

§ 23. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА

ЗАДУМАЕМСЯ

Какие процессы в мире влияют на развитие нашей экономики? Что должно входить в состав потребительской корзины человека? Почему государство должно регулировать внешнеторговую деятельность?



ВСПОМНИМ

В каких международных экономических организациях или союзах состоит Россия? Какие страны являются основными торговыми партнёрами России?



Мировая экономика

Сегодня в мире насчитывается более 250 стран. Все страны развивают взаимодействие и сотрудничество друг с другом, становясь частью мировой экономики. Современный мир характеризуется усилением социально-экономических, политических и культурных связей между различными странами. Как мы уже знаем, свободное перемещение людей, товаров, услуг и капитала через национальные границы ведёт к экономической и технологической интеграции стран и относится к процессам глобализации.

Преследуя собственные политические, экономические, финансовые и идеологические цели, многие государства используют разного рода меры принуждения. В число таких методов и средств входят разного рода ограничения, запреты, блокады и санкции. Это непосредственно сказывается на мировой экономике.

Мировая экономика — это совокупность национальных хозяйств, связанных друг с другом системой международного разделения труда и международными экономическими отношениями.

В качестве субъектов мировой экономики выступают национальные государства, компании, граждане, транснациональные компании (Газпром, Роснефть, Сбер и др.), международные и региональные экономические организации и объединения (АТЭС, АСЕАН, Африканский союз, БРИКС, ЕАЭС, ОПЕК+, ОЭСР, ООН, СНГ, ШОС, G20 и др.).

Рассмотрим основные показатели, которые используются для оценки уровня социально-экономического развития стран:

- ВВП/ВНП или национальный доход на душу населения;
- качество и уровень жизни населения. Для оценки используются показатели «прожиточный минимум» и «потребительская корзина»;
- показатели экономической эффективности, такие как производительность труда, капиталоемкость единицы ВВП и др.;
- активность в мировой торговле. Для оценки используются такие показатели, как экспортная квота (соотношение объема экспорти-

руемых товаров и услуг к ВВП/ВНП), структура экспорта и импорта, доля страны в мировом ВВП и др.;

— показатели вывоза капитала — структура инвестиций, соотношение объёма прямых иностранных инвестиций в данную страну с объёмом её зарубежных инвестиций, соотношение внешнего долга страны с её ВВП.

По уровню социально-экономического развития страны принято разделять на три группы: развитые, развивающиеся и с переходной экономикой. Классификацией по группам занимаются разные международные организации, членами которых являются большинство государств мира: ООН, Всемирный банк, Международный валютный фонд. Но нужно понимать, что такая классификация носит весьма условный характер, а методология отнесения к той или иной группе у разных организаций различается.

К развитым странам относятся такие страны, как США, Франция, Германия, Австралия и др. Характерными чертами для этой группы являются развитие научно-технического прогресса, наличие высокоэффективной рыночной инфраструктуры, использование ресурсосберегающих технологий, экспорт технологий, лицензий, патентов и др.

К развивающимся странам относятся Китай, Индия, Бразилия, Мексика и др. Отличительными особенностями стран с развивающейся экономикой является более низкий уровень ВВП на душу населения по сравнению с другими государствами, а также высокая степень экономической зависимости от развитых стран. К этой группе стран относятся также страны с колониальным или полуколониальным прошлым, аграрно-сырьевой ориентацией экономики, сравнительно невысоким качеством и стоимостью рабочей силы, зависимостью от иностранных кредитов и инвестиций.

В третью группу стран — с переходной экономикой — входят страны, которые перешли от плановой к рыночной экономике. К ним относятся страны Восточной Европы, Балтии, СНГ.

Что такое экономические санкции

В международном праве санкция — это мера принудительного воздействия (военного, экономического, политического и др.), применяемая по отношению к государству, части его территории или определённых лиц, нарушающих международные соглашения или свои международные обязательства. Статья 39 главы VII Устава Организации Объединённых Наций (ООН) уполномочивает принимать такие меры Совет Безопасности ООН. В статье 41 главы VII Устава ООН сказано, что «Совет Безопасности уполномочивается решать, какие меры, не связанные с использованием вооружённых сил, должны применяться для осуществления его решений, и он может потребовать от Членов Организации применения этих мер. Эти меры могут включать полный или

частичный перерыв экономических отношений, железнодорожных, морских, воздушных, почтовых, телеграфных, радио или других средств сообщения, а также разрыв дипломатических отношений».

Иными словами, санкции — это силовое воздействие, которое должно обеспечить исключение нежелательного поведения (действий) или угрозы своим интересам, безопасности и суверенитету (в том числе финансовому), защиту экономических и геополитических интересов или других вопросов внешней политики.

Санкции могут вводиться как отдельными государствами, так и международными организациями в отношении физических и юридических лиц, организаций или государств.

Санкции бывают всеобъемлющими, когда полностью блокируют любые виды торговых и финансовых операций с целыми странами (например, эмбарго США в отношении Кубы), секторальными (затрагивающими отдельные отрасли экономики и группы лиц), адресными (ограничивающими операции с отдельными лицами или компаниями).

Санкции могут принимать различную форму — от запрета на въезд отдельных лиц до заморозки активов, финансовых ограничений, запрета на поставку технологий или военной техники и др.

Поводом для введения санкций могут стать нарушение международных обязательств или создание угроз международной безопасности: терроризм, торговля наркотиками, киберпреступность, угроза распространения оружия массового уничтожения и нелегальная торговля оружием, нарушение прав человека и др.

Санкции, как правило, не включают режим экспортного контроля, который вводится для регулирования поставок сырья, материалов, технологий, оборудования и услуг, которые в том числе могут привести к созданию оружия массового уничтожения или другого оружия. Эти ограничения действуют постоянно, вне зависимости от текущего состояния международных отношений. Они закреплены международными договорами и соглашениями, могут включать согласованные механизмы взаимодействия с профильными международными организациями (например, договор о нераспространении ядерного оружия и деятельность МАГАТЭ).

Однако в последнее время всё чаще в качестве мер давления для достижения своих геополитических целей рядом стран используются так называемые «торговые барьеры» (инструменты тарифного и нетарифного регулирования).

Отражаются ли санкции на нашей жизни?

Несомненно, в результате санкций меняются цены на разные товары и услуги, какие-то товары и вовсе пропадают с прилавков. Для предприятий разрушаются производственные цепочки, ограничиваются возможности выполнения контрактов, поступления валютной выручки и др. Всё это сказывается на уровне качества жизни людей.

В 2022 г., после начала Россией специальной военной операции, против нашей страны за несколько месяцев были введены более 10 тыс. различных санкций: заморожены российские золотовалютные резервы, отключены от системы международных расчётов российские банки, прекращено обслуживание ряда платёжных карт, выпущенных российскими банками, в некоторых странах заморожены активы российских граждан и компаний (недвижимость, средства на счетах и депозитах, ценные бумаги) и др. Рядом стран введены торговые запреты и ограничения: потолок цен на российскую нефть и нефтепродукты, импорт металлургической, химической, авиационной и другой продукции, экспорт предметов роскоши, некоторых технологий и многое другое; введены запреты для своих компаний на ведение бизнеса в нашей стране, ограничены авиасообщение и выдача виз, запрещён въезд некоторых российских дипломатов, чиновников и бизнесменов.

Об истинных целях введения против нашей экономики беспрецедентных санкций говорил в своём послании Федеральному Собранию России Президент В. В. Путин (фрагмент этого выступления приводится в конце параграфа).

Восприятие санкций рядом государств в современном мире негативно, что связано со снижением доверия относительно справедливости их применения и злоупотреблением отдельными игроками их использования, пренебрежением интересами, суверенитетом, безопасностью и ценностями стран, против которых они вводятся.

Многие страны, находящиеся под санкциями, не готовы поступиться своими интересами и выбирают свой путь независимого развития, несмотря на оказываемое на них давление. Отчасти это является причиной развития, процессов деглобализации или геополитической фрагментации, в результате которых формируется новый финансовый миропорядок.

Экономические последствия санкций также не всегда эффективны и могут сказываться как на самой стране, которая их ввела, так и на других странах, компаниях или лицах, в отношении которых их не вводили. Связано это прежде всего с высокой зависимостью от существующей финансовой и технологической интеграции мировой экономики.

Международное разделение труда

Международное разделение труда лежит в основе производственных, технических, экономических связей в общей системе мировой экономики.

В рамках международного разделения труда происходит дробление единого производственного процесса на отдельные этапы, которые реализуются в различных странах. Каждая страна специализируется на производстве отдельных видов продукции, которые впоследствии об-

мениваются на взаимовыгодной основе. Таким образом, повышается производительность труда и эффективность производства, возникает экономия на трудовых затратах. При этом каждая страна старается сохранить свои производственные цепочки в стратегических отраслях во избежание возникновения зависимости от других стран, обеспечения безопасности и суверенитета своего государства.

Международное разделение труда осуществляется между странами, компаниями различных стран и внутри транснациональных компаний (между входящими в неё бизнес-структурами, работающими в различных странах).

В рамках международного разделения труда каждый участник стремится иметь свою экономическую выгоду, которая проявляется в отказе от собственного производства конкретного товара при наличии более дешёвого импорта и получении положительной разницы между экспортной и внутренней ценой реализуемых товаров и услуг.

Развитые страны в основном специализируются на наукоёмком производстве и оказании услуг, в то время как развивающиеся делают акцент на ресурсоёмком производстве. Место и роль отдельной страны в системе международного разделения труда зависит от таких факторов, как объём внутреннего рынка, уровень научно-технического развития страны, наличие природных ресурсов, развитость и степень открытости экономики, уровень жизни населения и др.

Влияние тех или иных факторов может меняться в зависимости от изменения уровня международной конкурентоспособности производимой в стране продукции, введения ограничений на экспорт и др.

Внешняя торговля: экспорт и импорт товаров и услуг

В системе мировой экономики особое место занимает международная торговля. Она представляет собой сферу международных товарно-денежных отношений, выступающих в форме купли-продажи продуктов труда, между продавцами и покупателями разных стран. По сути, международная торговля есть совокупность внешней торговли всех стран мира.

Такие показатели, как *товарооборот*, *географическая структура* и *товарная структура*, характеризуют внешнюю и международную торговлю. Сумма стоимости экспорта и импорта представляет собой *внешнеторговый оборот* страны. *Экспорт* — вид внешнеэкономической деятельности, направленный на продажу товаров и услуг в другие страны. *Импорт* — вид внешнеэкономической деятельности, направленный на ввоз в страну товаров и услуг для реализации на внутреннем рынке.

Суммарное значение экспорта всех стран мира представляет собой мировой товарооборот. Объём мировой торговли в 2021 г. составил 28,5 трлн долларов США. По сравнению с 2020 г. темп прироста составил 25 %.

Что касается *товарной структуры* внешней торговли, то она характеризует долю продукции различных отраслей в экспорте и импорте страны. Согласно данным Федеральной таможенной службы России за 2021 г., доля экспорта в структуре внешнеторгового оборота составляет 63 %, а доля минеральных продуктов в структуре экспорта страны составляет 56 %. В структуре импорта преобладают машины, оборудование и транспортные средства с долей в 49 %.

Рассматривая *географическую структуру* внешней торговли России, можно заметить, что лидирующие позиции занимает торговля со странами дальнего зарубежья. По данным ФТС России — в 2021 г. в эти страны было экспортировано в 6,6 раза больше, чем в страны СНГ.

АНАЛИЗИРУЕМ ДАННЫЕ ТАБЛИЦЫ

**Динамика внешнеторгового оборота
России за 2019—2021 гг. (млрд долл. США)**

Внешнеторговый оборот	669	569	785
Экспорт, в том числе	424	337	492
в страны дальнего зарубежья	370	288	427
в страны СНГ	54	49	65
в страны ЕАЭС	38	33	45
Импорт, в том числе	245	232	293
из стран дальнего зарубежья	217	207	262
из стран СНГ	28	25	31
из стран ЕАЭС	20	19	24

С чем связано резкое сокращение внешнеторгового оборота России в 2020 г.?

Квотирование во внешней торговле является государственным инструментом регулирования внешнеэкономических связей. С целью регулирования спроса и предложения на внутреннем рынке государство накладывает количественные и стоимостные ограничения на ввоз (вывоз) товаров на определённый срок. Например, в России с 15 марта по 30 июня 2022 г. был введён запрет на экспорт зерна и сахара в страны ЕАЭС для защиты внутреннего продовольственного рынка и удержания цен в условиях внешних ограничений.

Торгуемые и неторгуемые блага в экономике

Торгуемыми являются те блага, которые могут свободно передвигаться между странами. К ним можно отнести машины и оборудование, одежду, продукты питания и др. Такие блага являются объектом международной торговли. Цены на торгуемые блага зависят от соотношения спроса и предложения не только на национальном рынке, но и на мировом. Как следствие, изменение цены на мировом рынке приводит к изменению цены и внутри страны. При этом цены могут быть определены сторонами сделки в договоре, учитывая и исходя из комплекса договорённостей по нескольким соглашениям, с возможными скидками и дополнительными условиями. Например, договорные цены на поставку газа или зерна.

Неторгуемые блага производятся и потребляются в той же стране. Они не перемещаются между странами. К ним можно отнести коммунальные услуги, аренду жилья и др. Неторгуемые блага не являются объектом международной торговли. Цены на такие блага зависят только от спроса и предложения на национальном рынке. Следовательно, изменение цен в других странах может не повлиять на ценообразование внутри страны.

В целом деление благ на торгуемые и неторгуемые является весьма условным и зависит от торговых барьеров (например, таможенных пошлин) и расходов на логистику. По мере усиления глобализационных процессов некоторые блага становятся торгуемыми, например страхование, консалтинговые услуги, строительство, связь и др.

Абсолютные и сравнительные преимущества в международной торговле

Английский экономист А. Смит утверждал, что международное разделение труда должно осуществляться с учётом тех абсолютных преимуществ, которыми обладают различные страны. По сути, А. Смит предлагал странам специализироваться на производстве тех товаров, где они имеют абсолютное преимущество, и отказаться от производства остальных товаров. Это позволило бы производить товары с меньшими издержками и привело бы к росту объёмов производства и увеличению товарооборота между странами.

Абсолютное преимущество страны зависит от наличия природных, трудовых и технологических ресурсов. В связи с этим абсолютное преимущество может быть как естественным, так и приобретённым.

К примеру, для России добыча газа является абсолютным преимуществом, а для Бразилии — выращивание кофе.

Позднее, другой английский экономист, Давид Рикардо, доказал, что даже при отсутствии абсолютного преимущества страны могут выиграть от торговли между собой, так как преимущество возникает в результате специализации страны, которое проявляется в снижении

издержек, внедрении новых технологий и др. Таким образом, появилась теория сравнительного преимущества.

Сравнительное преимущество возникает у страны, если она производит товары с меньшими альтернативными издержками по сравнению с другими странами. Если абсолютное преимущество есть у ограниченного количества стран, сравнительное преимущество может быть у любой страны.

Государственное регулирование внешней торговли

Целью государственного регулирования внешнеторговой деятельности является защита экономических и политических интересов страны, а также обеспечение благоприятных условий для внешнеторговой деятельности.

Государственное регулирование внешнеторговой деятельности в нашей стране определено согласно международным договорам, Федеральным законом от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» и др.

Инструментами государственного регулирования внешнеторговой деятельности являются таможенно-тарифное регулирование, нетарифное регулирование, запреты и ограничения внешней торговли услугами и интеллектуальной собственностью, меры экономического и административного характера, которые применяются для достижения исключительно экономических целей в виде защиты внутреннего рынка и поддержки национальных производителей.

Таможенно-тарифное регулирование заключается в установлении ввозных и вывозных таможенных пошлин для защиты внутреннего рынка. *Нетарифное регулирование* представляет собой установление количественных ограничений в исключительных случаях, антидемпинговых мер, лицензирование и др. *Запреты и ограничения внешней торговли* услугами и интеллектуальной собственностью применяются для соблюдения требований валютного регулирования или при введении санкций, и др. *Меры экономического и административного характера* направлены на развитие внешней торговли и включают кредитование хозяйствующих субъектов, страхование и выдачу государственных гарантий экспортных кредитов, организацию конференций и выставок, проведение маркетинговых кампаний по продвижению отечественных товаров и услуг на международном рынке.

В рамках государственного регулирования внешней торговли можно выделить либеральную, протекционистскую и умеренную политику.

Суть либеральной политики заключается в повышении конкуренции и увеличении импорта, что приводит к насыщенности внутреннего рынка импортными товарами и открытости рынка. Как следствие, некоторые местные компании могут разориться, не выдержав конкуренцию с иностранными компаниями.

Политика протекционизма направлена на ограничение импорта для защиты внутреннего рынка. Положительной стороной данной политики является стимулирование отечественного производства, увеличение налоговых поступлений и создание рабочих мест. Однако это может привести к нехватке отдельных товаров и услуг.

Умеренная политика представляет собой симбиоз либерализма и протекционизма. В стратегических отраслях государство может проводить протекционистскую политику, а в других — свободную.

Международные расчёты

Международные расчёты представляют собой денежные расчёты между физическими и юридическими лицами разных стран, связанные с внешнеторговой деятельностью, кредитованием, инвестированием, а также некоммерческими платежами.

Международные расчёты регулируются международным правом, внутренним законодательством стран, внешнеторговыми контрактами и утверждёнными правилами полномочных организаций. Как правило, международные расчёты осуществляются в безналичной форме через коммерческие банки и с помощью международных платёжных систем. В качестве валюты платежа выступает либо национальная валюта одной из сторон сделки, либо валюта третьей страны.

В современном мире международные расчёты в основном производятся в долларах США, доля доллара составляет более 40 %, в то время как доля китайского юаня составляет чуть более 3 %.

АНАЛИЗИРУЕМ ФАКТЫ

1 июля 1944 г. в Бреттон-Вудсе (Нью-Гэмпшир, США) началась валютно-финансовая конференция Объединённых Наций. На ней присутствовали 730 делегатов из 44 государств. В пригородной гостинице 21 день участники конференции решали, как будет работать финансовая система после победы во Второй мировой войне над гитлеровской Германией. По итогам конференции страны приняли ряд решений, которые легли в основу сегодняшнего финансового миропорядка. Было решено создать Всемирный банк и Международный валютный фонд, а также ориентироваться во взаиморасчётах на доллар США, который был на тот момент обеспечен золотом.

Опираясь на дополнительные источники информации, ответьте на вопрос: в чём различие мировой валютной системы с обеспечением валют золотом и системы, которая действует в мире сегодня?

Сегодня в свете геоэкономической фрагментации, вызванной ростом неудовлетворённости однополярностью финансового миропорядка, всё больше стран создают собственные финансовые центры

и переходят к расчётам в национальных валютах. Введённые против нашей страны санкции, замораживание в 2022 г. наших золотовалютных резервов, блокировка российских банков и ограничения в проведении расчётов определили курс России на развитие собственных платёжных систем и дедолларизацию экономики, т. е. постепенный отказ от использования доллара в международных расчётах. Правительство РФ планирует к 2025 г. увеличить долю рубля во внешнеторговых операциях до 40 % с текущих 20 %.

Увеличению доли расчётов в национальных валютах (например, экспорт в Китай будет за юани, а импорт из Китая — за рубли) будет способствовать развитие инфраструктуры, независимой от западных финансовых центров. Развиваясь в дружественных странах свой вклад в нашу финансовую независимость вносит система передачи финансовых сообщений Банка России, а также развитие сети взаимных корреспондентских счетов между российскими и иностранными банками в нацвалютах. Кроме того, расширяется география приёма банковских карт платёжной системы «Мир» и перечень торгуемых валютных пар на Московской бирже.

Уже сейчас доля расчётов в нацвалютах со странами ЕАЭС составляет более 75 %. Страны ЕАЭС планируют и в дальнейшем расширять использование национальных валют во взаимной торговле. Такая тенденция наблюдается в торговле с Китаем, Индией, ОАЭ и др.

Характерными чертами международных расчётов являются: документальный характер всех операций; зависимость от изменения курсов валют, которые используются в расчётах; оформление и обработка платёжных документов банками участников внешнеэкономической сделки; наличие общепринятых гарантий при осуществлении расчётов.

Международное движение капитала

Международное движение капитала представляет собой перемещение капитала между странами, которое осуществляется посредством его экспорта и импорта. *Экспорт* капитала осуществляется физическими и юридическими лицами с целью получения прибыли, укрепления позиций на иностранных рынках и др. *Импорт* капитала — это привлечение иностранного капитала в страну, в результате которого возникает обязательство перед иностранными инвесторами.

Экспорт и импорт капитала осуществляются в виде прямых и портфельных инвестиций, кредитов и займов, трансфертов, размещения средств на депозитах и др.

Трансграничное движение капитала оказывает существенное влияние на мировую экономику. Оно увеличивает объёмы международного товарооборота, развивает международное сотрудничество и способствует росту мировой экономики.

Субъектами международного рынка капитала являются международные финансовые организации, банки и корпорации, небанковские

финансовые организации, центральные банки и другие государственные органы.

Формы международного движения капитала классифицируются по следующим критериям: источники происхождения, сроки размещения и характер использования. Источники происхождения капитала могут быть как частные, так и государственные. *Частный капитал* — это средства физических и юридических лиц, принимаемые из-за рубежа или размещённые за границей. Например, межбанковские кредиты, инвестиции, депозиты в иностранных банках и др. *Государственные капиталовложения* — это средства из бюджета страны, направленные за рубеж или принимаемые в страну по решению правительства или межправительственных организаций. К ним относятся государственные кредиты и займы, гарантии, кредиты Международного валютного фонда и др.

По срокам размещения выделяют краткосрочные (1–3 года), среднесрочные (3–5 лет) и долгосрочные (более 5 лет) капиталовложения.

По характеру использования выделяют ссудные и предпринимательские капиталовложения. Первые представляют собой вложения капитала с целью получения процентного дохода, вторые вкладываются в производство или акции для получения дивидендного дохода.

Паритет покупательной способности

Паритет покупательной способности (ППС) представляет собой соотношение двух валют в зависимости от цен на аналогичные товары в этих странах. Суть показателя в том, что он отражает доступность определённых товаров и услуг в различных странах, позволяя сравнить их экономический потенциал.

РАССМОТРИМ ПРИМЕР

Предположим, что один и тот же произведённый товар в России стоит 1200 руб., а в Китае — 120 юаней. Тогда при расчёте справедливого валютного курса по ППС мы бы получили 10 руб. за 1 юань. В этом случае при курсе в 11 руб. за 1 юань продавцы могли бы продать данный товар в Китае и заработать 120 руб. на курсовой разнице. В результате либо изменится обменный курс, цены либо на товары сравниваются.

Решите задачу. Сколько можно заработать, если цена товара в России снизится и составит 1100 руб., а курс составит 9 руб. за 1 юань? Где выгоднее будет производить и продавать товар? Обоснуйте расчётами свой ответ.

На практике такие расчёты выглядят несколько сложнее, и в них необходимо учитывать логистические издержки, таможенные пошлины и другие расходы. Необходимо также, чтобы валюты были свободно конвертируемыми.

АНАЛИЗИРУЕМ ФАКТЫ

Рост потребительских цен можно измерить с помощью индекса ингредиентов конкретного блюда. Например, в России регулярно рассчитывают стоимость борщевых наборов (в него входят самые популярные овощи: картошка, капуста, морковь и др.) и индекс оливье, без которого сложно представить Новый год и другие семейные праздники. Индекс позволяет оценить изменения цен потребительской корзины и посчитать паритет покупательной способности.

Узнайте на сайте <https://go.prosv.ru/gCiD4K> и в других открытых источниках, какие ещё используются индексы для расчёта ППС.

ПОДВЕДЁМ ИТОГИ

1. Введение санкций может оказывать влияние на экономические процессы внутри страны, в том числе на число рабочих мест в экономике, стоимость кредитов, изменение курса валют, цен и наличия товаров в магазинах, на возможность путешествовать и др. Однако это не повод принимать необдуманные решения, поскольку грамотная политика государства способна защитить людей от последствий санкций.
2. Цены на торгуемые блага определяются не только рыночным, но и договорным способом.
3. Пошлины на ввозимые товары нужны для защиты внутреннего рынка и производителей.
4. Понятие «отток капитала» часто путают с «бегством капитала». Отток капитала является естественным движением денег, связанным с экономическими потребностями компаний и людей.
5. Правильный расчёт ППС позволяет зарабатывать или экономить на разнице стоимости товаров в разных странах.

РАБОТА С ИСТОЧНИКОМ

Запад развернул против нас не только военный, информационный, но и экономический фронт. Более того, инициаторы санкций наказывают сами себя: спровоцировали в собственных странах рост цен, потерю рабочих мест, закрытие предприятий, энергетический кризис, а своим гражданам говорят, что виноваты во всём русские.

Какие средства использовались против нас в этой санкционной агрессии? Попытались разорвать хозяйственные связи с российскими компаниями, отключить финансовую систему от каналов коммуникаций, чтобы смять нашу экономику, лишить нас доступа к экспортным рынкам, чтобы ударить по доходам. Это и воровство — по-другому не сказать — наших валютных резервов, попытки обвалить рубль и спровоцировать разрушительную инфляцию.

Повторю, антироссийские санкции — это лишь средство. А цель, как декларируют сами западные руководители, — прямая цитата — «заставить страдать» наших граждан. Они хотят заставить народ страдать, тем самым дестабилизировать наше общество изнутри.

Российская экономика и система управления оказались гораздо прочнее, чем полагали на Западе. Благодаря совместной работе Правительства, парламента, Банка России, субъектов Федерации и, конечно же, делового сообщества, трудовых коллективов мы обеспечили устойчивость экономической ситуации, защитили граждан, сохранили рабочие места, не допустили дефицита на рынке, включая товары первой необходимости, поддержали финансовую систему, предпринимателей, которые вкладывают средства в развитие своего дела, а значит, в развитие страны.

Нам предрекали, помните, спад экономики 20–25 %, потом 10 %, совсем недавно говорили 2,9 %, чуть позднее 2,5 %. Валовой внутренний продукт в 2022 г. снизился на 2,1 процента — это самые свежие данные. Российский бизнес перестроил логистику, укрепил связи с ответственными, предсказуемыми партнёрами — а таких много, в мире таких большинство.

*(Из Послания Президента России В. В. Путина
Федеральному Собранию 21.02.2023 г.)*

Вопросы и задания: **1.** Какова цель введения экономических санкций против нашей страны? **2.** Что помогает отечественному бизнесу не только выстоять, но и развиваться в условиях санкционного давления?

ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОПРОВЕРКИ

1. В чём причины замедления процессов глобализации и возникновения рисков геоэкономической фрагментации? **2.** Что представляет из себя мировая экономика? **3.** Какие поводы могут быть использованы для введения санкций? **4.** Какие показатели характеризуют уровень социально-экономического развития страны? **5.** В чём различие между странами с развитой экономикой и развивающейся экономикой? **6.** Какие инструменты есть у государства для регулирования внешнеторговой деятельности? **7.** Чем различаются торгуемые и неторгуемые блага? **8.** Как регулируются международные расчёты?

ЗАДАНИЯ

1. Изучите, используя открытые источники, основы Бреттон-Вудских соглашений и перечислите главные принципы функционирования Бреттон-Вудской валютной системы. Почему система, основанная на обеспечении мировых валют золотом, прекратила своё существование?

2. Проанализируйте в открытых источниках динамику показателей за последние три года: ВВП России, ВВП на душу населения, доли ВВП России в мировом ВВП. По вашему мнению, какие факторы больше всего повлияли на данные показатели?
3. Приведите примеры товаров (услуг), по которым у России есть абсолютное или сравнительное преимущество в международной торговле. Обоснуйте свой ответ.
4. Выберите одну страну из списка основных торговых партнёров России. Проанализируйте динамику товарооборота (структура экспорта и импорта) между двумя странами за последние три года. Предложите пути увеличения товарооборота с выбранной страной.
5. Какую политику должна проводить Россия во внешней торговле? Перечислите положительные и отрицательные последствия предложенной политики. Обоснуйте ответ на примере конкретных отраслей (товаров).

