



ЦЕНТР
ПРОДАЖИ
БИЗНЕСА

НОВЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ

УНИВЕРСАЛЬНАЯ СТАНЦИЯ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ

20-летний опыт. Гарантии дохода.
Заработок с первого дня.



**ИСТОРИЯ КОМПАНИИ ПРЕДСТАВЛЯЕТ СОБОЙ
20-ЛЕТ УСПЕШНОГО, ПОСТЕПЕННОГО
РАЗВИТИЯ, ПОСТОЯННОГО ПОВЫШЕНИЯ
КАЧЕСТВА И РАСШИРЕНИЯ СПЕКТРА
ОКАЗЫВАЕМЫХ УСЛУГ.**





О КОМПАНИИ

**АВТОМОБИЛЬНАЯ КОМПАНИЯ БОЛЕЕ 20 ЛЕТ
ОКАЗЫВАЕТ УСЛУГИ ПО КОМПЛЕКСНОМУ
ТЕХНИЧЕСКОМУ ОБСЛУЖИВАНИЮ И РЕМОНТУ (В ТОМ
ЧИСЛЕ КУЗОВНОМУ) АВТОМОБИЛЕЙ ЛЮБОЙ
СЛОЖНОСТИ. ПОСТАВЛЯЕТ ОРИГИНАЛЬНЫЕ И
АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ЗАПЧАСТИ, МАСЛА И РАСХОДНЫЕ
МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ФИЗИЧЕСКИХ И ЮРИДИЧЕСКИХ
ЛИЦ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ.**

Универсальный комплекс предоставляемых услуг сделал компанию известной как среди юридических, так и физических лиц.

В одном месте сосредоточены:
автомоечный комплекс,
шиномонтаж (с цехом ремонта дисков и складом сезонного хранения комплектов шин клиентов),
комплексная диагностика автомобилей,
продажа автомобилей с пробегом,
установка газового оборудования (пропан) на автомобили,
продажа автомобильных шин и дисков,
услуги автострахования и кредитования.



ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ТЕКУЩЕГО БИЗНЕСА

Годовая выручка – 40 000 0000 руб.;

Годовая прибыль – 3 100 000 руб.;

В компании ведется полный Управленческий учет, все данные документально фиксируются и готовы к предоставлению при обсуждении проекта с Инвестором.





ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ?

- Действующий бизнес с ежегодной выручкой в районе - 40 000 000 руб.;
- План по наращиванию выручки под новым, более сильным брендом Сетевого автосервиса в РФ – 25% ежегодно;
- Действующий интернет-сайт, через который клиенты записываются онлайн;
- Разработанные и согласованные с властями наружные и внутренние рекламные вывески;
- Доступ к управлению репутацией компании и рекламой в сервисах Гугл и Яндекс;
- Блестящую репутацию подтвержденную статистикой сервисов Гугл;
- Годами наработанную - лояльную клиентскую базу (гарантирующую возврат Ваших Инвестиций в проект);
- Действующее оборудование авто-комплекса, соответствующее всем стандартам, для оказания многопрофильных услуг по стандартам «Bosch Auto Service»;
- Доступ к внутренней IT-системе (в том числе камерам) видеонаблюдения, позволяющий контролировать работу бизнеса даже на расстоянии;
- Текущий склад запчастей и расходных материалов.





ПРЕИМУЩЕСТВА БИЗНЕСА

Собственный известный Бренд
«Универсальной СТО»;
Клиентская база – более 5 000 клиентов,
среди которых крупные заказчики.

ПРЕИМУЩЕСТВА БИЗНЕСА

За время существования, компания смогла
преодолеть даже самые сложные времена,
вырасти и масштабироваться, что говорит о
четком понимании рынка управляющей
командой, и стабильности бизнеса.



ПОЧЕМУ СТОИТ КУПИТЬ?

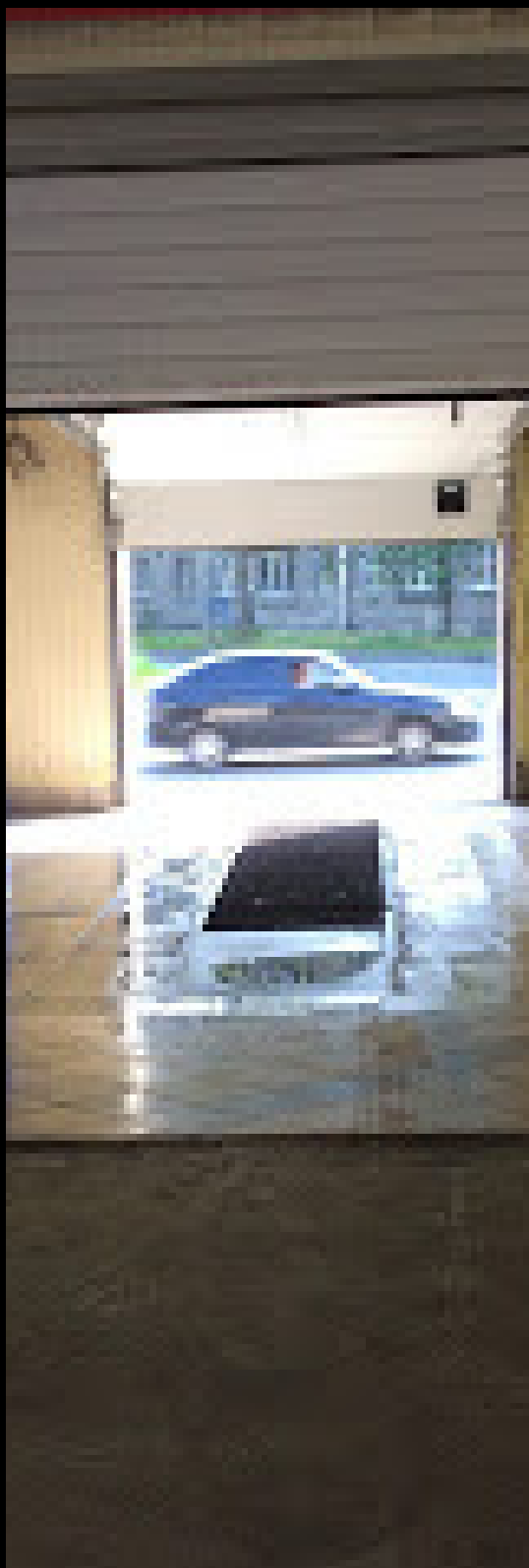
**ПОДХОД КОМПАНИИ К ПОСТРОЕНИЮ
ВЗАИМООТНОШЕНИЙ С КЛИЕНТАМИ -
ПОЗВОЛЯЕТ ОПЕРАТИВНО ПРОВОДИТЬ ВСЕ
НЕОБХОДИМЫЕ ПРОЦЕДУРЫ ВНЕ ЗАВИСИМОСТИ
ОТ СЛОЖНОСТИ ДИАГНОСТИКИ И РЕМОНТА.**

**В ЧАСТНОСТИ, АВТОСЕРВИС ПРЕДОСТАВЛЯЕТ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ УСЛУГИ
ЛОГИСТИЧЕСКИМ КОМПАНИЯМ,
ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ ТОВАРОВ ПИТАНИЯ И
МНОГИМ ДРУГИМ ОРГАНИЗАЦИЯМ —
РАБОТАЮЩИХ В РЕЖИМЕ НОН-СТОП.**

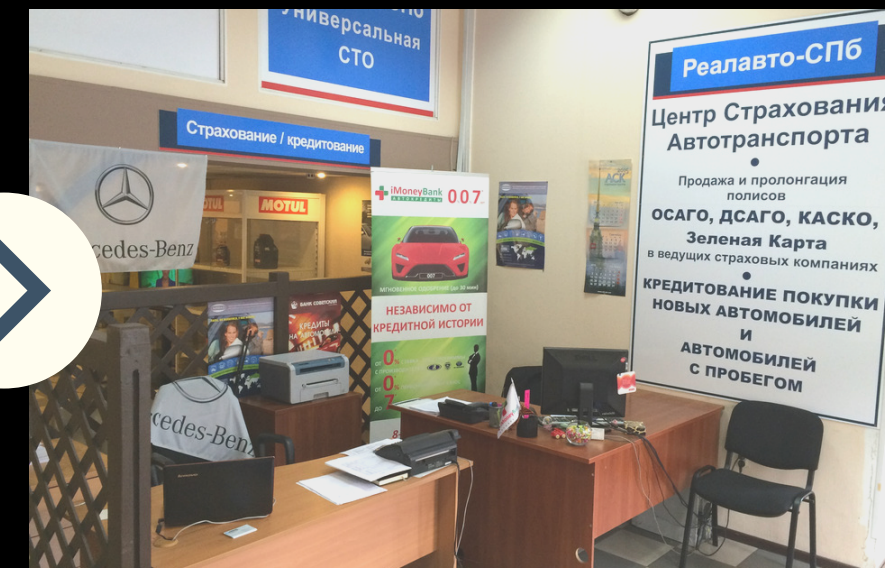


ОСОБОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ВАС

Ускорение развития бизнеса под Франшизой самой быстрорастущей сети автосервисов в РФ, от специалистов которой Вам будет предоставлен подготовленный бизнес-план и прочие разработки для ведения успешного бизнеса, рассчитанные для данной компании (с учетом локации, трафика, текущей клиентской базы и особенностей автомобильного рынка СПб).



СТРУКТУРА ИНВЕСТИЦИЙ



12 400 000 РУБ.

Сумма Инвестиций - 12 400 000 руб. Происходит переформатирование бизнеса «Универсальной СТО» под сетевую Франшизу (с подтвержденными финансовыми показателями).

48 МЕС.

Ваши инвестиции окупятся всего за 48 месяцев. С первого же дня после покупки Вы начнете зарабатывать.

ИНДИВИДУАЛЬНОСТЬ

Собственники компании готовы к рассмотрению различных вариантов сотрудничества, с учетом пожеланий, и финансовых возможностей Инвестора.



**Ответственный
брокер Ольга
Красильникова
ответит на все
интересующие вас
вопросы по объекту
8 (965) 797 83 69**

