

Как юристу зарабатывать больше миллиона рублей

Вводная часть

Настройка всех каналов восприятия информации. Удаление неверных убеждений. Тестирование: определим особенности и тип личности, тогда Вам будет легче управлять собой, а значит развиваться быстрее своих коллег.

I. Что мешает стать профессионалом своего дела

1. Как уйти от «мастера» к эксперту.
2. Убеждения, которые мешают заработать свой первый 1 000 000 рублей
3. Что должен знать и уметь современный юрист.
4. Определить уровень своей подготовки, тестирование себя и определения какие навыки нуждаются в прокачке (тест)

II. Навыки успешного юриста

Навыки современного юриста. Что должен знать и уметь юрист сегодня, чтобы зарабатывать больше 100 000 в месяц

1. Навык уметь читать юридические документы

Будем вместе читать документы, судебные акты и определять в них главное и находить юридическую суть документа

2. Навык составления юридических документов

Разработка документа, вы получите пошаговый план разработки юридического документа, поймете от чего зависит его успешность.

3. Навык выстраивания коммуникации

Как понять сказанное, как услышать оппонента. Вы узнаете из чего состоит акт коммуникации, что такое коннотация, разберем стадии конфликта и рассмотрим ситуации как подводить оппонента к действию, к разрешению и переводить его в состояние рациональности.

4. Навык урегулирования спора (досудебное, медиация, переговоры)

Формы досудебного урегулирования, процесс и стадии медиации, медиативное соглашение и его отличия от мирового соглашения. Как понять какой спор является

медиативным. Переговоры стадии и этапы. (договориться можно обо всем) Подготовка к переговорам, цель – результат. Как подготовить повестку. Роли второго оппонента, типы личности и выявления потребностей.

5. Видеть выгоду бизнеса - что есть выигрыш для клиента

Научитесь понимать клиента, выигрыш - не равно победа. Ценность для клиента.

6. Навык сбора информации и работа с материалами клиента

Принципы работы с информацией, виды и формы документов.

7. Уметь поставить правильно цель, зачем мы делаем, составляем договор, пишем расписку

Разберем ключевые ошибки при разработке документов, научимся правильно ставить цель по разработке документов.

8. Навык эффективной коммуникации с правоохранительными органами

Разберем цели и задачи, компетенции правоохранительных органов. Научимся правильно выстраивать коммуникацию и поймем ключевые техники.

9. Навык эффективной коммуникации с исполнительными органами, судом

Подходы взаимодействия с судебным приставом- исполнителем, процессы взаимодействия с помощниками судей.

III. Навыки без которых нельзя выиграть судебный процесс

1. Навык работы с юридическими фактами

Какие юридические факты бывают, порядок установления юридических фактов в суде.

2. Навык работы с судебной практикой

Отработаем навык поиска судебной практики.

3. Выстраивание стратегии от главного к второстепенному «Метод успешного построения судебной защиты»

Авторский метод, рассмотрим схемы разработки выигрышной позиции на примере договорных споров.

4. Выстраивание взаимоотношений с судом (технология распознавания типа судьи)

Вы получите описаний типов подхода разных судей в процессе, личный авторский материал, собранный за 13 лет судебной практики. Взаимодействие с судом и судьями. Научитесь разговаривать с судьей на «одном языке»

5. Навык работы с договорными рисками (виды рисков) и способы их минимизации

Осведомлен – вооружен, разберем самые типичные и распространенные риски при спорах по договорам.

6. Навык работы с доказательствами и юридическими фактами в процессе

Виды доказательств, какими способами доказываются юридические факты. Научимся видеть обстоятельства глазами судебного эксперта.

IV. Навыки работы с судебной системой и доказательствами

- 1. Подготовка к суду. Пошаговая проработка с наставником***
- 2. Заявление ходатайств, как подготовить ходатайство, чтобы его удовлетворили.***
- 3. Экспертиза в судебном процессе, подготовка к экспертизе, работа с экспертами.***
- 4. Виды процессуальных документов и их правовая суть. Проект решение, когда нужно его готовить. Авторский материал.***

V. Разбор дел по категориям*

- 1. Арбитражный процесс***
 - а) Подряд
 - б) Поставка
 - в) Оказание услуг
 - г) Признание договора недействительным
 - д) Взыскание убытков
 - е) Интеллектуальная собственность.
- 2. Суд общей юрисдикции***
 - а) Жилищные споры
 - б) Защита прав потребителей
 - в) Семейное право
 - г) Трудовое право

* доступно на тарифе Премиум