

Тренинги для менеджеров и продавцов

«ХОЛОДНЫЕ» ЗВОНКИ ИЛИ ПОИСК КЛИЕНТОВ ПО ТЕЛЕФОНУ»

Тренинг описывают все этапы поиска клиента по телефону:

- Подготовку (сбор и анализ информации, определение цели звонка, подбор «ключевой» фразы для каждой группы клиентов);
- «Прорыв» через секретаря;
- Вступление в контакт;
- Умение заинтересовать клиента своим предложением и подчеркнуть его эксклюзивные достоинства;
- Ответы на типичные «телефонные» возражения;

Стоимость: 4950р. Продолжительность: 2 – 2,5 часа

"МАСТЕР ХОЛОДНЫХ ЗВОНКОВ"

На тренинге мы разберем следующие вопросы:

- как получать удовольствие от холодных звонков;
- как перестать бояться общения с незнакомыми людьми, и преодолевать свои страхи;
- как правильно реагировать на возражения и заключать сделки;
- как и когда использовать различные модели холодных звонков;
- как закреплять полученные знания на практике;
- как составить свой шаблон/сценарий разговора с клиентами;
- как освоить навык подстройки под клиента.

Стоимость: 5950р. Продолжительность: 2 – 2,5 часа

"КАК СТАТЬ ВЫДАЮЩИМСЯ МЕНЕДЖЕРОМ"

Этот семинар окажет вам неоценимую услугу – покажет, как за два года добиться удвоения продаж практически для любого бизнеса. Вы удивитесь, что сделать это можно просто, быстро и спокойно. Знания, полученные вами во время семинара, позволят ежегодно показывать положительную динамику, подтверждая свой статус эффективного менеджера.

Этот семинар для руководителей, менеджеров отделов продаж, а также всех, кто так или иначе отвечает за продажи в компании.

Стоимость: 7550р. Продолжительность: 3 часа

«МАСТЕР ПРЯМЫХ ПРОДАЖ»

На тренинге мы разберем следующие вопросы:

- Построение эффективной системы продаж
- Технология работы с клиентской базой
- Повышение эффективности продаж
- Методы прямых продаж и секретные фишки
- Как побороть страх прямых продаж и холодных звонков
- Составляем список компаний и сегментируем
- Разрабатываем эффективный скрипт звонка
- Первые шаги в прямых продажах. С чего начать?

Стоимость: 5950р. Продолжительность: 2 – 2,5 часа

Курсы повышения квалификации

КУРС «ПРОДАВЕЦ 3.0»

Эффективное решение для повышения уровня коммуникативных навыков Ваших продавцов, которое состоит из ряда специальных программ, которые состоят из **50% теоретической базы и 50% практических заданий** и упражнений.

Образовательные программы созданы на базе многолетнего личного опыта и сотен часов пройденных тренингов у Российских и зарубежных экспертов в области коммуникаций. Включает в себя видео-курсы по технологии продаж, живые тренинги, практические тренировки, полевое обучение, раздаточные материалы и групповые игры-тренинги, а так же индивидуальную работу с каждым участником программы **с получением обратной связи.**

Стоимость: 65 – 120 т.р. за компанию.

Продолжительность: 2 месяца

Адреса:

Россия, г. Красноярск,
ул. Парижской Коммуны, д. 2а.

Телефон: +7(902)960-96-99 (Офис в Красноярске)

Часы работы: Пн – Пт с 10:00 до 18:00

Web: www.maryasov.ru

E-mail: vladislavmaryasov@yandex.ru

<http://vk.com/maryasovvladislav>

<https://www.instagram.com/vladislav.maryasov/>

<https://www.facebook.com/vladislav.marasov>

КУРС «ОРАТОР 5.0»

Двухмесячный курс по ораторскому мастерству от практиков публичных выступлений создан специально для Вас!

1. Расставайся со страхами перед аудиторией легко!
2. Держись на публике уверенно и непринуждённо!
3. Учись говорить ярко и убедительно!
4. Узнай, как сконцентрироваться на сцене!
5. Манипулируй публикой, добивайся согласия!
6. Подготовь себя к публичным выступлениям: и люди тебя услышат!

Стоимость: 7550 – 14.000 р. за человека.

Продолжительность: 2 месяца

*Вы можете сделать запрос на любую тему тренинга или курса учитывая свои потребности, цели и специфику деятельности. В самые короткие сроки мы сможем разработать для Вас программу курса или тренинга, которая в полной мере сможет удовлетворить Ваши потребности. **Звоните!***



Тел.: 8 902 960 96 99