

ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ САНКЦИЙ НЕДРУЖЕСТВЕННЫХ ГОСУДАРСТВ НА ИСПОЛНЕНИЕ ДОГОВОРНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

ПАНЧЕНКО Ирина Ивановна

кандидат юридических наук, доцент

ГОУ ВО МО «Государственный социально-гуманитарный университет»

г. Коломна, Россия

В статье рассмотрены некоторые негативные последствия влияния международных санкций недружественных государств, введенных в отношении Российской Федерации, и меры их преодоления в сфере исполнения обязательств гражданско-правового характера, вытекающих из заключенных договоров, на примере договора коммерческой концессии.

Ключевые слова: международные санкции, недружественные государства, предпринимательская деятельность, договор коммерческой концессии, обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор).

На сегодняшний день, российская экономика испытывает серьезные потрясения и преодолевает немалые трудности, вызванные введением международных санкций против Российской Федерации рядом недружественных государств, после начавшейся 24 февраля 2022 г. специальной военной операции России по демилитаризации и денацификации Украины, и ответных действий, на введенные ограничения, со стороны нашего государства.

Министерство экономического развития Российской Федерации отмечает, что международные санкции – это термин, который не может применяться для односторонних мер принуждения, которые вводит отдельное государство. Действия США и Евросоюза в отношении России являются односторонними мерами ограничительного характера. Международные экономические санкции также можно считать набором мер экономического воздействия на страну. Под санкциями подразумевается инструмент дипломатического или экономического характера, который направлен на изменение деятельности или политики [1]. Таким образом, сущность международных санкций заключается в ограничительных мерах принудительного характера в политической и экономической сфере деятельности государства.

Согласно ст. 1 ФЗ № 127-ФЗ «О мерах воздействия (противодействия) на недружественные действия Соединенных Штатов Америки и иных иностранных государств»

недружественные государства – это иностранные государства, вводящие политические или экономических санкции в отношении Российской Федерации, граждан Российской Федерации или российских юридических лиц, а также в совершении других действий, представляющих угрозу территориальной целостности Российской Федерации или направленных на экономическую и политическую дестабилизацию Российской Федерации [2].

Перечень иностранных государств, совершающих в отношении России недружественные действия утвержден Правительством РФ. На сегодняшний момент, в данный перечень включены 48 стран, например, это США, Великобритания, Канада, Япония, Украина и другие, а также страны-члены Европейского союза [3].

Необходимо отметить, что ограничительные меры недружественных стран направленные против нашего государства поражают своей разнообразностью и многочисленностью, а некоторые из них, мягко говоря, удивляют своей неоправданностью. Целью международных санкций, в первую очередь, является подрыв экономики России, в том числе ее финансовой и банковской систем, замедление технологического развития, внешнеторговых процессов и сбоя в системе логистики. Санкции затрагивают не только юридических лиц, но и представителей органов государственной власти и крупного бизнеса. Составляются санкционные списки

лиц, которым запрещен въезд в некоторые иностранные государства, а также тех, чьи зарубежные активы замораживаются. Ограничительные меры применяются не только в отношении крупных корпораций, но и организаций малого и среднего бизнеса.

Однако стоит указать, что помимо международных санкций, вынужденные ответные санкции со стороны России в отношении недружественных государств, также отрицательно сказываются на хозяйственной деятельности субъектов предпринимательства.

В контексте данной статьи будут рассмотрены негативные последствия санкций и меры их преодоления в сфере исполнения обязательств гражданско-правового характера, вытекающих из заключенных договоров, на примере договора коммерческой концессии.

Нельзя не отметить, что нестабильное экономическое положение, сложившееся в последнее время, не лучшим образом сказывается на исполнении предпринимателями принятых на себя обязательств по заключенным договорам: нарушаются сроки поставки из-за ограничения полетов, происходит недопоставка необходимых товаров, комплектующих или сырья; изменяются суммы по договору из-за колебания курса валют; невозможность перевода денежных средств без открытия банковского счета иностранным поставщикам платежных услуг с использованием электронных средств платежа, которые предоставили такие поставщики и т.д.. Контрагенты, столкнувшиеся с этими и другими проблемами исполнения обязательств по договору, вынуждены реагировать на изменения происходящие в правовом поле как на национальном, так и на международном уровне. Несомненно, лучшим решением возникших проблем было бы соглашение сторон договора об его изменении, дополнении или расторжении. Однако, на практике стороны не всегда могут прийти к такому соглашению, поэтому им приходится решать взаимные претензии в судебном порядке.

Порядок и основания изменения и расторжения договора коммерческой концессии регулируется главой 29 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ), которая содержит общие нормы о расторжении

договора, с учетом ст. 1037 ГК РФ.

Согласно статье 1027 ГК РФ «договор коммерческой концессии – это соглашение, по которому одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на срок или без указания срока право использовать в предпринимательской деятельности пользователя комплекс принадлежащих правообладателю исключительных прав, включающих право на товарный знак, знак обслуживания, а также права на другие предусмотренные договором объекты исключительных прав, в частности на коммерческое обозначение, секрет производства (ноу-хау)».

Договор коммерческой концессии может быть прекращён тремя способами:

- по соглашению сторон;
- путём одностороннего отказа от исполнения договора одной из сторон;
- на основании решения суда.

В соответствии с правилами п. 1 ст. 1037 ГК РФ «каждая из сторон договора коммерческой концессии, заключённого без указания срока его действия, во всякое время вправе от него отказаться, заранее уведомив другую сторону о своём решении за шесть месяцев, если договором не предусмотрен более продолжительный срок. Каждая из сторон договора коммерческой концессии, заключённого на определенный срок или без указания срока его действия, во всякое время вправе отказаться от договора, уведомив об этом другую сторону не позднее, чем за тридцать дней, если договором предусмотрена возможность его прекращения уплатой денежной суммы, установленной в качестве отступного».

В п. 1.1 ст. 1037 ГК РФ законодатель определяет случаи, когда правообладатель вправе отказаться от исполнения договора в одностороннем порядке. Во-первых, в случае нарушения пользователем условий договора о качестве товаров, работ и услуг; во-вторых, из-за грубого нарушения пользователем инструкций и указаний, направленных на обеспечение соответствия условиям договора характера, способов и условий использования предоставленного комплекса исключительных прав; в-третьих, вследствие нарушения пользователем обязанности в установленный

срок выплатить вознаграждение правообладателю. Третий случай особенно актуален в свете ответных российских ограничительных мер (запрет на перевод денежных средств), если правообладателем по договору является иностранный контрагент, просрочка установленных платежей может обернуться для пользователя крупными штрафными санкциями.

Согласно правилу, установленному п. 2 ст. 1037 ГК РФ, досрочное расторжение договора коммерческой концессии подлежит обязательной государственной регистрации в порядке, установленном п. 2 ст. 1028 ГК РФ.

Прекращение принадлежащего правообладателю права на товарный знак, знак обслуживания или на коммерческое обозначение, когда такое право входит в комплекс исключительных прав, предоставленных пользователю по договору коммерческой концессии, без замены прекратившегося права новым аналогичным правом также приводит к прекращению договора (п. 3 ст. 1037 ГК РФ).

Договор коммерческой концессии прекращается также при объявлении одной из сторон договора несостоятельным (банкротом) (п. 4 ст. 1037 ГК РФ) и в случае смерти правообладателя, если наследник не получил обязательного правового статуса индивидуального предпринимателя (п. 2 ст. 1038 ГК РФ).

По истечении срока коммерческой концессии, если договор был заключен на определенный срок, договор прекращает действовать при отсутствии заинтересованности сторон в продолжение отношений (п. 2 ст. 1035 ГК РФ).

Бесспорно, возникшая в России ситуация, после введения экономических санкций привела к ухудшению условий ведения бизнеса в целом, и по договорной конструкции коммерческой концессии в частности, что в свою очередь послужило поводом для постановки вопроса об отнесении санкций недружественных государств против Российской Федерации к обстоятельствам непреодолимой силы, что позволило бы российским предпринимателям избежать необоснованной ответственности.

Согласно п. 3 ст. 401 ГК РФ «если иное не предусмотрено законом или договором, лицо, не исполнившее или ненадлежащим об-

разом исполнившее обязательство при осуществлении предпринимательской деятельности, несет ответственность, если не докажет, что надлежащее исполнение оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы, то есть чрезвычайных и непредотвратимых при данных условиях обстоятельств. К таким обстоятельствам не относятся, в частности, нарушение обязанностей со стороны контрагентов должника, отсутствие на рынке нужных для исполнения товаров, отсутствие у должника необходимых денежных средств».

Правление Торгово-промышленной палаты России гораздо расширила данную диспозитивную норму ГК РФ и определила обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор) как чрезвычайные, непредвиденные и непредотвратимые обстоятельства, возникшие в течение реализации договорных (контрактных) обязательств, которые нельзя было разумно ожидать при заключении договора (контракта), либо избежать или преодолеть, а также находящиеся вне контроля сторон такого договора (контракта). В частности, к таким обстоятельствам относятся: стихийные бедствия (землетрясение, наводнение, ураган), пожар, массовые заболевания (эпидемии), забастовки, военные действия, террористические акты, диверсии, ограничения перевозок, запретительные меры государств, запрет торговых операций, в том числе с отдельными странами, вследствие принятия международных санкций и другие, не зависящие от воли сторон договора (контракта) обстоятельства [4].

К сожалению, п. 3 ст. 401 ГК РФ такие обстоятельства, как нарушение обязанностей со стороны контрагентов должника и отсутствие на рынке нужных для исполнения товаров, к обстоятельствам непреодолимой силы не отнесены. В связи с этим требованием законодательства возникает сложность в признании описанных выше случаев обстоятельствами непреодолимой силы. В связи с данным положением, Торгово-промышленная палата Российской Федерации в инициативном порядке разработала проект изменений в Гражданский кодекс Российской Федерации в части расширения понятия «обстоятельство

непреодолимой силы», который позволяет признавать действия лиц, не участвующих в договоре, но находящихся под санкциями США, Европейского союза или иных государств, без участия которых договор, тем не менее, не может быть исполнен, обстоятельствами непреодолимой силы [5].

Необходимо отметить тот факт, что предпринимательство, как вид деятельности, сопряжено с определенными рисками, поэтому заключая договор коммерческой концессии необходимо особо внимательно и скрупулезно подойти к вопросу формулирования условий договора, порядка его изменения или прекращения, а также ответственности сторон, особенно если контрагент находится за рубежом. К примеру, не плохо было бы включить в договор условие в виде санкционной оговорки или включить в договор пункты о международных санкциях, как об обстоятельствах непреодолимой силы, прописав порядок действий на случай их наступления.

Реалии сегодняшнего дня показывают, что российские предприниматели остро нуждаются в государственной поддержке. Нельзя не отметить, что вся система органов государственной власти так или иначе включена в процесс минимизации негативного влияния международных санкций как на системообразующие предприятия, так и на сектор малого и среднего предпринимательства. В след за введенными санкциями были обозначены меры поддержки бизнеса по снижению налоговой нагрузки, предоставлению кредитных каникул и других льгот, списание неустойки, пени или штрафа, приостановлении контрольных проверок и т. д. В связи с этим, Парламентом РФ были приняты федеральные законы, например, ФЗ от 8 марта 2022 г. № 46-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями) и ФЗ от 09.03.2022 № 50-ФЗ «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации», свое-

временно рассматриваются вопросы о внесении поправок в действующее законодательство (проект федерального закона № 92282-8 «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (об антисанкционных поправках). Президентом РФ и Правительством РФ в целях поддержки экономики страны также издаются и принимаются соответствующие нормативные акты, например, Указ от 28 февраля 2022 года № 79 «О применении специальных экономических мер в связи с недружественными действиями Соединенных Штатов Америки и примкнувших к ним иностранных государств и международных организаций», Указ от 18 марта 2022 г. № 126 «О дополнительных временных мерах экономического характера по обеспечению финансовой стабильности Российской Федерации в сфере валютного регулирования», Постановление Правительства РФ от 10.03.2022 № 337 «Об утверждении перечня отраслей, в которых осуществляет деятельность заемщик, указанный в части 1 статьи 7 Федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части особенностей изменения условий кредитного договора, договора займа» и о признании утратившими силу отдельных положений некоторых актов Правительства Российской Федерации», Распоряжение Правительства РФ от 05 марта 2022 года № 430-р «Об утверждении перечня иностранных государств и территорий, совершающих в отношении РФ, российских юридических лиц и физических лиц недружественные действия».

В заключении хотелось бы отметить, что несмотря на все введенные санкции со стороны недружественных государств, вопреки их желанию разрушить экономику и ослабить Российскую Федерацию, наша страна стойко справляется со всеми внешними негативными вызовами.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Международные санкции и санкционные риски. – URL:<https://www.arbitr-praktika.ru/article/2659-mejdunarodnye-sanktsii-i-sanktsionnye-riski>.
2. Федеральный закон Российской Федерации от 04 июня 2018 года № 127-ФЗ «О мерах воздействия (противодействия) на недружественные действия Соединенных Штатов Америки и иных иностранных государств». – URL:<https://base.garant.ru/71958400/>.
3. Распоряжение Правительства РФ от 05 марта 2022 года № 430-р «Об утверждении перечня иностранных государств и территорий, совершающих в отношении РФ, российских юридических лиц и физических лиц недружественные действия». – URL:<http://ivo.garant.ru/#/document/403615676/paragraph/1:1>.
4. Положение о порядке свидетельствования Торгово-промышленной палатой РФ обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор)» (приложение к постановлению Правления ТПП РФ от 23.12.2015 №173-14). –URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_192640/cfd8f6fb01706852d1d7601b114bedaab3a202cb/.
5. Письмо ТПП РФ от 22.03.2022 N ПР/0181 «О приостановлении рассмотрения заявлений о выдаче заключений об обстоятельствах непреодолимой силы по договорам, заключенным в рамках внутрироссийской экономической деятельности, в связи с санкционными ограничениями в отношении иностранных комплектующих и оборудования». – URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_412982/.

**THE IMPACT OF INTERNATIONAL SANCTIONS
OF UNFRIENDLY STATES ON THE PROPER PERFORMANCE
OF CONTRACTUAL OBLIGATIONS**

PANCHENKO Irina Ivanovna

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
State Social and Humanitarian University
Kolomna, Moscow region

The article considers some negative consequences of the impact of international sanctions of unfriendly states imposed on the Russian Federation and measures to overcome them in the field of civil obligations arising from concluded contracts, using the example of a commercial concession agreement.

Key words: international sanctions, unfriendly states, entrepreneurial activity, commercial concession agreement, force majeure circumstances.
