

## **Оптимизация дебиторской и кредиторской задолженности на предприятии**

Ширинкина Анастасия Олеговна студент 4 курса факультета экономики, финансов и коммерции, ФГБОУ ВО Пермский ГАТУ, г. Пермь, Россия.

**Аннотация.** В данной статье рассмотрен анализ состава и структуры дебиторской и кредиторской задолженности предприятия ООО «Суксунское» и предложены способы ее оптимизации для улучшения финансового состояния предприятия.

**Ключевые слова:** дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, оптимизация, анализ задолженности.

Нестабильность в Российской экономике непосредственно связана с мировым кризисом, которые и являются основными факторами задержки текущих платежей по обязательствам. В этой взаимосвязи наблюдается неизбежное образование как дебиторской, так и кредиторской задолженности. Руководитель Центра экономической политики и бизнеса - Румянцева Елена Евгеньевна говорит о том, что дебиторская задолженность определяется как сумма, причитающаяся компании или иному лицу от покупателей или иных дебиторов.[1,с.233] А под кредиторской задолженностью понимается сумма обязательств, причитающихся в пользу других лиц.

Одной из ключевых проблем российских предприятий – это неэффективное управление оборотными активами. Поддержание оптимального объема и структуры текущих активов, источников их покрытия и соотношения между ними - необходимая составляющая обеспечения стабильной и эффективной работы предприятия. В свою очередь, стабильность и эффективность работы предприятия во многом зависят от его способности погашать текущие и долговременные обязательства, а также вовремя получать причитающиеся ему средства от реализации продукции, услуг и прочее, чтобы

поддерживать непрерывность воспроизводственного цикла – иными словами, от степени платежеспособности предприятия.

Поэтому важно и актуально для повышения управляемости и гибкости бизнеса, для нормального развития и конкурентного преимущества суметь наладить на предприятиях работу по грамотному управлению дебиторской и кредиторской задолженностью. Основными видами деятельности ООО «Суксунское» является производство молока и разведение крупного рогатого скота.

Анализ дебиторской задолженности проводится на основе данных бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах ООО «Суксунское».

Динамика дебиторской задолженности представлена на рисунке 1

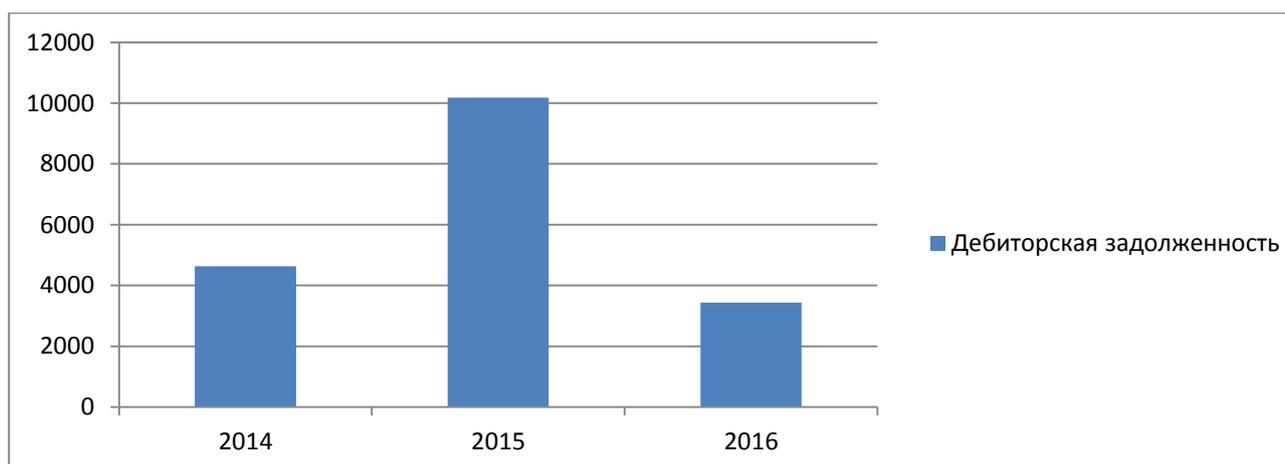


Рисунок 1. Динамика дебиторской задолженности ООО «Суксунское»

Необходимым этапом в анализе дебиторской задолженности является анализ состава и структуры дебиторской задолженности. В 2015 году по сравнению с 2014 годом наблюдается резкий рост дебиторской задолженности на 5542 тыс. руб., а затем снижение на 6743 тыс. руб. За анализируемый период наибольшая величина дебиторской задолженности наблюдалась в 2015 г., что было связано с ослаблением исполнительской дисциплины в расчетах с покупателями. Анализ кредиторской задолженности проводится на основе данных бухгалтерского баланса ООО «Суксунское».

Рассмотрим динамику кредиторской задолженности в ООО «Суксунское» на рисунке 2.

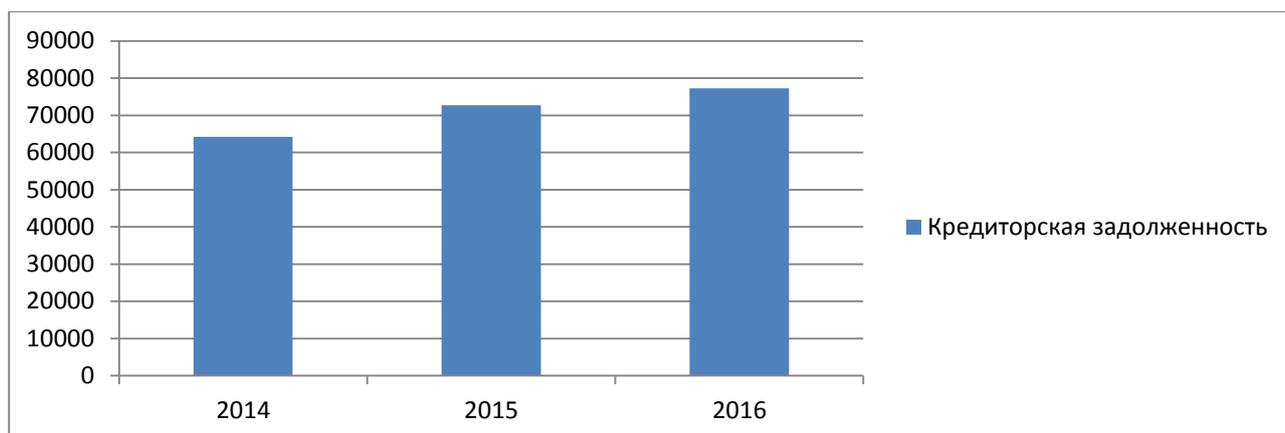


Рисунок 2. Динамика кредиторской задолженности ООО «Суксунское», тыс. руб.

Кредиторская задолженность в ООО «Суксунское» в 2016 году по сравнению с 2014 годом выросла и составила 13054 тыс. руб. Это объясняется тем, что в 2016 году ООО «Суксунское» имеет большие долги перед коммерческим кредитом и заемными средствами. В 2014 году кредиторская задолженность по сравнению с 2015 годом снижена. Главным образом это объясняется сокращением задолженности перед поставщиками и заказчиками.

Предприятию ООО «Суксунское» предложила бы одно мероприятие из рекомендаций по управлению процессом изменения дебиторской задолженности, в частности:

1. Своевременно выявлять недопустимые виды кредиторской и дебиторской задолженности (просроченные);
2. Контролировать состояние расчетов с покупателями по отсроченным (просроченным) задолженностям; [2,с.339]
3. По возможности ориентироваться на большее число покупателей с целью уменьшения риска неуплаты одним или несколькими крупными покупателями;
4. Использовать способ предоставления скидок при досрочной оплате;
5. Применять продажу долгов банку (факторинг).

### **Список используемых источников:**

1. Румянцева, Е. Е. Экономический анализ : учебник и практикум для СПО / Е. Е. Румянцева. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 381 с.
2. Шадрина, Г. В. Экономический анализ : учебник и практикум для академического бакалавриата / Г. В. Шадрина. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 431 с. )