



Российский производитель вертикальных прессов

Продажа и обслуживание оборудования с Европейским качеством
по Китайским ценам



WALLE: ВЕРТИКАЛЬНЫЕ ПРЕССЫ

Никита Мищенко



ВЕРТИКАЛЬНЫЕ ПРЕССЫ WALLE

- ▶ Компания «ВАЛЛЕ» - российский производитель вертикальных прессов для утилизации ТБО (ПЭТ, пластик, картон, бумага).
- ▶ Оборудование и производство соответствует стандартам западных сертифицированных компаний, а также требованиям ГОСТ и ISO.
- ▶ Проект находится на стадии выхода на рынок. Осуществлен старт продаж.
- ▶ Есть интерес из Прибалтики и Финляндии. Проект участвовал на выставках в Великобритании, Германии и Италии.
- ▶ Резидент БИ Ингрия



Модель пресса М-10



Прессы

Для различных объемов отходов спроектированы различные виды прессов:

- ▶ 11 моделей в линейке «Мини»,
- ▶ 11 машин в линейке «Стандарт»,
- ▶ 7 моделей «Больших»
- ▶ пресс серии X

Наши преимущества:

- ✓ цены в 3 раза ниже западных аналогов;
- ✓ мощный корпус и съемные комплектующие;
- ✓ кастомизированное производство;
- ✓ наличие ноу-хау;
- ✓ производство в ЛО.
- ✓ На 1000 операций только 2 отказа



ВЕРТИКАЛЬНЫЕ ПРЕССЫ WALLE

↓ Низкая цена

↓ Низкие затраты на обслуживание

↑ Качество, надежность

+ Легкость эксплуатации

↓ Объемы

↓ Затраты

+ Прибыль

↑ Высокие объемы

↑ Высокие затраты

- Нет прибыли





ВЫГОДА

Объем картона ↓ в 10-15 раз;
Пленки ↓ в 20 раз;
ПЭТ ↓ в 5-10 раз.

Предложение для частных фирм: бизнес-центров, магазинов, ресторанов и т.п.
Мы ставим пресс бесплатно на тестовый режим, и платим деньги за отходы (бумажный, пластик).



S: 550 м²;
Типы товаров:
продовольствие;
Оборачиваемость товара:
небольшая.



V мусора: 385 кг./д. (0,7 кг./1 м².)
V картона: 57м³ в месяц
(50% от V мусора).
Затраты на вывоз картона, как
мусора:
30 000 руб./мес.



Цена пресса: от 80 000 руб.
Прибыль от реализации
прессованного картона:
25 000 руб./месяц.



ТАЙМЛАЙН

Календарный график проекта





МОНЕТИЗАЦИЯ

Продажа оборудования

Основным источником дохода является реализация вертикальных прессов, осуществляемая по следующей схеме: клиент приобретает товар через прямые продажи, заказы через сайт, посредством дилера и т.д.

Продажа комплектующих

В планах. Данный вид услуги является дополнительным источником дохода. Уникальность Прессов WALLE в их ремонтпригодности и легкой замене комплектующих.

Сервисная поддержка

В планах. Данный вид услуги является дополнительным источником дохода. Развитие собственной сервисной поддержки, а также заключение партнерских соглашений позволят осуществлять данную схему как послепродажное гарантийное обслуживание.



Комплексная услуга по сбору/Продукт

Комплексная услуга

- ▶ Предварительная оценка условий эксплуатации;
- ▶ Доставка пресса;
- ▶ Пуско-наладочные работы, обучение персонала;
- ▶ Предоставление расходных материалов (ленты, мешки и т.п.).
- ▶ Консультации по хранению/складированию кип и последующей их утилизации;
- ▶ Вывоз кип.

Продукт

- ▶ Доставка пресса;
- ▶ Пуско-наладочные работы;
- ▶ Обучение персонала;
- ▶ Предоставление расходных материалов (ленты, мешки и т.п.).
- ▶ Консультации по хранению/складированию кип и последующей их утилизации;



GO TO MARKET

Собственная розничная продажа

- Магазины
- ЖКХ
- HoReCa
- Производственные компании и т.д.

Оптовая продажа

- Собственные продажи
- Продажи через партнеров

Дилерские сети

- Россия
- Европа
- Ближний Восток
- Китай



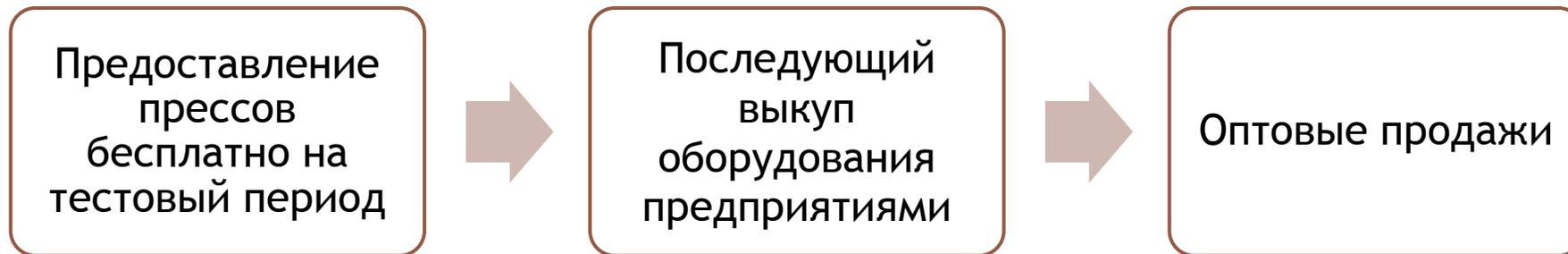
Целевая аудитория

- магазины шаговой доступности,
- сети ритейла,
- ЖКХ,
- управляющие компании,
- ТСЖ,
- HoReCa,
- типографии,
- производственные компании и т.п.



ПЛАН ПРОДАЖ

	1 п. 2017	2 п. 2017	2018	2019
Объем продаж, шт.	30 (27)	80 (56)	200 (140)	450 (315)
Увеличение объема прибыли, %	15%	20%	30%	45%





ИНВЕСТИРОВАНИЕ

Сумма требуемых инвестиций: 5 млн. руб. (1 транш). Всего: 15 млн. руб.

Сумма собственных вложений: 1 млн. руб.

Текущая стадия: осуществляются производство и продажи прессов

Процент инвестору: 10-20% (с правом выкупа доли через 2-4 года)

Расчетный период: 1,5 (3) года

NPV: 12,05 млн. руб.

IRR: 37,1%

Цели инвестирования:

- ▶ Обеспечения бесперебойного производства;
- ▶ Внедрения инновационных технологий в процесс производства;
- ▶ Маркетинга и продвижения;
- ▶ Выхода на иностранный рынок, международная сертификация.



КОНТАКТЫ

Никита Мищенко

ООО "НПО Котлотехника - Северный Контур"

www.walle.kotlotexnika.ru

E-mail: 911@kotlotexnika.ru

Тел.: +7 (812) 643-23-74

Моб.: +7 (921) 794-64-16