

## ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДОСТОИНСТВ И НЕДОСТАТКОВ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ФАЛЬКОВСКАЯ Юлия Эдуардовна

студент

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого  
г. Санкт-Петербург, Россия

*В статье представлен экономический анализ правового регулирования закупочной деятельности в Российской Федерации. Рассматриваются ключевые законодательные акты – Федеральный закон № 44-ФЗ и № 223-ФЗ. Выявляются системные преимущества действующего государственного регулирования, такие как: повышение прозрачности и конкуренции, а также его существенные недостатки, включая административные барьеры, избыточную регламентацию и риски формального подхода.*

**Ключевые слова:** закупочная деятельность, правовое регулирование, экономическая эффективность, конкурентность, транзакционные издержки, государственные закупки, коммерческие закупки.

Актуальность данного анализа заключается в поиске баланса между необходимым контролем и гибкостью, обеспечивающей реальную экономическую эффективность. Целью работы является выявление и систематизация экономических положительных и отрицательных черт российского законодательства в закупках, а также оценка его итогового воздействия на стоимостные показатели бизнеса и государства.

Основными правовыми актами, регулирующими закупочную деятельность, являются:

1. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44-ФЗ ([https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_144624/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/)). Данный закон устанавливает контрактную систему государственных закупок, которая на данный момент является основной в России, и ее основные положения, а также принципы, на которых основывается контрактная система: принципы открытости, прозрачности информации, обеспечения конкуренции, профессионализма заказчиков, стимулирования инноваций, единства контрактной системы в сфере закупок, ответственности за результативность обеспечения государственных и муниципальных нужд, эффективности осуществления закупок [2]. Все этапы закупочного цикла, от планирования до исполнения контракта, регламентированы и должны публиковаться в Единой информационной системе (ЕИС). Это создает высокий

уровень подотчетности, но одновременно формирует жесткие рамки для заказчиков.

2. Федеральный закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 № 223-ФЗ ([https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_116964/fdddec0f5c16a67f6fca41f9e31dfb0dcc72cc49a/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_116964/fdddec0f5c16a67f6fca41f9e31dfb0dcc72cc49a/)).

Основное требование закона – размещение информации о закупках, в том числе отчетов на портале госзакупок [1]. С экономической точки зрения, № 223-ФЗ призван совместить корпоративную эффективность с принципами открытости.

Экономическая теория транзакционных издержек позволяет анализировать оба режима через призму затрат на поиск поставщиков, ведение переговоров, заключение контрактов и контроль их исполнения. Идеальная правовая модель должна минимизировать эти издержки, не жертвуя качеством и добросовестностью цикла закупок.

Рассмотрим положительные и отрицательные стороны государственного регулирования закупочной деятельности:

Одним из плюсов является повышение прозрачности и снижение информационной асимметрии – создание ЕИС стало значительным шагом вперед. Концентрация информации о закупках в открытом доступе позволяет осуществить снижение издержек поставщиками, осуществить контроль со стороны стейкхолдеров, а также провести аналитический анализ рыночных тенденций.

Следующим положительным фактором

является формирование конкурентной среды, то есть проведение открытых аукционов на платформах электронных торговых площадок, что обеспечивает снижение цен контрактов. Экономия бюджетных средств в результате перехода на электронные аукционы является документально подтвержденным фактом.

Третьим положительным фактором является стандартизация и унификация процессов. Жесткая регламентация по установленному законодательству значительно снижает вариативность и риски произвольных решений. Это упрощает процесс закупок для консервативных отраслей и ограничивает пространство для злоупотреблений.

Из минусов государственного регулирования можно выделить высокие транзакционные издержки и административная нагрузка – чрезмерная детализация процедур приводит к росту непроизводительных затрат. Со стороны заказчиков растут затраты на содержание специалистов для обеспечения формальных требований, а со стороны поставщиков – рост рисков на подготовку объемных комплектов документов для участия.

Следующей отрицательной чертой является отсутствие гибкости и инноваций. Согласно №44-ФЗ закупочная деятельность строго регламентируется и осуществлять оперативную закупку практически невозможно. Это особенно критично в таких сферах, как

ИТ-технологии и высокие технологии.

Третьим отрицательным фактором является неоднозначность регулирования по № 223-ФЗ, то есть, широкие возможности для самостоятельного определения процедур привели к огромному разнообразию и часто, к чрезмерной сложности Положения о закупках.

Таким образом, российское законодательство о закупочной деятельности решает задачу по обеспечению прозрачности и формальной конкурентности, значительно ограничив пространство для коррупционных схем. Ключевой экономической дисбаланс действующей системы заключается в гипертрофированном внимании к начальной цене контракта в ущерб оценке его жизненного цикла качественных характеристик.

В заключении, правовое регулирование закупочной деятельности в России находится на перепутье. Первоначальная задача – создание прозрачной системы – в целом достигнута.

Таким образом, дальнейшее развитие законодательства должно быть направлено на поиск оптимального баланса между контролем и свободой, формальностью и сущностью, ценой и ценностью. Только такой подход позволит превратить закупки из области уступчивости в реальный инструмент повышения экономической эффективности и конкурентоспособности российской экономики.

## ЛИТЕРАТУРА

1. *Елин К.А.* Правовое регулирование закупочной деятельности предприятия / К.А. Елин, Т.И. Кашурникова // Актуальные проблемы экономики: Материалы V Всероссийской научно-практической конференции, Чита, 24 марта 2022 г. – Чита: Забайкальский государственный университет, 2022. – С. 48-52.

2. *Пермяков М.В., Банных С.Г., Морозова Е.В.* Правовое регулирование государственных закупок // Юридическая наука. – 2023. – № 5. – URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-regulirovanie-gosudarstvennyh-zakupok-1> (дата обращения: 24.11.2025).

3. Правовое регулирование закупок по Закону 223-ФЗ. Сборник нормативных актов. 5-е издание / [А.А. Храбкин, О.М. Воробьева, А.Н. Евстащенко и др.]; под ред. А.А. Храбкина. – М.: ФГУП Изд-во «Известия», 2021. – 186 с.

# LEGAL REGULATION OF PROCUREMENT ACTIVITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION: ECONOMIC ANALYSIS OF THE ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF LEGISLATION

**FALKOVSKAYA Julia Eduardovna**

Student

Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University

St. Petersburg, Russia

*This article presents an economic analysis of the legal regulation of procurement activities in the Russian Federation. Key legislative acts are examined, including Federal Laws № 44 and № 223. It identifies the systemic advantages of current government regulation, such as increased transparency and competition, as well as its significant shortcomings, including administrative barriers, excessive regulation, and the risks of a formalistic approach.*

**Keywords:** procurement activities, legal regulation, economic efficiency, competitiveness, transaction costs, government procurement, commercial procurement.