

## § 15. ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

### ЗАДУМАЕМСЯ

Каждый ли человек обладает предпринимательскими способностями? Нуждается ли предприниматель в поддержке со стороны государства и общества?



### ВСПОМНИМ

Какие экономические институты влияют на развитие общества? Что включают в себя факторы производства? Каковы отличительные признаки рыночной экономики?



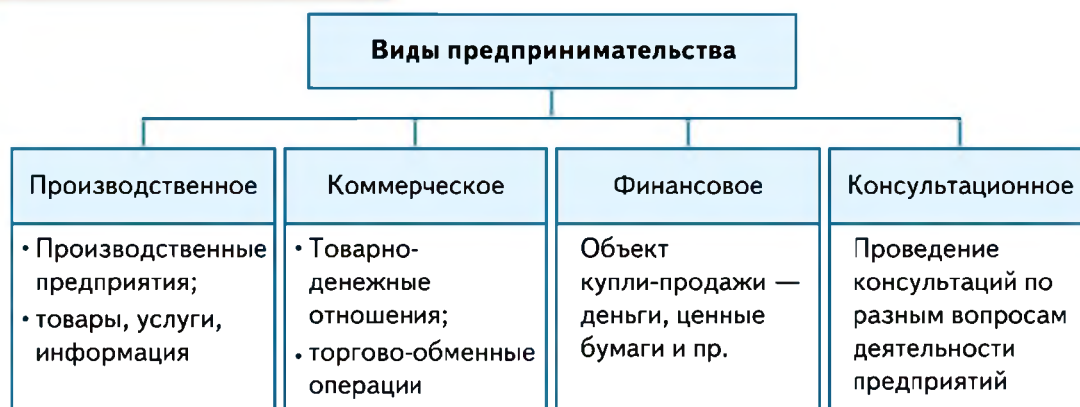
## Предпринимательство и его виды

Вы знаете о том, что экономические институты связываются с общественным развитием. Среди них особое место принадлежит предпринимательству, которое по праву считается одним из главных институтов в сфере экономики.

Зарождение предпринимательства произошло в древности. Однако только с развитием товарно-денежных отношений возникает нацеленность людей на инвестирование денежных средств и ожидание получения прибыли в условиях известной неопределённости рынка. Такая деятельность связана с риском вложения денежных средств в различные проекты. В то же время предприниматель надеется получить нефиксированный доход от своей деятельности. Его деятельность регулируется рядом этических норм, которые включают необходимость соблюдения правил договора, поддержку доверия между участниками отношений, высокую деловую репутацию. Здесь и возникает предпринимательская функция, т. е. роль предпринимателей в общественных отношениях, через систему норм, правил поведения, традиций.

Длительное развитие этого института привело к тому, что сформировались разные виды предпринимательства. Они выделяются по объектам деятельности, которыми занимаются предприниматели. Если у человека возникает желание заниматься такой деятельностью, то он может найти возможность реализовать себя. Познакомимся с видами предпринимательской деятельности, используя схему.

### АНАЛИЗИРУЕМ СХЕМУ



Приведите примеры видов предпринимательства в вашем регионе, муниципальном районе.

В своей деятельности предприниматель соединяет, комбинирует различные факторы производства, внедряет новые технологии, так как это позволяет увеличить прибыль. Таким образом, он ориентируется

на получение прибыли, применяет инновации, инициирует развитие производства, учитывает риски, которые ложатся на него самого. Предприниматели поддерживают ликвидность своего предприятия, которая выражается в наличии денежных средств и других ликвидных активов, позволяющих осуществлять выплаты по обязательствам (работникам, поставщикам, кредиторам).

## АНАЛИЗИРУЕМ ФАКТЫ

В соответствии с пунктом 2 статьи 929 ГК РФ предпринимательским риском является риск убытков от предпринимательской деятельности из-за нарушения своих обязательств перед контрагентами или изменений условий деятельности по не зависящим от предпринимателя обстоятельствам, а также риск неполучения ожидаемых доходов.

Опираясь на дополнительные источники информации, приведите примеры рисков в предпринимательской деятельности.

Обратим внимание на то, что людям, занимающимся бизнесом, свойственно принятие нестандартных решений и выполнение ряда общественно значимых функций. Среди них:

- новаторская, выражающаяся в осуществлении опытно-конструкторских разработок, создании новых товаров, предоставлении новых услуг и т. д.;
- организационная, проявляющаяся во внедрении новых форм и методов организации и управления производством, разработке стратегии и тактики развития предприятия, повышении уровня его конкурентоспособности;
- ресурсная, связанная с эффективным использованием трудовых, материальных, финансовых, интеллектуальных и информационных ресурсов;
- социальная, выражающаяся в производстве товаров и оказании услуг, необходимых обществу, создание новых рабочих мест;
- личностная, представляющая собой самореализацию предпринимателя как индивидуума через достижение собственной цели.

## АНАЛИЗИРУЕМ ФАКТЫ

Фёдор Овчинников – российский предприниматель. Он родился в г. Сыктывкаре (Республика Коми). Свой бизнес начал с того, что взял кредит в банке, а затем открыл сеть книжных магазинов. Однако в 2008 г. вынужден был продать свои магазины, так как на книжном рынке произошёл обвал. В 2011 г. предприниматель открыл сеть кафе-пиццерий. Вот что он сказал о своей бизнес-идее: «У меня была одна

задача на старте — выжить, а потом уже начинать реализовывать свои идеи. Я изначально пришёл в этот бизнес с большой идеей — создать продукт на стыке IT и офлайн-бизнеса». Сеть его пиццерий сегодня распространена в России, Китае и других странах мира. Какие признаки предпринимательства проявились в данной ситуации? Какие риски предпринимательства иллюстрирует этот пример?

Бывает, что у начинающего предпринимателя есть средства, но нет перспективной бизнес-идеи. В таких случаях участники бизнеса используют *франчайзинг*. Этим иностранным словом обозначаются отношения между двумя субъектами, которые ведут бизнес. Например, на рынке товаров есть две компании, из которых первая — успешная и опытная, а вторая только начинает своё дело. Первая передаёт второй право использовать свою торговую марку (бренд), делится опытом в ведении бизнеса, а вторая ей за это платит. Другими словами, первая компания передаёт *франшизу*, включающую товарный знак, фирменную упаковку, маркетинговые материалы, программное обеспечение и др.

Российское законодательство устанавливает возраст, с которого можно заниматься предпринимательской деятельностью. По общему правилу возрастным порогом является достижение 18 лет. Однако закон при определённых обстоятельствах предусматривает снижение порога, но об этом более подробно вы узнаете в следующих параграфах.

Таким образом, сущность предпринимательства как института наиболее комплексно проявляется в сочетании всех присущих ему функций, связана с традициями предпринимательства, реализацией идей в разных формах.

### **Организационно-правовые формы предприятий**

В соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации предпринимательской деятельностью могут заниматься как физические, так и юридические лица. Физическое лицо занимается ею единолично, не принимая статуса юридического лица, но проходит государственную регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя (ИП). Он несёт ответственность по своим обязательствам всем своим имуществом (за исключением того, на которое в соответствии с законом не может быть обращено взыскание). Деятельность индивидуальных предпринимателей относится к инициативному предпринимательству, и поэтому капитал предпринимателя не выделяется из его личного имущества и риск распространяется на всё его состояние.

Как правило, крупные участники рынка имеют статус юридических лиц. Организационно-правовые формы предприятий, которые могут организовать юридические лица, представлены на схеме. Эти формы

относятся к коммерческим организациям, их объединяет то, что они нацеливаются на получение прибыли.

## АНАЛИЗИРУЕМ СХЕМУ

Хозяйственные общества	Унитарные предприятия	Производственные кооперативы (артели)	Хозяйственные товарищества
<ul style="list-style-type: none"><li>• Акционерные общества (публичные и непубличные);</li><li>• общество с ограниченной ответственностью</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Государственное унитарное предприятие (ГУП);</li><li>• муниципальное унитарное предприятие (МУП)</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Добровольное объединение граждан на основе членства</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Полные;</li><li>• товарищества на вере (коммандитные)</li></ul>

Проанализируйте информацию официальных интернет-порталов вашего региона и узнайте, какие формы предприятий есть в вашем регионе.

*Хозяйственные товарищества и общества* являются наиболее распространённой формой предпринимательства. Согласно Гражданскому кодексу РФ, этот вид корпоративных коммерческих организаций характеризуется разделённым на доли (вклады) учредителей (участников) уставным (складочным) капиталом. Им принадлежит имущество, произведённое или приобретённое в процессе хозяйственной деятельности. Их участники получают право требования: части прибыли коммерческой организации (дивиденда); участия в управлении делами и получения необходимой для этого информации; возврата в случае ликвидации организации части имущества, оставшегося после расчётов с кредиторами. Как в обществах, так и в товариществах одновременно могут участвовать как физические, так и юридические лица (в любых сочетаниях).

Хозяйственные товарищества могут создаваться в форме полного товарищества и товарищества на вере. Полным признаётся товарищество, участники которого (полные товарищи) в соответствии с заключённым между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и несут ответственность по его обязательствам всем своим имуществом. Полное товарищество создаётся и действует на основании учредительного договора, который должен быть подписан всеми его участниками. Управление деятельностью полного товарищества осуществляется по общему согласию всех

участников. Прибыль и убытки полного товарищества распределяются между участниками пропорционально их долям в капитале, если иное не предусматривается учредительным договором или иным соглашением участников.

Преимущества полного товарищества связаны с простотой его организации, так как отсутствие специальных органов управления не требует разработки устава, а все вопросы функционирования товарищества решаются в его учредительном договоре. К недостаткам полного товарищества могут быть отнесены: невозможность выпуска акций и облигаций для привлечения дополнительного капитала; необходимость особых доверительных отношений между полными товарищами.

Товарищество на вере (коммандитное товарищество) отличается от полного товарищества тем, что в нём наряду с полными товарищами в формировании складочного капитала принимают участие так называемые участники-вкладчики (коммандитисты), которые, не участвуя в предпринимательской деятельности, лишь делают вклады в имущество товарищества, получают прибыль и несут риск убытков только в пределах сумм сделанного вклада. Разный уровень ответственности влечёт и разграничение прав этих двух категорий лиц на ведение такого товарищества. Вкладчики отстранены от управления делами товарищества, не вправе выступать от своего имени, оспаривать действия полных товарищей и могут лишь требовать предоставления необходимой коммерческой информации и рассчитывать на первоочередное получение вкладов из имущества ликвидируемого товарищества после удовлетворения интересов кредиторов. Товарищества на вере имеют в основном те же преимущества и недостатки, что и полные товарищества.

Участниками полных товариществ и полными товарищами в товариществах на вере могут быть только индивидуальные предприниматели и (или) коммерческие организации. Каждый из них может состоять только в одном товариществе. Это связано с тем, что они должны участвовать в хозяйственной деятельности конкретной организации и отвечать при необходимости своим имуществом именно по её обязательствам.

*Хозяйственные общества* представляют собой более сложную организацию предпринимательства, связанную с ограничением или даже исключением личной ответственности участников по долгам общества. В законодательстве предусмотрено требование об обязательном минимальном уставном капитале общества. Поскольку общества как объединения капиталов не предполагают обязательного участия всех членов в их деятельности, возникает необходимость в создании специальных органов управления. В качестве учредителя общества может выступить и одно лицо. Хозяйственные общества могут создаваться в форме общества с ограниченной ответственностью, акционерного общества.

Крупные масштабы производства требуют привлечения и использования больших инвестиций, обеспечивающих стабильное функциони-

рование предприятия. Подобная задача предполагает создание *акционерного общества (АО)*. Акции позволяют аккумулировать свободные денежные средства граждан и юридических лиц, использовать их в качестве инвестиций, демократизировать процесс управления. Кроме того, свободное приобретение и отчуждение акций на фондовых биржах создаёт возможность быстрого перелива большого капитала из одной сферы деятельности в другую в соответствии со складывающейся рыночной конъюнктурой, а в известной мере — и с целями развития отраслей народного хозяйства. При других же формах организации предпринимательства это невозможно.

## АНАЛИЗИРУЕМ ФАКТЫ

По данным Росстата, в 2022 г. в Российской Федерации действовали 578 акционерных обществ, часть акций этих обществ находится в федеральной собственности.

Почему, по вашему мнению, государство имеет значительное число акций в собственности?

В соответствии с российским законодательством акционерным обществом признаётся коммерческая организация, уставный капитал которой разделён на определённое число удостоверяющих обязательственные права участников общества (акционеров) по отношению к обществу. Акционеры не отвечают по обязательствам общества и несут риск убытков, связанных с его деятельностью в пределах стоимости принадлежащих им акций. Принципиальным отличием акционерных обществ от других форм является то, что выход из них возможен только путём продажи или иной передачи права собственности на акции, при этом акционер получает устраивающую его сумму денег или иное имущество от нового владельца акций, а не от общества. Есть ещё одна положительная особенность АО: необходимо проведение ежегодных общих собраний акционеров, на которых представляется подробный отчёт о деятельности АО за прошедший год. Это делает управление обществом более прозрачным.

## АНАЛИЗИРУЕМ ДОКУМЕНТ

- Акционеры не отвечают по обязательствам общества и несут риск убытков, связанных с его деятельностью, в пределах стоимости принадлежащих им акций.
- Акционеры, не полностью оплатившие акции, несут солидарную ответственность по обязательствам общества в пределах неоплаченной части стоимости принадлежащих им акций.
- Акционеры вправе отчуждать принадлежащие им акции без согласия других акционеров и общества, если иное не предусмотрено

настоящим Федеральным законом в отношении непубличных обществ.

*(Из Федерального закона от 26.12.1995 г. № 208-ФЗ «Об акционерных обществах»)*

Каким образом в соответствии с федеральным законом различается статус акционеров? Какую ответственность несут акционеры?

*Обществом с ограниченной ответственностью (ООО)* признаётся учреждённое одним или несколькими лицами общество, уставный капитал которого разделён на вклады участников, которые не несут ответственности по долгам общества своим имуществом, а лишь рискуют утратить свои вклады. Высшим органом ООО является общее собрание его участников.

Отметим следующие преимущества ООО: создание общества одним лицом; несение ограниченной ответственности по долгам общества его членами; при продаже доли участника другие участники ООО имеют преимущественное право её выкупа; гибкий подход к созданию управленческой структуры организации; не требуется сложной процедуры оформления в виде приобретения акций.

К отрицательным особенностям ООО можно отнести следующие: при выходе из общества участник вправе потребовать выделения доли из активов юридического лица пропорционально его доле в уставном капитале. Это влечёт опасность нарушения производственной структуры и финансовой стабильности общества, если доля в уставном капитале выходящего участника существенна.

*Производственный кооператив* — это добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности (производство, переработка, сбыт промышленной, сельскохозяйственной и иной продукции, выполнение работ, торговля, бытовое обслуживание, оказание других услуг), основанной на их личном трудовом и ином участии, и объединение его членами (участниками) имущественных паевых взносов. Производственные кооперативы относятся к корпоративным коммерческим организациям. Члены производственного кооператива несут по его обязательствам субсидиарную (дополнительную) ответственность в размерах и порядке, предусмотренном законом о производственных кооперативах и уставом (хотя и не всем своим имуществом, а в заранее определённом уставом размере — обычно кратном по отношению к паевому взносу члена).

Имущество, находящееся в собственности производственного кооператива, делится на паи его членов в соответствии с уставом кооператива. Для кооперативов характерно личное трудовое участие в них членов-пайщиков, в роли которых обычно выступают не являющиеся профессиональными предпринимателями обычные граждане. При этом участие в управлении делами кооператива (при принятии решений его

высшим органом управления — общим собранием членов кооператива) строится по принципу «один пайщик — один голос», а распределение получаемых доходов происходит с обязательным учётом характера и степени их трудового вклада, а не только и не столько их имущественного вклада (пая). В таком же порядке распределяется имущество, оставшееся после ликвидации кооператива и удовлетворения требований его кредиторов. Это чётко отличает кооператив от обществ и товариществ.

К важным преимуществам данной организационно-правовой формы хозяйствования относится распределение прибыли кооператива в соответствии с трудовым участием его членов, что материально заинтересовывает их в более добросовестном отношении к своему труду, а также предоставление всем членам равных прав в управлении кооперативом, не зависящих от размера имущественного вклада.

К недостаткам кооператива относится регламентирование минимального числа его членов, которое не может быть менее пяти, что существенно ограничивает возможности создания подобных организаций.

Сегодня ряд организаций находятся в государственной или муниципальной собственности. В Гражданском кодексе для государственных и муниципальных предприятий предусмотрена форма унитарного предприятия. Это тоже коммерческие организации, не наделённые правом собственности на закреплённое за ними имущество. Это означает, что их имущество является неделимым и не может быть распределено по вкладам (долям, паям), в том числе между работниками унитарного предприятия. В этом основное отличие унитарного предприятия от хозяйственных обществ, товариществ и производственных кооперативов. Существенной особенностью, отличающей унитарное предприятие от других коммерческих организаций, является управление таким предприятием. Унитарное предприятие отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом и не несёт ответственности по обязательствам собственника имущества.

## АНАЛИЗИРУЕМ ФАКТЫ

Как вы знаете, определённую долю от прибыли компания может распределять среди своих акционеров, т. е. выплачивать им дивиденды. В 2023 г. ряд акционерных обществ Российской Федерации объявили о выплате дивидендов держателям их акций.

Чем может быть продиктовано решение отказаться от выплаты дивидендов?

### *Риски предпринимательской деятельности*

Предпринимательские риски — это возможные угрозы для бизнеса в будущем или негативные последствия. Ведь даже самая хорошая идея вовсе не обязательно сможет принести прибыль. К ним относят веро-

ятность недополучения прибыли или непредвиденные убытки. К тому же на предпринимательскую деятельность оказывают влияние внешние факторы: бизнес может пострадать из-за плохой погоды, скачка валютного курса, пандемия, санкции и пр. Что же может потерять предприниматель? В лучшем случае потерять можно прибыль, которую планировали получить. В более сложных ситуациях у предпринимателя растут долги, а также наступает ответственность, носящая имущественный характер.

По наступающим последствиям риски предпринимательской деятельности можно разделить на три вида (рис. 15.1).

## АНАЛИЗИРУЕМ СХЕМУ

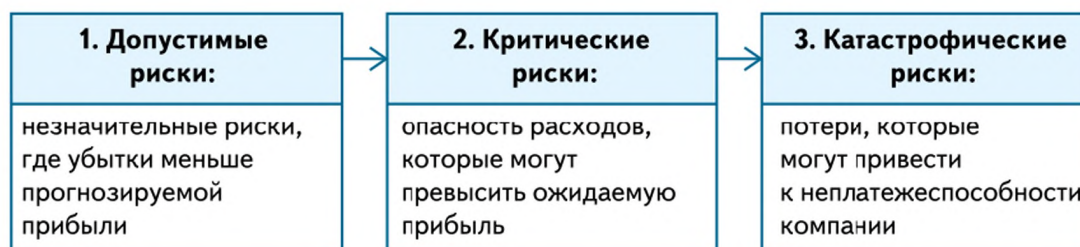


Рис. 15.1. Риски предпринимательской деятельности

Используя дополнительную информацию из федеральных или региональных СМИ, конкретизируйте примером любой из этих рисков.

Если индивидуальный предприниматель не может оплатить свои долги, то суд, скорее всего, решит списать деньги с его счёта. В группу риска попадают счета и вклады. Вместе с тем судебные приставы конфискуют у должника не все деньги. Ему оставят сумму, равную одному прожиточному минимуму. Если у должника есть иждивенцы, то на каждого из них тоже оставят такую сумму.

У коммерческой организации можно за долги изъять всё имущество, признать её банкротом и ликвидировать. Сами учредители могут лишиться только тех денег, которые вложили в организацию, но при этом они не рискуют своими квартирами или счетами.

Важно соблюдать разумную осторожность: не брать больших кредитов, не закупать слишком большие партии товара, в этих случаях риски будут минимальными. Избежать негативных последствий или своевременно принять меры возможно, если проводить оценку уровня риска — постоянно анализировать ситуацию: сделки и их условия, финансовое состояние компании, внешние факторы. Есть четыре инструмента для минимизации рисков:

1) страхование имущества, оборудования, ответственности позволит в случае критической ситуации получить компенсацию, покрыть расходы;

2) диверсификация, которая предполагает открытие бизнеса в другой сфере;

3) хеджирование (о нём мы говорили ранее), защищающее предпринимателя от скачка или падения цены на товары или услуги (ценовых рисков), так как он заключает договор с партнёрами, который фиксирует цены на товар или услугу;

4) лимитирование, включающее установление предельных сумм расходов, доходов, кредитов, инвестиций.

## ПОДВЕДЁМ ИТОГИ

1. Удачно вести собственное дело предпринимателю помогают определённые личные качества, а также наличие знаний прежде всего в области экономики и права.
2. Институт предпринимательства поддерживается государством в различных формах, в том числе с помощью законодательного регулирования предпринимательской деятельности.
3. В Российской Федерации есть множество возможностей открыть своё дело, заниматься предпринимательством.

## РАБОТА С ИСТОЧНИКОМ

Российский бизнес несёт огромную фискальную нагрузку. Например, Минфин рассчитывает налоговую (и фискальную) нагрузку как сумму всех поступлений налогов и обязательных неналоговых платежей в бюджетную систему в процентах от ВВП. В России этот показатель в 2017 г. составил 31,1 %. Бизнес в России, при всех его недостатках в виде низкой производительности труда и невысокой технологичности, платит налоги как в развитом мире.

Но, что удивительно, при этом компании продолжают выделять дополнительные средства в регионах своего присутствия в рамках различных благотворительных и социальных программ, в совокупности по стране тратя на это десятки миллиардов рублей ежегодно.

Отчасти социализацию компаний можно объяснить бизнес-интересом: компании заинтересованы в бесперебойности работы своих фабрик, а для этого необходимо заботиться о здоровье работников и социуме городов, в которых они живут. Однако помощь зачастую не ограничивается работниками, а затрагивает всё большее количество жителей того или иного региона.

В пандемию кто-то покупал аппараты искусственной вентиляции лёгких, кто-то развозил помощь пенсионерам, где-то организовывали санобработку городов, где-то выделялись средства индивидуальной защиты. Иные и вовсе начали строить больницы.

Нельзя объяснить социальную ориентацию бизнеса и призывами федеральных и региональных властей. Иначе все программы своди-

лись бы к отчётам и рекламе. Бизнес по своей воле стремится улучшить жизнь людей. Очевидно, здесь есть что-то большее, чем прямая заинтересованность. Рискнём предположить, что именно так, через социальную помощь, заботу, поддержку, выглядит национализация элит и капитала. Российский бизнес становится всё более патриотичным и готов нести издержки не ради собственной корысти, но ради общественной выгоды.

Вложив сегодня в человека немного усилий и средств, уже через несколько лет российский бизнес получит совершенно другое качество человеческого капитала и, помогая людям, постепенно трансформирует среду, повысит качество жизни будущих специалистов, даст возможность долгосрочного и устойчивого роста российской экономике.

*(По Е. Огородникову)*

Вопросы и задания: **1.** Какой вклад вносит бизнес в развитие России? Чем автор объясняет социализацию компаний? **2.** С опорой на знания назовите не менее трёх признаков предпринимательской деятельности. **3.** Объясните отмеченную в тексте связь между инвестициями и трансформацией общественной среды и человеческого капитала.

#### ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОПРОВЕРКИ

**1.** Какие виды предпринимательства существуют в современном обществе? **2.** Каковы основные признаки института предпринимательства? **3.** Каковы различия организационных форм предприятий? **4.** В чём состоят особенности предпринимательской деятельности? **5.** Какими способами предприниматель может защитить себя от рисков?

#### ЗАДАНИЯ

1. Сравните предпринимательство с другими экономическими институтами. Выделите общие признаки и особенности.
2. В параграфе упоминается о функциях предпринимательства. Используя материал параграфа, дополнительные источники информации, заполните таблицу в тетради.

Функция предпринимательства	Пример реализации функции

3. Сергей — владелец ценных бумаг публичного акционерного общества, а Виктор — участник производственного кооператива. Найдите

в приведённом списке общие признаки акционерного общества и производственного кооператива.

- 1) ориентация на получение прибыли
  - 2) получение дивидендов
  - 3) личное трудовое участие
  - 4) наличие устава
  - 5) корпоративная коммерческая организация
  - 6) обязанность соблюдать трудовую дисциплину
4. В ходе дискуссии о необходимости поддержки предпринимательства со стороны государства были высказаны разные позиции:
- 1) Государство обязано поддерживать предпринимателей различными средствами.
  - 2) Предприниматели, располагая значительными средствами, могут сами себя защитить в случае непредвиденных обстоятельств.
- Приведите аргументы в поддержку каждой позиции. Обоснуйте собственную точку зрения.
5. Вера решила организовать свой бизнес. Какие факторы она должна учитывать при создании бизнеса? Свой ответ аргументируйте.
6. Проведите исследование по теме «Этика предпринимателя и эмоциональный интеллект».

