

Выручка играет очень заметную роль в деятельности предприятия, так как является одним из самых важных показателей эффективности его работы. Размер выручки говорит о том насколько выпускаемая продукция пользуется спросом и ее характеристики соответствуют ожиданиям потребителей. От того насколько своевременно поступит выручка зависит финансовое состояние организации, если денежные средства не поступят предприятие не сможет вовремя рассчитаться с контрагентами за поставленное сырье и материалы, что приведет к штрафам и в конечном итоге недополучению прибыли самим предприятием и государством в виде налоговых и других обязательных платежей. За счет выручки предприятия покрывает свои текущие потребности. Выручка может считаться разными способами, в бухгалтерском учете используются два основных: кассовый метод и метод начисления.

Прибыль является еще более сложной, важной и дискуссионной категорией нежели доходы, расходы и выручка предприятия. Сегодня очевидным является то, что залогом существования компании любой организационно-правовой формы является достижение максимальных финансовых результатов в виде роста уровня прибыли и рентабельности, так как прибыль – это показатель, отражающий конечный финансовый результат работы коммерческой организации и индикатор ее успешности на рынке. Получение достаточного уровня прибыли не только

обязательное условие для экономического развития и расширения бизнеса, социального благополучия сотрудников организации, но и залог социальной стабильности [6, с.122-124].

В получение прибыли заинтересован не только хозяин фирмы, как может показаться сначала. Очевидны интересы государства. Налоги, отчисляемые с прибыли предпринимателями, идут в бюджеты разных уровней и формируют их доходные статьи, взамен государство выполняет свои функции и взятые на себя обязательства. Если фирма работает в инновационной отрасли, то от ее успеха зависит уровень технологического развития страны, а если в оборонной, то национальная безопасность. Общество так же заинтересовано в сильной стабильной экономике и высокой прибыли ее субъектов, так как доходное предприятие способно заниматься благотворительностью, меценатством, оказывать спонсорскую поддержку. Если организация крупная, то у нее может быть несколько учредителей и множество акционеров, которые хотят получать дивиденды на вложенные средства [5, с. 111-114].

Список использованных источников:

1. Приказ Минфина РФ от 6 мая 1999 г. N 32н "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Доходы организации" ПБУ 9/99"
2. Экономический анализ : учебное пособие / В.Г. Артеменко, Н.В. Анисимова. — Москва : КноРус, 2016. — 287 с. — ISBN 978-5-406-00930-7.
3. Экономический анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия : учебное пособие / И.Г. Давыденко, В.А. Алешин, А.И. Зотова. — Москва : КноРус, 2016. — 374 с. — Для бакалавров. — ISBN 978-5-406-04204-5.
4. Власова В.М., Иванова Н.А. Методологические вопросы анализа рентабельности (на примере рентабельности продаж). //Актуальные проблемы экономики и управления.—2016.—№1.— с.14-20.
5. Галкина Е. Е., Дайнов М. И., Метечко Л. Б., Экономическая эффективность системы менеджмента безопасности труда и охраны здоровья на предприятиях авиастроения//Вестник московского авиационного института. – 2017. – № 1 (41). – С. 218-225.
6. Дадалко В. А., Алексеев А. А., Топчий П. П., Эффективность предприятий оборонно-промышленного комплекса и корпоративное строительство в России// Безопасность бизнеса. –2017. – № 1. – С.8-11.
7. Кабанов В.Н. Управление экономической эффективностью предприятия на линейной модели// Территория науки—2015. —№ 3 – с. 109-116.