

Оптимизация закупок и снабжения.
Снижение потребительских цен.
Осуществление инвестиций «без денег».

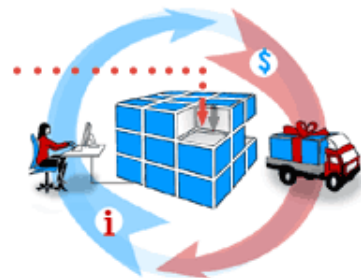
Консорциум Развития Крыма



- Закупки, снабжение – **закупочный аутсорсинг, объединение общих номенклатур для разных клиентов в большие партии для оптимизации цен и поставок**, документооборот, кооператив закупок (ФИЗИЧЕСКАЯ ДОСТАВКА, СНАБЖЕНИЕ) – **снижение транзакционных издержек, себестоимости, выполнение требований законодательства РФ - закупки по 223-фз, 94-фз, 44-фз**
- Потребительская кооперация – клубы склады- розница – **ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ ЦЕНЫ ДЛЯ РОЗНИЧНЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ ОПТОВО-ЗАКУПОЧНЫЕ**
- Развитие и Управление предпринимательскими проектами – **ЕДИНЫЙ РЕГИСТРАЦИОННЫЙ РАСЧЕТНЫЙ ДЕПОЗИТАРНЫЙ ЦЕНТР ПРАВ-** потребительская кооперация участников обращения финиструментов в целях уменьшения издержек при централизации сервиса - ЕЦО

КРК – это торговая площадка, потребительский кооператив, единый центр обслуживания.

Оптимизация закупок и снабжения.



- **Консолидированные закупки**
 - объединение (**кооперация**) компаний с целью увеличения **конкурентоспособности** и рентабельности своих предприятий, при этом сохраняется **независимость** в управлении своим предприятием – снижение себестоимости до 50%;
 - **объединение общих номенклатур для разных клиентов в большие партии для оптимизации цен и поставок**
 - Функцию закупок и снабжения КРК берет на аутсорсинг
 - Преимущества для компаний:
 - конкурентное ценовое предложение
 - новые поставщики
 - маркетинговая платформа
 - централизация закупок
 - обмен информацией
- Выполнение требований** законодательства РФ
- закупки по 223-ФЗ, 94-ФЗ, 44-ФЗ

Аналоги формата потребительской кооперации

- 60 000 магазинов принадлежит европейской группе
- Euro Коор. Для сравнения, у Carrefour в Европе
- 6 526 магазинов.
- 3 200 потребительских кооперативов входят
- в Euro Коор.
- Более 20 млн. человек в Европе – владельцы
- кооперативов.
- \$ 12,4 млрд. – оборот скандинавского кооператива
- Коор Norden в 2005 г.
- 17,7 % розничного рынка Италии принадлежит Коор
- Italia (1 276 магазинов).
- 11,3 млрд. – оборот Коор Italia в 2005 г.
- 6-е место среди британских ритейлеров занимает
- Коор UK (годовой оборот . 6,3 млрд.). Он уступает
- Tesco UK (. 26,6 млрд.), ASDA (. 11,7 млрд.), Sainsbury
- (. 19,3 млрд.), Morrisons (. 6,8 млрд.), зато опережает
- Budgens (. 1 млрд.) и Spar UK (. 974 млн.).



Costco Wholesale Corporation —

крупнейшая в мире **сеть складов самообслуживания клубного типа** и пятый по величине продаж ретейлер в США. Компания занимает 44 место в Fortune Global 500 (2009 год).

В 1997 году компания получила своё современное название — Costco Wholesale. Costco Wholesale является крупнейшей в мире в своём сегменте. Хотя по количеству точек продаж компания уступает Sam's Club, по объёму реализации занимает 1 место.

Клубная система Costco Wholesale насчитывает 57 миллионов членов.

В целом Costco фокусируется на продаже товаров ограниченного числа производителей по минимальным ценам. Ориентация на небольшой круг производителей maximизирует продажи определённых марок продукции, что позволяет получать от производителей дополнительные скидки.

Годовое членство в клубной системе Costco стоит около \$50 в США. В других странах сумма членских взносов также примерно равна \$50 в национальной валюте.

По состоянию на 17 августа 2009 года

компания располагала 556 складами.



Испанский кооператив Мондрагон.

В 2012 году Мондрагон установил новый рекорд по международным продажам — 4 миллиарда евро. У Мондрагона 11 зарубежных производственных филиалов и 14 тысяч рабочих мест за рубежом. Во второй половине XX века Мондрагон явил пример уникальной рабочей демократии, где работники являются собственниками предприятий, изменились в корне отношения между трудом и капиталом, и предпринимательство здесь расцветает так успешно, что никакое другое место в мире с ним сравниться не может.



Снижение потребительских цен

- Аббревиатура Соор обозначает потребительский кооператив (consumer co-operative) – торговое предприятие, владельцами которого являются потребители. Популярность этого кооперативного движения, начавшего набирать обороты на рубеже XX и XXI веков, на Западе сродни пандемии. Наиболее успешные подразделения Соор на равных конкурируют с Wal-mart, Carrefour и Tesco.
- На общеевропейском уровне большинство потребительских кооперативов объединены в группу Euro Соор.
- Соор Italia, самый успешный из всех проектов, насчитывает 1 276 магазинов, Соор UK – 1 800 магазинов, Соор Norden, объединяющая скандинавские страны и Швейцарию, – около 2 000 магазинов.
- Магазины под вывеской Соор работают в различных форматах. Жители сами определяют, что им строить в своем районе – огромный торговый центр или небольшие магазинчики. Кроме того, в разных странах есть свои любимые форматы: гипермаркеты особенно активно развивает Соор Italia, универмаги характерны для Соор UK, Соор Norden принадлежит шесть огромных торговых центров. И конечно, повсеместно открываются магазинчики «за углом».



ПРЕИМУЩЕСТВА

Полное отсутствие налогообложения по осуществляемым операциям (налогов на добавленную стоимость, на прибыль, с продаж, на вменённый доход, на доход по упрощённой системе налогообложения, сборов за торговлю алкогольной продукцией и табачными изделиями и др.)

Отсутствие кассовых аппаратов

Высокая конкурентоспособность деятельности по причинам:

низких цен на товары для потребителей;

некоммерческого статуса организации и новизны самого подхода к решению задачи снабжения населения товарами;

возможность пайщика-потребителя приобретать все или большинство необходимых товаров в одном месте и по максимально низким ценам;

большие объёмы товарооборота вследствие того, что пайщики уплачивают членские взносы и заинтересованы приобретать товары именно через систему потребительского общества

Инвестиции «без денег»

- **Единый Регистрационный Расчетный Депозитарный Центр Прав** – набор инструментов, обеспечивающих комплекс функций обмена, включая правообменные, расчетные, инвестиционные сделки вне прямой связи с обращающейся денежной массой. (векселя ПО)
- Типичный аналог - LETS (Local Exchange Trading System)

«Когда говорят, что инвестиций нет, поскольку нет реальных денег, – это классический пример спутывания обычных денег, которые эмитировались для иных целей – для обслуживания товарного оборота, – с инвестиционным циклом. В инвестиционном цикле предпринимателю чаще всего нужны вовсе не деньги, а поставка в срок всего, что требуется для строительства новой цепочки добавленной стоимости. А предпринимателю говорят: есть признанный эквивалент – деньги, но у нас их нет. И получается парадокс: цемент по-прежнему есть, арматура есть, строители есть, проекты домов есть, но финансовый кризис – и строительство останавливается» С. Чернышев

Программа Доступное Жилье



Единая система продвижения товаров и услуг

Доступное жилье



- Потребителями жилья являются пайщики потребительских обществ юридические и физические лица, либо заимодатели - физические лица.
ПО – потребительское общество.
ЦФС - целевой фонд строительства.
ЦЦФС – централизованный целевой фонд строительства.
- ♦ Желательно, чтобы банк, строительная организация, страховая компания, администрация и пр. являлись пайщиками потребительского общества.

Интернет площадка вовлечения человеческих ресурсов через занятость и образование к сервисам КРК в разрезе концепции умного города





Спасибо за внимание!

- « Консорциум Развития Крыма»
- Евгений Тимофеев + 7 978 019 03 71
- e-mail: timotheeff@ya.ru