ASC Integration

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ БИЗНЕСА

ASC Integration

ЭВОТОР

Содержание документа:

- В чем суть закона 54-ФЗ
- О компании Эвотор
- Конкуренция в Калининграде
- Анализ рынка в Калининграде
- О компании «АСЦ Интеграция»
- 7 причины открыть сервисный центр
- На чем зарабатывает сервисный центр
- Расчет средней доходности центра
- 8 преимуществ открытия под нашим брендом
- Франчайзинговые пакеты
- Контакты для связи и дальнейшие действия

В чём суть закона 54-ФЗ об онлайн-кассах:

- С 1 июля 2017 года организации и большинство индивидуальных предпринимателей начинают использовать только контрольно-кассовую технику нового поколения (онлайн-кассы или ККТ с передачей данных).
- С 1 июля 2018 года применение онлайн-касс становится также обязательным для плательщиков ЕНВД и предпринимателей на патенте.
- С 1 июля 2019 года применение онлайн-касс становится также обязательным для плательщиков УСН с наемными сотрудниками и торгующими подакцизными товарами.
- С начала 2020 года запланирован поэтапный ввод налогового сбора в регионах России. Люди смогут самостоятельно выбрать уровень вовлеченности – «самозанятый», или индивидуальный предприниматель. Необходимость подключения касс будет напрямую исходить из этого выбора.

БОЛЕЕ 3 000 000

ЮРИДИЧЕСКИ ЛИЦ ПОЛЬЗУЮТСЯ ОНЛАЙН-КАССАМИ

БОЛЕЕ 600 000

ОНЛАЙН-КАССОЙ — ЭТО МОДЕЛИ ЭВОТОР

БОЛЕЕ 7000

ОНЛАЙН-КАСС ЭВОТОР РАБОТАЕТ В КАЛИНИНГРАДЕ

БОЛЕЕ 2000

ЮРИДИЧЕСКИ ЛИЦ В КАЛИНИНГРАДЕ НУЖДАЮТСЯ
В ОБСЛУЖИВАНИИ СВОЕЙ ОНЛАЙН-КАССЫ ЭВОТОР

Федеральная сеть сервисных центров по онлайн-кассам Эвотор

ASC Integration

ASC Integration

О компании Эвотор

Название компании – «Эвотор» – происходит от сочетания слов фразы «эволюция торговли». Точка отсчета истории «Эвотора» – 8 июня 2016 года. В этот день мир узнал о появлении проекта, призванного стать новым стандартом автоматизации отрасли торговли и вывести последнюю на качественно новый уровень – за счет внедрения одноименных смарт-терминалов.

Акционерами компании являются Сбербанк, сооснователь компании Qiwi Андрей Романенко и компания АТОЛ, один из лидеров рынка кассовых устройств.

Все идеи, дизайн, производство и сборка смарт-терминалов реализованы в России. Исключение составляют планшеты, которые изготавливаются в Китае специально для «Эвотора».

Наша миссия - создавать точку роста для малого бизнеса

АТОЛ + СБЕРБАНК Всегда рядом + QIWI = ЭВОТОР

ASC Integration

ЭВОТОР

Андрей Романенко – Предприниматель. Миллиардер.

Родился в 1979 году в Будапеште. Основатель, соучредитель и председатель совета директоров группы Qiwi. Один из основателей и соучредителей группы компаний «Точка оплаты», «Кард Мастер», «Мультикасса». Соинвестор венчурных фондов ITech Capital и AddVenture III. Управляющий партнер фонда Run Capital. Основатель компании Эвотор.

effie RUSSIA

«Товары и услуги для бизнеса»
«СтартАп - эффективный запуск»
2019

effie RUSSIA

«Кампании с эффективным использованием данных»
2019

ЛАУРЕАТ ПРЕМИИ «ВРЕМЯ ИННОВАЦИЙ - 2018»

«Продукт Года»
2018

FINANCIAL INNOVATION AWARDS 2017

Innovation in Supporting Business & Enterprise - Products and Services
2017

25%

РЫНКА ВСЕХ ОНЛАЙН-КАСС ЭТО ЭВОТОР

70%

ЭВОТОР КОМПЕНСИРУЕТ МАРКЕТИНГ ПАРТНЕРА

620.000

СМАРТ-ТЕРМИНАЛОВ ЭВОТОР ПРОДАНО ЗА 3 ГОДА РЕФОРМЫ

510

ПРИЛОЖЕНИЙ В МАРКЕТЕ

325.000

РУБ. - СРЕДНИЙ ДОХОД ПАРТНЕРА В МЕСЯЦ НА ПРОДАЖЕ ЭВОТОРОВ

50%

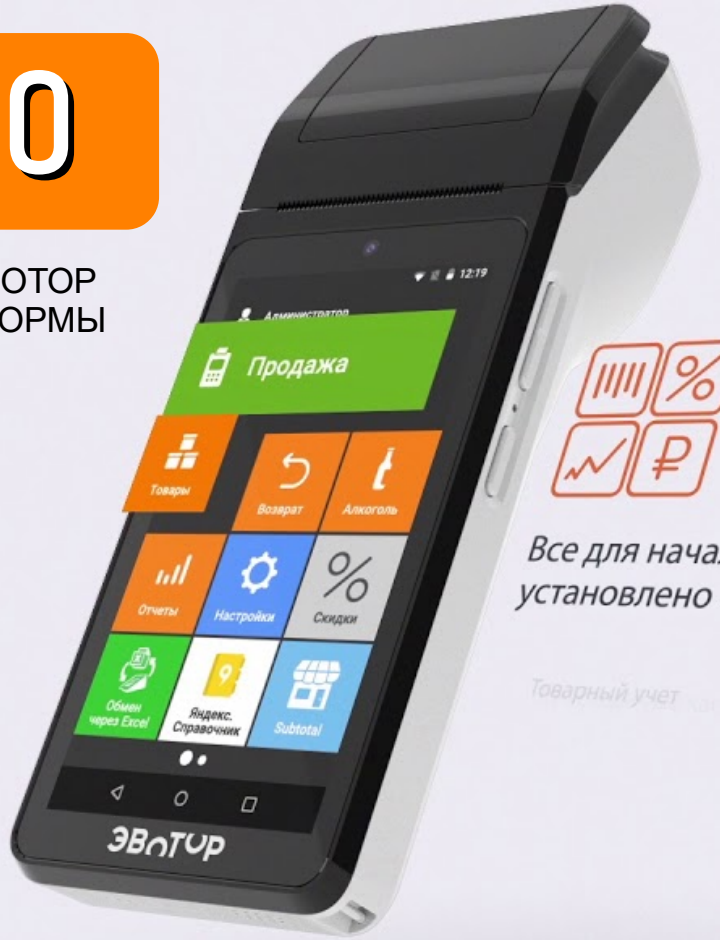
ПОЛУЧАЕТ РАЗРАБОТЧИК ПРИЛОЖЕНИЙ

17

МИНУТ МОДУЛЬНЫЙ РЕМОНТ

5

ВСЕГО МОДЕЛЕЙ ОНЛАЙН-КАСС



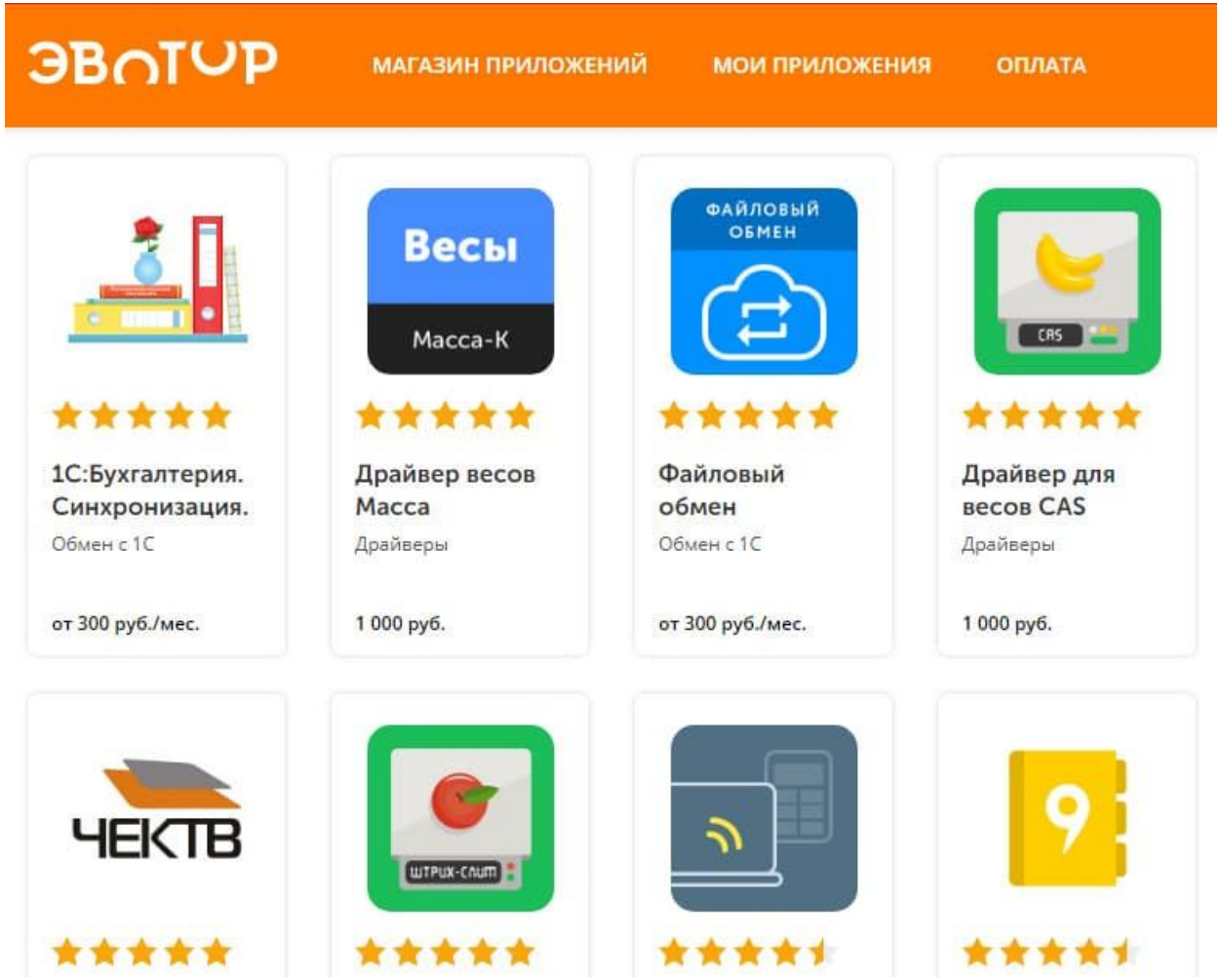
Все для начала работы уже установлено — бесплатно

Федеральная сеть сервисных центров по онлайн-кассам Эвотор

ASC Integration

ASC Integration

ЭВОТОР



Эвотор Маркет это:

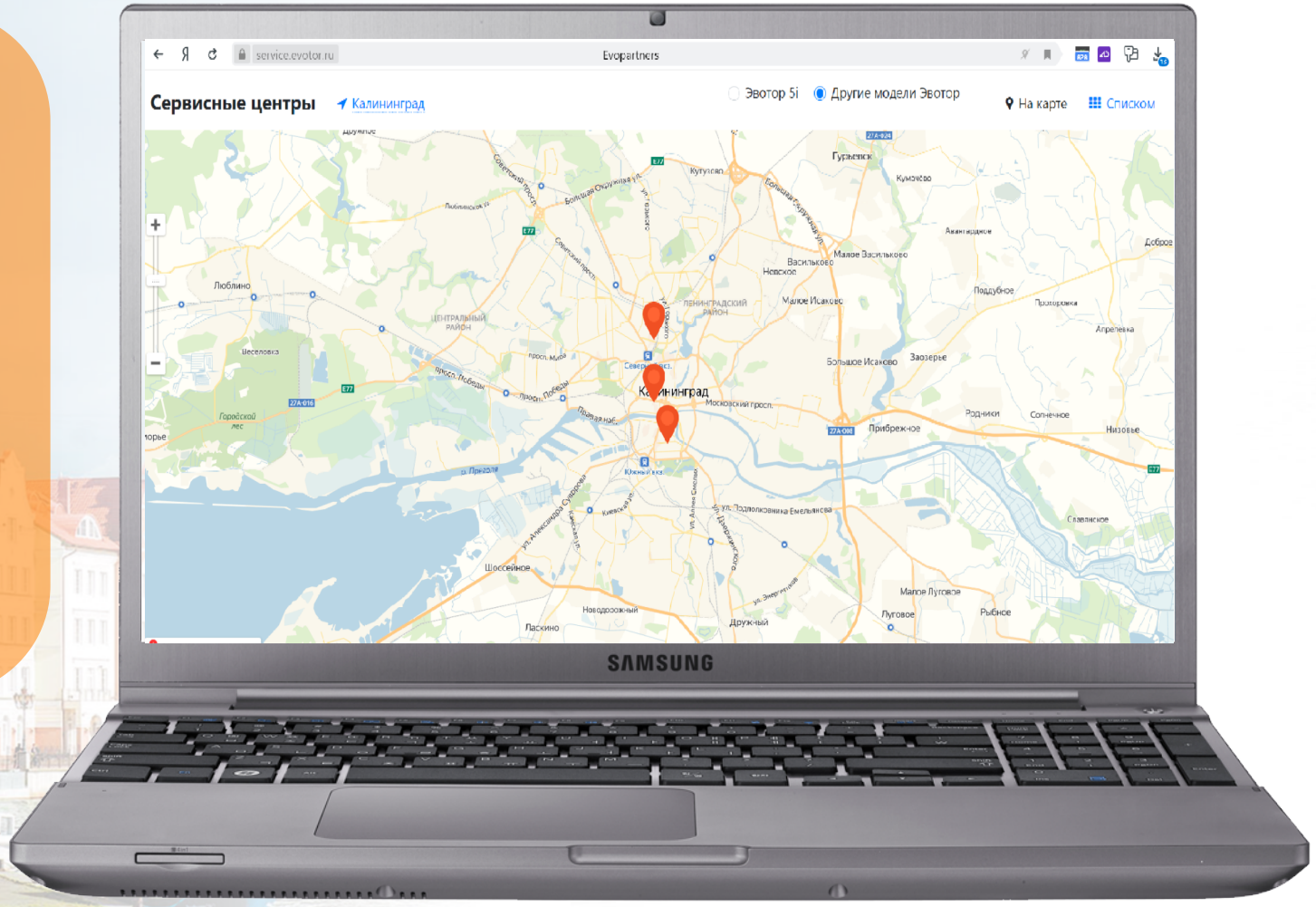
- ✓ БОЛЕЕ 500 ПРИЛОЖЕНИЙ
- ✓ ПОД ЛЮБОЙ БИЗНЕС
- ✓ С РАЗЛИЧНЫМИ ИНТЕГРАЦИЯМИ

ASC Integration

КАЛИНИНГРАД

КОНКУРЕНЦИЯ

- **ВСЕГО 3**
  СЕРВИСНЫХ ЦЕНТРА
- **ВСЕГО 6**
  ОФИЦИАЛЬНЫХ ПРОДАВЦОВ
- **ВСЕГО 2**
  В СТАТУСЕ ПРЕМИУМ-ПАРТНЕР



АНАЛИЗ РЫНКА В КАЛИНИНГРАДЕ

Малые предприятия (включая микропредприятия)
(юридические лица)

	2014	2015[1]	2016	2017	2018
Число малых предприятий, на конец года, единиц	21779	27014	28308	32679	31474
Средняя численность работников – всего, тыс. человек	120,3	108,4	128,5	130,7	131,3
в том числе среднесписочная численность работников (без внешних совместителей)	115,5	101,7	123,	124,8	123,7
Оборот малых предприятий, млн рублей	256277,1	362954,5[2]	363557,5	87,6	445902,8
Инвестиции в основной капитал, в фактически действовавших ценах,					

✔ **БОЛЕЕ 31.844**
КОЛИЧЕСТВО ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В КАЛИНИНГРАДЕ

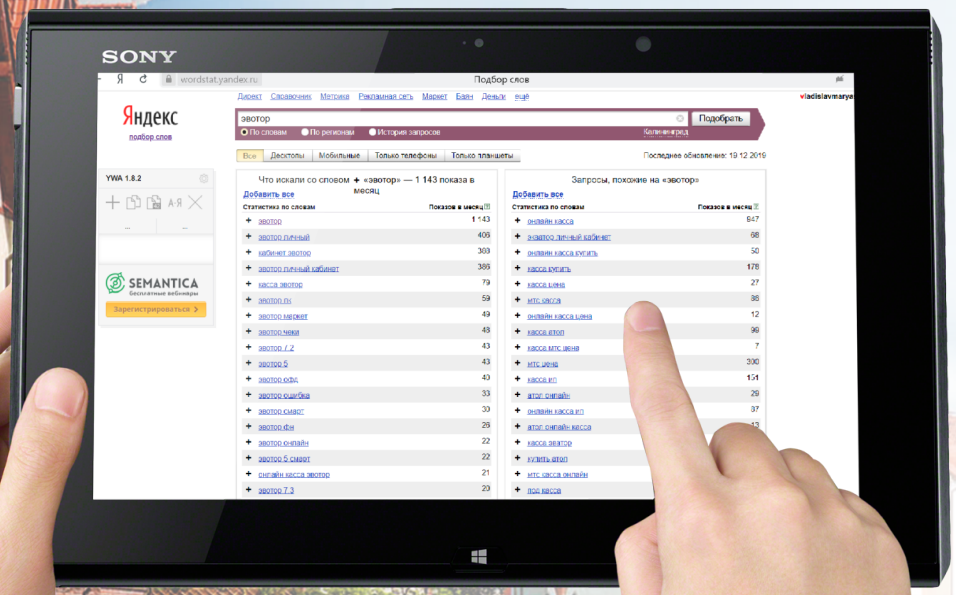
✔ **БОЛЕЕ 27.177**
КОЛИЧЕСТВО ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

✔ **БОЛЕЕ 40.000**
ОНЛАЙН-КАСС РАБОТАЕТ В КАЛИНИНГРАДЕ

✔ **БОЛЕЕ 240 млн.**
ГОДОВОЙ ОБЪЕМ РЫНКА ОНЛАЙН-КАСС В КАЛИНИНГРАДЕ

ASC Integration

АНАЛИЗ СПРОСА В КАЛИНИНГРАДЕ



- ✔ **БОЛЕЕ 2000**
  ЗАПРОСОВ В ЯНДЕКСЕ ЕЖЕМЕСЯЧНО НА ЭВОТОР
- ✔ **БОЛЕЕ 700**
  ЗАПРОСОВ В GOOGLE ЕЖЕМЕСЯЧНО НА ЭВОТОР
- ✔ **БОЛЕЕ 1500**
  ЗАПРОСОВ В ЯНДЕКСЕ ЕЖЕМЕСЯЧНО НА ОНЛАЙН-КАССЫ
- ✔ **БОЛЕЕ 850**
  ЗАПРОСОВ В GOOGLE ЕЖЕМЕСЯЧНО НА ОНЛАЙН-КАССЫ

ASC Integration

ASC Integration

О компании «АСЦ Интеграция»:

Количество сотрудников: 4 человека
Годовой оборот за 2018г.: 24.649.267 руб.
Чистая прибыль в месяц: 550.000 руб.
Год основания компании: 2014г.
Дата запуска франшизы: сентябрь 2019г.
Количество сервис-партнеров: 3 офиса
Директор: Маямсин Василий Борисович

Компания работает на рынке контрольно-кассовой техники с 2014г.. Работает как в розничном, так и в оптовом направлениях. С 2017г. является премиум-партнером и лидером продаж «Эвотор» на территории Красноярского края. За три года установлено более 3000 онлайн-касс. Компания является официальным представителем «Платформа ОФД». Партнером компании «Дримкас». Надежным партнером OFD.RU. Авторизованным сервисным центром и партнером производителя «Атол». Член союза «Центрально-сибирская торгово-промышленная палата».

Знакомство с руководителем франчайзинговой сети

Владислав Марясов
Дата рождения: 07.06.1985г.
Место проживания: г.Красноярск
Образование: СибГТУ 2002-2007г.
Предпринимательский стаж: с 2006г. Тренерский стаж: с 2013г.

Ключевые компетенции:
бизнес-планирование, маркетинговые исследования, интернет-маркетинг, продажи, публичные выступления, обучение персонала.

Дополнительно:

Автор статей для бизнес-журналов: Коммерческий директор; Издательство Гребенников; Мебельный рынок и др.

Ведет свой блог на YouTube (более 2000 часов видео) и авторский веб-сайт марясов.ру (более 300 статей)

Женат. Двое детей.

Контакты для связи:
Facebook: https://www.facebook.com/vladislav.marasov
Телефон: 8 (923) 570-76-96 (Whatsapp/Telegram)

ASC Integration

ASC Integration

О компании «АСЦ Интеграция»:

- С 2014г. в автоматизации и онлайн-касс
- География партнеров: Красноярск, Братск, Иркутск
- Партнеры по франчайзингу: Ульяновск, Челябинск
- Более 3500 зарегистрированных ККТ
- Обладатели премии "Эвотор.Маркет"
- Победители конкурса сайтов в "ЦС ТПП"
- Партнер программы лояльности UDS
- Партнер благотворительных фондов
- Разработчики ПО для Эвотор Маркета
- Разработчики сервиса для ЦТО "VseOFD"

Нам доверяют:

ЭВОТОР
СБЕРБАНК Всегда рядом
делобанк банк для дела
АТОЛ
ДРИМКАС
Megagroup.ru интернет решения

ASC Integration

ЭВОТОР

Преимущества запуска сервисного центра по онлайн-кассам в 2020г.

7 причин, почему нужно открывать сервисный центр по обслуживанию онлайн-касс в 2020 году

1. Масштабная замена старых ККТ
2. В России вводится обязательная маркировка товаров
3. Крупный бизнес по обслуживанию ККТ уходит
4. Процесс аккредитации в будущем усложнится
5. Производитель распределяет клиентов между SaaS партнерами
6. 2019г. ознаменовался трендом в автоматизации торговли
7. Конкурентное преимущество для действующего бизнеса

Задача не в том, чтобы открыть сервисный центр, а в том, чтобы сделать это раньше своих конкурентов… Скорость принятия решения – ключевой навык для успешности бизнеса в условиях развития рынка автоматизации.

ASC Integration

ЭВОТОР

Преимущества данной отрасли:

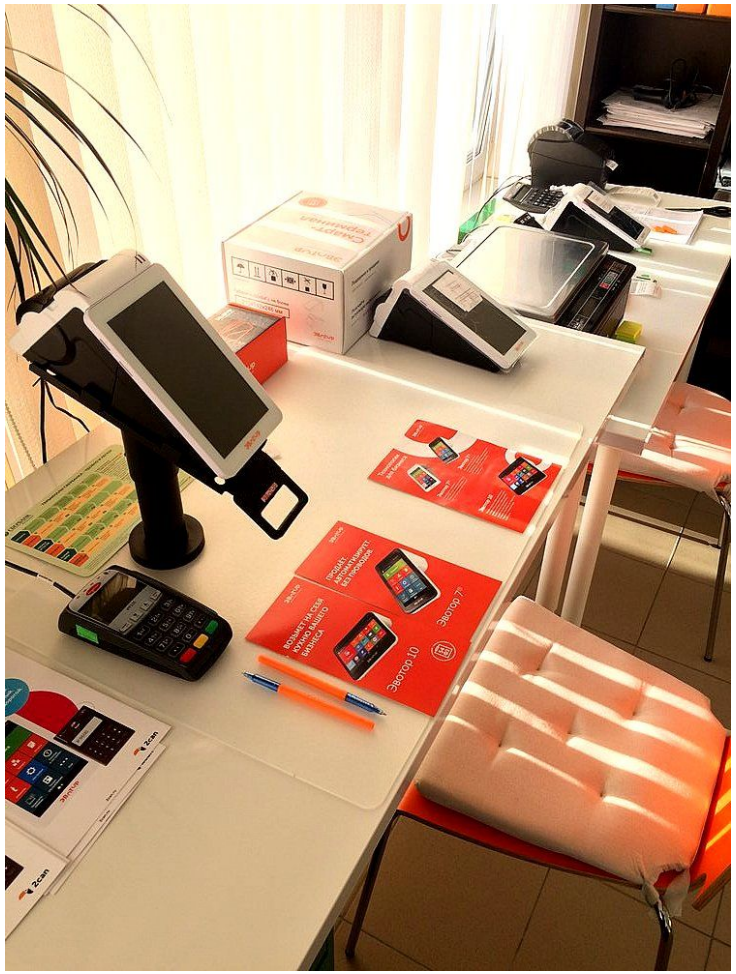
- Огромный, неосвоенный рынок (3 млн. аппаратов);
- Слабая конкуренция;
- Высокая наценка на товар и смежные услуги;
- Наличие ежемесячных и ежегодных абонентских плат за услуги и сервисы.

ASC Integration

ЭВОТОР

На чем зарабатывает сервисный центр:

- Продажа онлайн-кассы под ключ. **Средний чек 27.000р./15 мес.** **Маржинальность: 40%**
- Продажа онлайн-кассы под ключ. **Средний чек 32.000р./36 мес.** **Маржинальность: 40%**
- Продажа ФН (фискальный накопитель). **Средний чек 11.000р./год.** **Маржинальность: 25%**
- Продление ОФД (оператор фискальных данных). **Средний чек 4000р./год.** **Маржинальность: 70%**
- Продажа приложение на смарт-терминал. **Средний чек 500р./мес.** **Маржинальность: 20%**
- Обслуживание ККТ. **Средний чек 500р./мес.** **Маржинальность: 100%**



ASC Integration

ЭВОТОР

Примерный расчет средней доходности

Инвестиции:
- Товарный запас (кассы и ФН) = 80.000р.
- Аренда офиса на 1 месяц = 30.000р.
- Орг.техника и мебель = 50.000р.
- Регистрация ООО = 4000р.
- Другие расходы = 5000р.

Итого: 159.000р.

Постоянные и переменные расходы:
- Товарный запас (кассы и ФН) — 60%
- Аренда офиса на 1 месяц = 30.000р.
- Сервисы автоматизации = 10.000р.
- Оплата менеджера = 30.000р.
- Оплата технического специалиста = 30.000р.

Итого: 100.000р. + 60% (от выручки)

Средний объем продаж в месяц:
- Касса Эвотор под ключ с ФН на 15 мес. = 26.570р. X 10 = 265.700р.
- Касса Эвотор под ключ с ФН на 36 мес. = 32.000р. X 10 = 320.000р.
- Замена ФН с ОФД на 15 мес. = 11.500р. X 20 = 230.000р.
- Замена ФН с ОФД на 36 мес. = 18000р. X 20 = 360.000р.
- Другие услуги = 50.000р.

Итого: 1.225.700р.

Расчет прибыли:
- Выручка = 1.225.700р.
- Товары = 735.420р.
- Другие расходы = 100.000р.
- Налоги 15% = 58.542р.

Итого чистая прибыль: 331.738р.

ASC Integration

ЭВОТОР

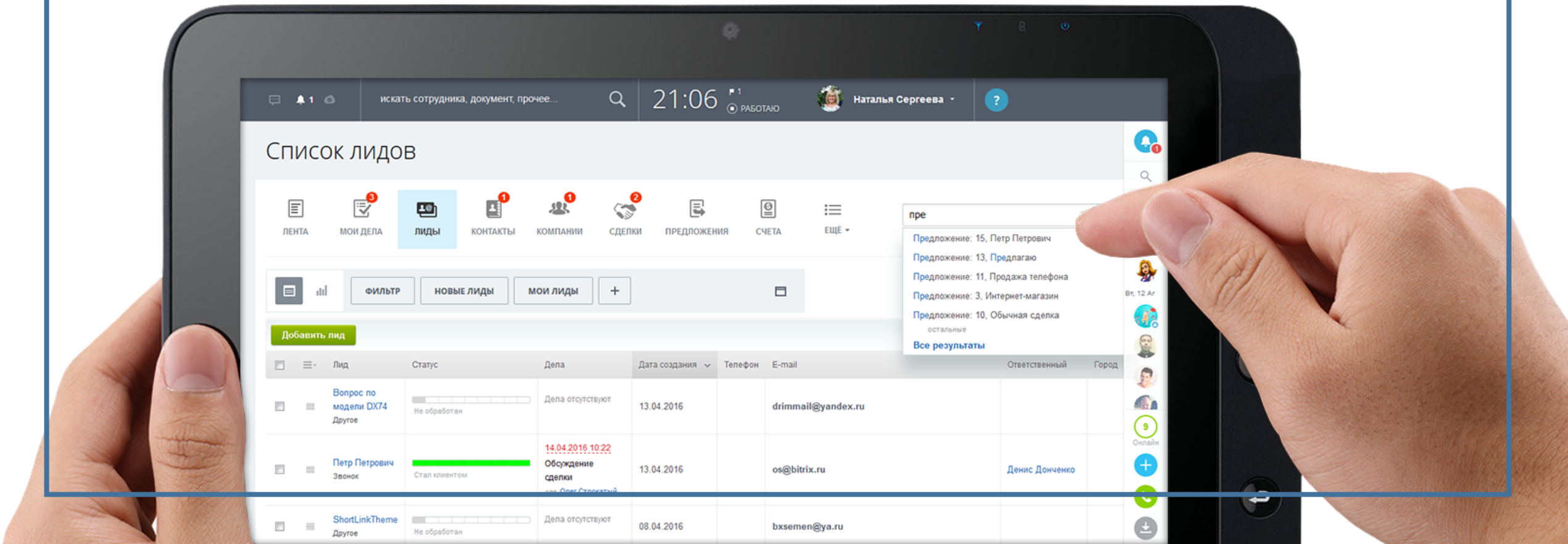
8 ГЛАВНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ЗАПУСКА БИЗНЕСА ПОД БРЕНДОМ «АСЦ ИНТЕГРАЦИЯ»

ASC Integration

ЭВОТОР

#1 Доступ к новым клиентам через CRM систему

Каждый месяц вы получаете более 10 актуальных лидов в личном кабинете CRM

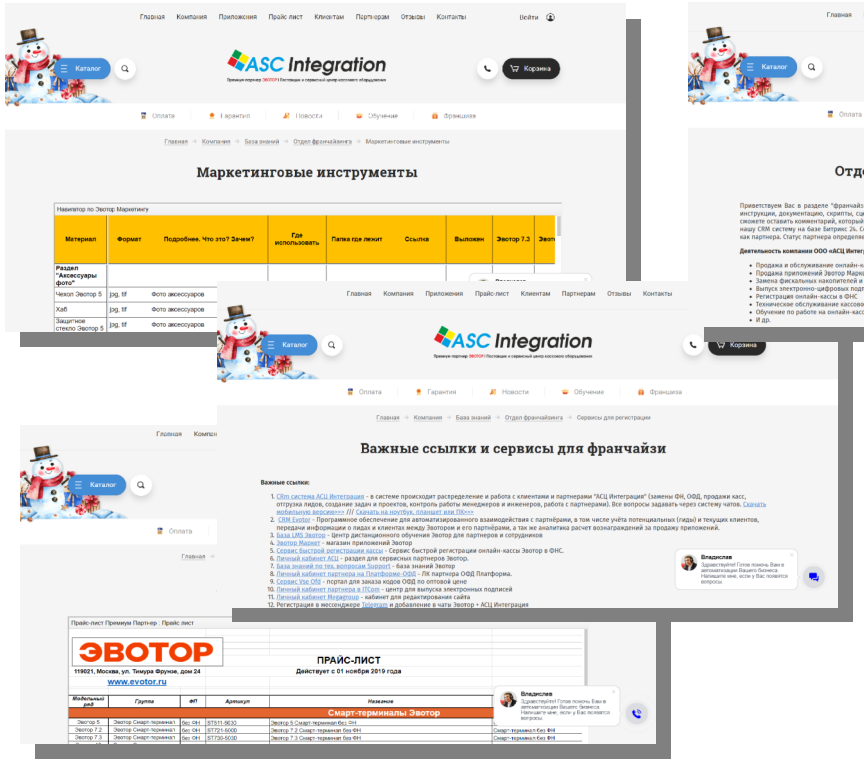


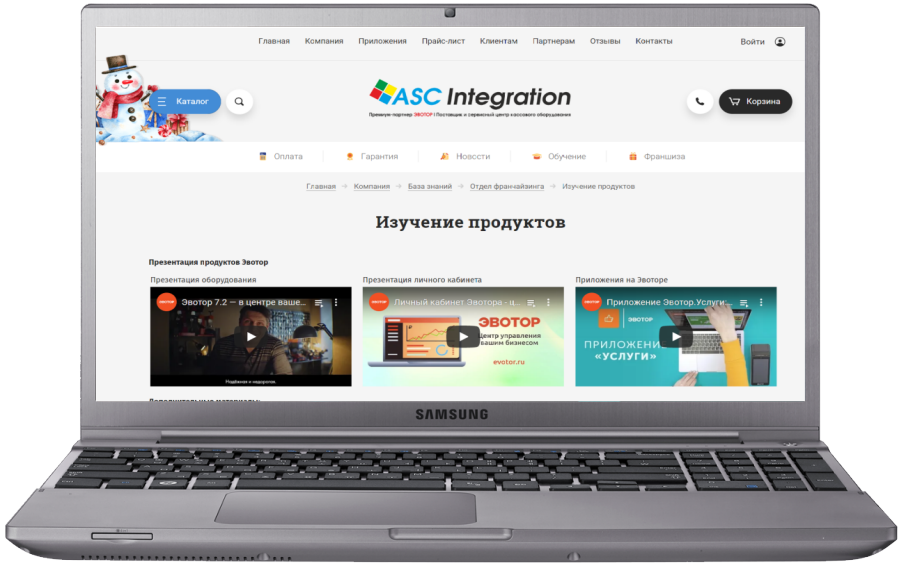
ASC Integration

ЭВОТОР

#2 Доступ к обновляемой базе знаний на сайте

Каждый месяц мы дополняем базу знаний новыми материалами, которые всегда обновляются.





Материалы:

- По продукту
- По продажам
- По маркетингу
- По сервису
- По финансам
- По ценам
- По ремонту

ASC Integration

ЭВОТОР

#3 Автоматизация маркетинга и продаж

Наши сервисы, роботы и алгоритмы, помогают тратить меньше, а зарабатывать больше.

ASC Integration

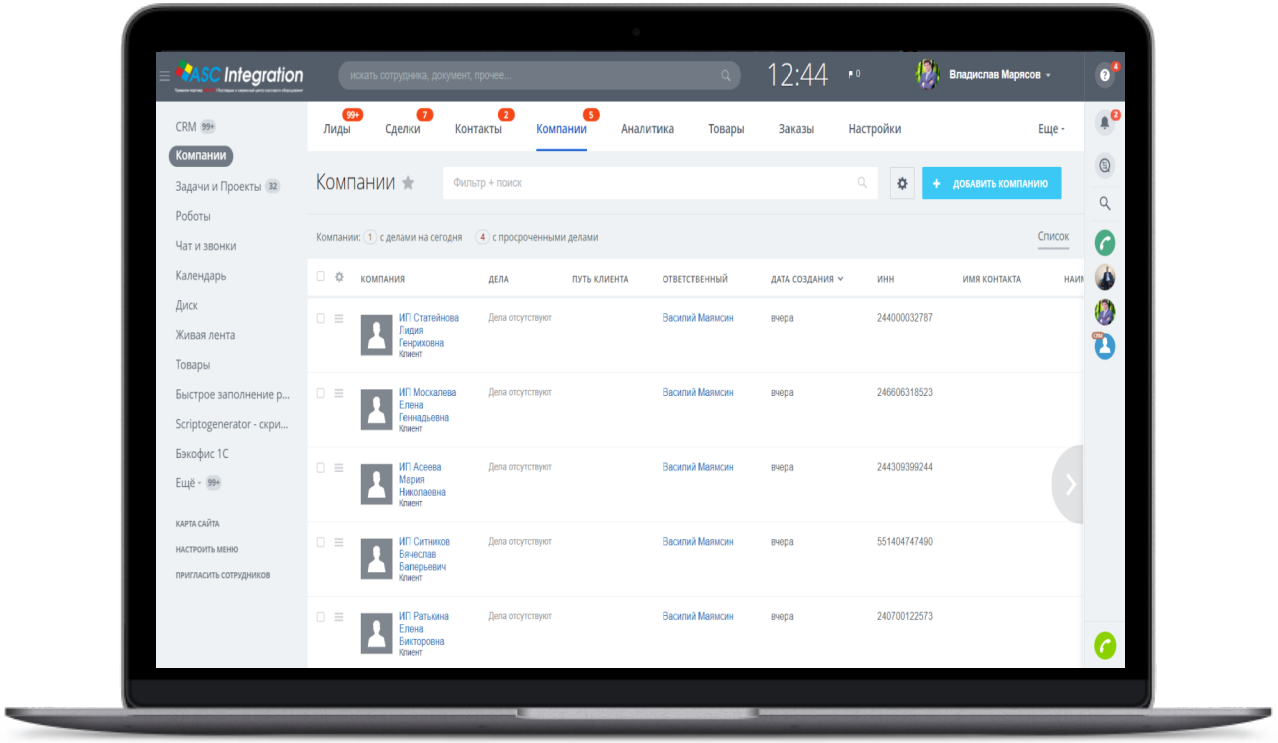
ЭВОТОР

#4 Сопровождение на старте и развитии

Мы заинтересованы в развитии сети партнеров, поэтому помогает на каждом этапе.

Этапы запуска:

1. Регистрация ООО или ИП
2. Поиск и подбор помещения
3. Поиск и подбор персонала
4. Работа с клиентской базой
5. Проведение event мероприятий
6. Регистрация кассы в ФНС
7. Запуск работы тех.отдела
8. Сертификация инженера
9. И др.



ASC Integration

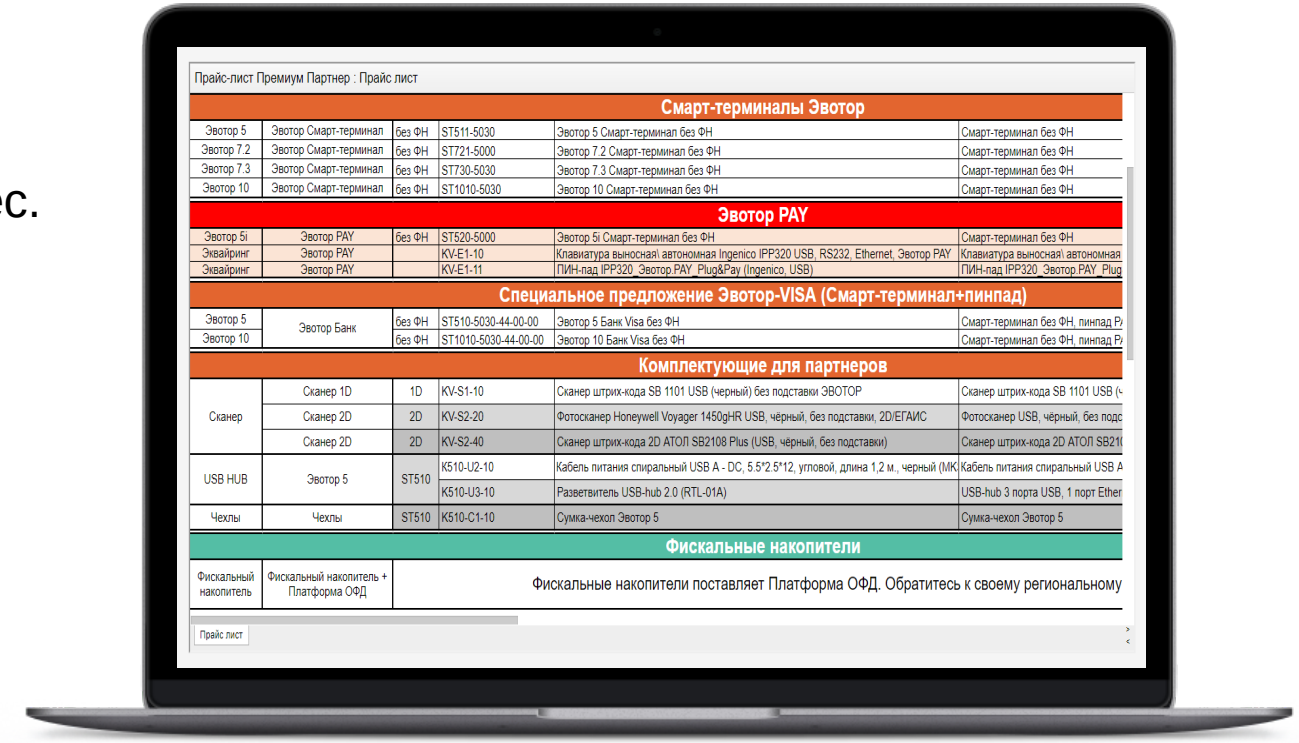
ЭВОТОР

#5 Доступ к оптовым ценам

Вы получаете те цены, которые получаем мы, имея статус премиум-партнеров.

Ассортимент:

1. Онлайн-кассы Эвотор всех моделей
2. Фискальные накопители на 15 и 36 мес.
3. Операторы фискальных данных
4. Сканеры штрих кодов 1D и 2D
5. Сервисы автоматизации
6. Приложения в Эвотор Маркете
7. Инструменты для тех.отдела
8. Обучение инженеров
9. И др.



Прайс-лист Премиум Партнер : Прайс лист

Смарт-терминалы Эвотор					
Эвотор 5	Эвотор Смарт-терминал	без ФН	ST511-5030	Эвотор 5 Смарт-терминал без ФН	Смарт-терминал без ФН
Эвотор 7.2	Эвотор Смарт-терминал	без ФН	ST721-5000	Эвотор 7.2 Смарт-терминал без ФН	Смарт-терминал без ФН
Эвотор 7.3	Эвотор Смарт-терминал	без ФН	ST730-5030	Эвотор 7.3 Смарт-терминал без ФН	Смарт-терминал без ФН
Эвотор 10	Эвотор Смарт-терминал	без ФН	ST1010-5030	Эвотор 10 Смарт-терминал без ФН	Смарт-терминал без ФН
Эвотор PAY					
Эвотор 5i	Эвотор PAY	без ФН	ST520-5000	Эвотор 5i Смарт-терминал без ФН	Смарт-терминал без ФН
Эквайринг	Эвотор PAY		KV-E1-10	Клавиатура выносная\ автономная Ingenico IPP320 USB, RS232, Ethernet, Эвотор PAY	Клавиатура выносная\ автономная
Эквайринг	Эвотор PAY		KV-E1-11	ПИН-пад IPP320_Эвотор.PAY_Plug&Pay (Ingenico, USB)	ПИН-пад IPP320_Эвотор.PAY_Plug
Специальное предложение Эвотор-VISA (Смарт-терминал+пинпад)					
Эвотор 5	Эвотор Банк	без ФН	ST510-5030-44-00-00	Эвотор 5 Банк Visa без ФН	Смарт-терминал без ФН, пинпад P
Эвотор 10		без ФН	ST1010-5030-44-00-00	Эвотор 10 Банк Visa без ФН	Смарт-терминал без ФН, пинпад P
Комплектующие для партнеров					
Сканер	Сканер 1D	1D	KV-S1-10	Сканер штрих-кода SB 1101 USB (черный) без подставки ЭВОТОР	Сканер штрих-кода SB 1101 USB (-
	Сканер 2D	2D	KV-S2-20	Фотосканер Honeywell Voyager 1450gHR USB, чёрный, без подставки, 2D/ЕГАИС	Фотосканер USB, чёрный, без подс
	Сканер 2D	2D	KV-S2-40	Сканер штрих-кода 2D АТОЛ SB2108 Plus (USB, чёрный, без подставки)	Сканер штрих-кода 2D АТОЛ SB21
USB HUB	Эвотор 5	ST510	K510-U2-10	Кабель питания спиральный USB A - DC, 5.5*2.5*12, угловой, длина 1,2 м., черный (MK	Кабель питания спиральный USB A
			K510-U3-10	Разветвитель USB-hub 2.0 (RTL-01A)	USB-hub 3 порта USB, 1 порт Ether
Чехлы	Чехлы	ST510	K510-C1-10	Сумка-чехол Эвотор 5	Сумка-чехол Эвотор 5
Фискальные накопители					
Фискальный накопитель	Фискальный накопитель + Платформа ОФД	Фискальные накопители поставляет Платформа ОФД. Обратитесь к своему региональному			

Прайс лист

ASC Integration

ЭВОТОР

#6 Эксклюзивность на Калининград

Вы получаете эксклюзивные права на городов.
В течение года мы не регистрируем партнеров.

Выгоды:

1. Все клиенты из Калининграда только ваши, даже если они обратились к нам напрямую.
2. Мы не заключаем других договор на ваш город в течение 12 месяцев.
3. Вы становитесь единственным суб-партнером в своем городе по SaaS программе Эвотор 2020.

ASC Integration

ЭВОТОР

#7 Без роялти

Вы не платите взносы и обязательные платежи.
Это позволяет вам чувствовать уверенность и не привязанность.
Наш заработок заложен в партнерской программе SaaS Эвотор.

ASC Integration

ЭВОТОР

#8 Гарантия окупаемости за 4-6 месяцев

Мы провели множество исследований и рассчитали три прогноза (реалистичный, пессимистичный и оптимистичный). По каждому прогнозу наш партнер выходит на окупаемость не позднее 6 месяцев.

ASC Integration

ЭВОТОР

Дополнительные преимущества:

- Пошаговая инструкция по запуску бизнеса на онлайн-кассах;
- Маркетинговое сопровождение (веб-сайт, воронка, трафик);
- Разработка дизайн-макетов любой рекламы;
- Личное общение с франчайзи в течение всего периода работы;
- Настройка, обучение и внедрение автоматизации;
- Доступ к сертификации в качестве сервисного центра;
- Доступ к специальным сервисам и программам;
- Регистрация на всех площадках (партнеров);
- Доступ в закрытые чаты производителя и партнеров.

ASC Integration

ЭВОТОР

Франчайзинговые пакеты:

Start	Standart	Premium	VIP
• Доступ к базе знаний • Доступ к ценам • Закрытие чаты и группы	• Доступ к базе знаний • Доступ к ценам • Доступ к клиентам • Запуск бизнеса под брендом «АСЦ Интеграция» • Полное сопровождение • Автоматизация всех бизнес-процессов • Корпоративная культура • Закрытие чаты и группы	• Доступ к базе знаний • Доступ к ценам • Доступ к клиентам • Запуск бизнеса под брендом «АСЦ Интеграция» • Полное сопровождение • Автоматизация всех бизнес-процессов • Корпоративная культура • Закрытие чаты и группы • Выезд представителя на территорию франчайзи на 10 дней	Мы приезжаем на Вашу территорию и в течение 30 дней запускаем Ваш бизнес!
150.000 руб.	Стоимость обсуждается индивидуально. Зависит от опыта партнера в бизнесе.	Стоимость обсуждается индивидуально. Зависит от опыта партнера в бизнесе.	1.200.000 руб.

ASC Integration

ЭВОТОР

Что дальше?

Вы можете оставить все как есть, а можете запустить бизнес на свободном рынке с доходностью до 500.000 руб. в месяц.
Решать Вам!

На личной консультации Вы сможете узнать:

1. Этапы запуска сервисного центра
2. Объем инвестиций в запуск сервисного центра
3. Как запуститься без доп. персонала
4. Откуда к Вам будут приходить клиенты
5. Источники инвестиций на старт бизнеса

Записаться на консультацию можно здесь>>>

Контакты:

Наши площадки:
Канал на YouTube>
Группа во вконтакте>

Наш адрес офиса:
Красноярск, улица Академика Вавилова, дом 1, строение 10, второй этаж.
Режим работы: Пн-Пт с 9:00 до 18:00 без обеда
Веб-сайт: https://ascintegraciya.ru/
E-mail: marketing@sib-integ.ru
E-mail: send@ascintegraciya.ru
Телефон: 8(923)570-76-96
Руководитель: Владислав Марясов

Спасибо за внимание!