

Диагностика уровня экономической безопасности организаций в современных условиях развития экономики

Эйвазова Екатерина Викторовна, студентка магистратуры, ФГБОУ ВПО «Вятский государственный университет», факультет «Экономика», России, город Киров.

С развитием рыночных отношений и изменениями в социально-политической структуре общества возникло понимание, что экономическая безопасность государства зависит от безопасности его составляющих, а именно субъектов федерации, регионов, предприятий, граждан. Указом Президента РФ от 29.04.96 г. № 608 «О государственной стратегии экономической безопасности Российской Федерации (Основных положениях)» определены объектами экономической безопасности Российской Федерации, к которым относятся личность, общество, государство и основные элементы экономической системы [1]. В целом, если не рассматривать экономическую безопасность личности, то экономическая безопасность России складывается из обеспечения экономической безопасности каждого ее региона, а последнее складывается из обеспечения экономической безопасности предприятий (организаций), действующих на его территории.

В современной действительности на предприятиях крупного и среднего бизнеса часто практикуется создание системы обеспечения экономической безопасности.

Однако единого понятия экономической безопасности предприятия также не выработано. Также как и в определении понятия экономической безопасности, почти все авторы тяготеют к представлению экономической безопасности предприятия как защиты от угроз, но в само определение понятия угроз не включают, описывая экономическую безопасность предприятия, как характеристику состояния системы, другие же, все же описывают

экономическую безопасность предприятия с точки зрения угроз. Появляется третья группа авторов, трактующая данную безопасность, как процесс.

Так, по мнению Е.А. Олейникова экономическая безопасность организации является состоянием юридических и производственных отношений, обеспечивающее его стабильное функционирование, финансово-коммерческие успехи, прогрессивное социальное и научно-техническое развитие» [2].

В другой работе он дает следующее определение: «Экономическая безопасность организации - это состояние наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов предприятия для предотвращения угроз и для обеспечения его стабильного функционирования [3].

Г.Б. Клейнер считает экономическую безопасность фирмы состоянием хозяйственного субъекта, при котором жизненно важные компоненты структуры и деятельности предприятия позволяют обеспечить защищенность от нежелательных изменений [4].

А.П. Судоплатов и С.В. Пекарев определяют экономическую безопасность предприятий как состояние его экономических, правовых и производственных отношений, а также интеллектуальных, материальных и информационных ресурсов, характеризующих способность стабильного функционирования предприятия» [5].

К.С. Половнев определяет экономическую безопасность организаций как непрерывный процесс обеспечения стабильности функционирования предприятия, его финансового равновесия способности к дальнейшему развитию в условиях существования внешних угроз и возможности выполнения поставленных целей и задач [6].

Важно отметить, что в современных условиях одним из важнейших направлений в организации системы экономической безопасности организации является так называемая оценка (диагностика) уровня экономической безопасности предприятия.

В данной статье под оценкой (диагностикой) экономической безопасности организации понимается процесс выявления степени финансовой устойчивости компании к воздействию различных угроз.

При классификации уровня диагностики экономической безопасности мы будем исходить из того, что любые угрозы (социальные, политические, экономические, финансовые и т.д.) в конечном итоге приводят к финансовым потерям организации. Следовательно, оценку уровня диагностики экономической безопасности компании предлагается оценить с помощью финансовых показателей и коэффициентов и их сравнения с нормативными (расчетными) значениями. Нормативные значения основных финансовых коэффициентов, как правило, представлены в нормативных документах. Расчетные значения производятся организацией самостоятельно, используя информационно-справочные системы, такие как «Спарк», «Картотека.ру», «Руслана» и т.д. Как правило, берется группа родственных предприятий и по каждому показателю выводится среднее арифметическое значение по которому и будет производиться сравнение. Данные значения, как правило, рассчитываются ежегодно по результатам деятельности группы компаний с учетом отраслевой специфики и объема выпускаемой продукции (работ, услуг).

Следующим важным фактором при осуществлении диагностических процедур является определение перечня финансовых показателей, характеризующие финансовое положение организации.

При формировании перечня показателей, применяемых в ходе диагностики необходимо также руководствоваться, какую систему бухгалтерского учета используют в организации. Если применяется российская и МСФО, то использую два варианта расчета показателей, основанных на российской и зарубежной методике финансового анализа.

Для большинства российских предприятий, работающих на российской системе финансового учета, в приоритете должны использоваться российские методики, разработанные в соответствии с российским законодательством. Применение зарубежных методик для российских компаний имеет

ограниченное применение, связанное с различиями в законодательной базе, в формировании структуры капитала и т.п.

В настоящее время не представлена единая позиция о количестве применяемых показателей в процессе проведения диагностики. В любом случае для определения необходимо руководствоваться принципами достоверности, полноты, сравнимости, существенности.

Диагностика по финансовым показателям ведется в динамике за определенный период. Величина отклонений в сторону ухудшения от рекомендуемых значений свидетельствует о наличии негативных процессов происходящих в организации. В качестве примера представим алгоритм диагностики экономической безопасности по запасам, что иллюстрирует рисунок 1.



Рис. 1. Алгоритм диагностики экономической безопасности по запасам

Можно предложить следующие уровни диагностики экономической безопасности компании:

Нормальный уровень. Характеризуется стабильным финансово-экономическим положением компании. Рентабельность бизнеса, как правило, на уровне и выше среднеотраслевых показателей. Платежеспособность находится на высоком уровне. Нормальный уровень при проведении диагностики экономической безопасности компании предполагает, исходя из

принципа существенности, отклонение от нормативных (расчетных) показателей не более чем 5%.

Данное отклонение используется в ходе проведения аудита и ведения бухучета. Отклонение в данном диапазоне существенно не влияет на финансовое состояние предприятия.

Неустойчивый (предкризисный) уровень обозначает перебои с платежами и введение режима экономии на предприятии из-за чего деятельность компании становится убыточной. В свою очередь, появляющиеся отклонения ведут в сторону ухудшения от нормативных и расчетных показателей, превышая уровень существенности. Тем не менее, сохраняется вероятность восстановления финансовой устойчивости компании за счет реструктуризации и погашения дебиторской задолженности и оптимизации активов компании.

Кризисный уровень означает прекращение платежей, нарастание убытков, введение процедуры банкротства.

Финансовые показатели, характеризующие стабильную финансовую устойчивость экономического субъекта, определяется на основании разработанных оценочных показателей активов организации и их пороговых значений. Используются следующие относительные показатели: коэффициент текущей ликвидности; показатель обеспеченности обязательств должника его активами; коэффициент автономии (финансовой независимости), коэффициент финансирования, коэффициент финансовой устойчивости, соотношение дебиторской и кредиторской задолженности, расчет чистых активов и других.

Расчетные значения коэффициентов необходимо сравнивать с нормативными значениями, среднеотраслевыми либо с аналогичными показателями ведущих компаний по отрасли.

Таким образом, проводимый мониторинг финансовых коэффициентов и абсолютных показателей актива организации позволяет своевременно диагностировать неплатежеспособность и банкротство компании, определить угрозы финансовой безопасности.

В таблице 1 приведен примерный перечень набора показателей экономической безопасности организации.

Показатели	Рекомендуемые значения	Примечания
Темп роста запасов / стоимость запасов за отчетный период / стоимость запасов за предыдущий период	1	Должна просматриваться тенденция к увеличению при условии увеличения выручки
Объем финансовых средств, авансированных в запасы.	-	
Уровень финансового левериджа (долгосрочные обязательства / собственный капитал)	3.0	
Коэффициент оборачиваемости запасов (выручка от продажи / запасы)	-	Необходимо стремиться к ускорению оборачиваемости
Коэффициент текущей ликвидности	2	Должна просматриваться тенденция к увеличению
Маневренность собственных оборотных средств (удельный вес собственных оборотных активов в общей величине собственного капитала)	0,2 - 0,5	Рост значения данного показателя свидетельствует об улучшении финансового положения
Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами (собственный капитал - внеоборотные активы / оборотные активы)	К больше или равно 0,1	Должна просматриваться тенденция к увеличению
Коэффициент автономии (собственный капитал / валюта баланса)	0,3	
Коэффициент соотношения собственных средств к заемным	1	Должна просматриваться тенденция к увеличению
Доля собственных оборотных средств в покрытии запасов (собственные оборотные средства / запасы и затраты)	0,5	Значение показателя должно быть не ниже 50%
Коэффициент покрытия краткосрочных пассивов оборотными активами (оборотные средства / краткосрочные обязательства)	1-2	значение меньше 1 свидетельствует о неустойчивом положении компании, превышение свидетельствует о нерациональном использовании средств
Коэффициент соотношение заемных и собственных средств	Меньше 0,7	Превышение свидетельствует о тенденции потери финансовой устойчивости
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (собственные оборотные средства / оборотные активы)	0,1-0,5	

Таблица 1. Примерный перечень набора показателей экономической безопасности организации

Для некоторых показателей установлен рекомендуемый диапазон (коридор) min и max границ.

Подводя итог, можно с уверенностью сказать, что задача менеджмента высшего звена состоит в использовании информации, полученной в ходе диагностики компании для оценки ее уровня экономической безопасности, с целью выработки корректирующих управленческих решений.

Список использованных источников:

1. Указ Президента РФ от 29.04.96 № 608 «О государственной стратегии экономической безопасности Российской Федерации (Основных положениях)».
2. Олейников Е.А. Экономическая и национальная безопасность – М.: Экзамен, 2004. - С.129
3. Основы экономической безопасности (Государство, регион, предприятие, личность) / Под ред. ЕЛ. Олейникова. М.: Интел-Синтез, 1997. С. 138.
4. Стратегии бизнеса. Справочник / Под ред. Г. Б. Клейнера. М.: КОНСЭКО, 1998. С. 288.
5. Судоплатов А.П., Пекарев С.В. Безопасность предпринимательской деятельности. М.: ОЛМА-ПРЕСС, 2001. С. 3.
6. Половнев К.С. Механизм обеспечения экономической безопасности промышленного предприятия. Дис. канд. эк. наук. Екатеринбург, 2002. С. 34.