

## 5 наиболее частых ошибок при банкротстве

1. Направление денежных средств заинтересованным лицам должника (учредители, родственники учредителей, директоров и иным аффилированным лицам, в порядке ст. 19 Закона о банкротстве).
2. Отсутствие правовых оснований платежей, перед банкротством. Многим кажется, что главное успеть направить денежные средства со счетов должника пока не арестовали счета на иные фирмы.
3. Исполнение платежей перед одним кредитором, игнорируя иных кредиторов.
4. Продажа предприятия, как гарантия того, что с брошенной фирмы нечего взять.
5. Выбор своего арбитражного управляющего, как гарантия, что все под контролем



## 5 правил, чтобы избежать этих ошибок

1. Если направление денежных средств заинтересованным, аффилированным лицам не избежать, то нужно соблюсти условия, равноценного встречного предоставления, т.е. сделка должна соответствовать рыночным условиям, соразмерности получаемого встречного предоставления, и способствовать достижению экономического эффекта для должника;
2. Должны быть соблюдены “правила осуществления платежей” в период предпочтения, т.е. если платежи осуществляются за 6 месяцев, за 1 месяц или после подачи заявления о банкротстве, то обязательство, во исполнение которого осуществляется платеж, должно возникнуть ранее, чем у другого контрагента. Платеж не должен превышать 1 % балансовой стоимости активов.
3. При осуществление платежей в спорный период соблюсти пропорциональность оплаты кредиторам - контрагентам, пропорциональность зависит от размера обязательства
4. В случае, если есть неисполненные обязательства категорически запрещается осуществлять продажу предприятия. При наличие оснований привлечения к субсидиарной ответственности, продажа долей предприятия ситуации не решит. Размер субсидиарной ответственности определяется размером неисполненных требований. Необходимо учесть, что в случае продажи, вы не можете полноценно защищаться, поскольку юридически не сможете представлять позицию должника, как стороны оспариваемой сделки.
5. Любой процесс, необходимо юридически сопровождать, даже утверждение арбитражного управляющего, выбранного должником не гарантия, что кредитор не

будет оспаривать сделки, или оспаривать действия арбитражного управляющего, который пассивно ведет себя в процессе. Более того, арбитражный управляющий может быть отстранен и тогда процесс банкротства будет уже с неконтролируемым исходом. Чтобы быть уверенным, что процесс банкротства не выйдет из под контроля, перед подачей заявления о банкротстве, необходимо провести тщательный анализ сделок, которые были совершены за последние 3 года, провести правовую экспертизу документов оснований на предмет возможности оспаривания сделок на основании специальных норм права о банкротстве и на предмет привлечения к субсидиарной ответственности учредителей и генерального директора

## Как оценить ваши личные риски как учредителя или генерального директора

Процесс банкротства предприятия для учредителя и генерального директора, не должен проходить бесконтрольно, грамотное участие специалиста позволит сделать процесс предсказуемым и понятным, многое на этапе входа в процедуру можно изменить и исправить. Даже, если процедура уже возбуждена кредиторами, все зависит от предоставляемых доказательств, документов и позиции должника.

Обратитесь к профессионалам

[Заполнить заявку](#)

