

Алимова О.В., Корецкая М.С. Правовое регулирование деятельности транснациональных корпораций // Академия педагогических идей «Новация». Серия: Научный поиск. – 2018. – №10 (декабрь). – АРТ 50-эл. – 0,2 п.л. - URL: <http://akademnova.ru/series-scientific-search>

Рубрика: ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 341

Алимова Ольга Викторовна

Старший преподаватель кафедры гражданского права
РГЭУ(РИНХ) «Ростовский государственный экономический
университет»,
e-mail: Oly_spi@mail.ru

Корецкая Маргарита Сергеевна,

Студентка 4 курса, юридический факультет
РГЭУ(РИНХ) «Ростовский государственный экономический
университет»,
г. Ростов-на-Дону, Российская Федерация
e-mail: rkoreczkaya@mail.ru

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ**

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы связанные с определением экономической сущности ТНК, а так же затрагивается вопрос правового статуса транснациональных корпораций. Анализируются вопросы причин влияния ТНК на мировом рынке и анализ проблемы правового регулирования и контроля за деятельностью транснациональных корпораций со стороны государств.

Ключевые слова: транснациональные корпорации (ТНК), международная правосубъектность, международные организации, принимающие страны.

Alimova, Olga

Senior lecturer, Department of civil law,
RSUU (RINH) "Rostov State Economic University",
Rostov-on-Don, Russian Federation
e-mail: Oly_spi@mail.ru

Koretskaya Margarita Sergeevna,

4th year student, Faculty of Law
RSUU (RINH) "Rostov State Economic University",
Rostov-on-Don, Russian Federation
e-mail: rkoreczkaya@mail.ru

**LEGAL REGULATION OF THE ACTIVITIES OF
TRANSNATIONAL CORPORATION AT THE INTERNATIONAL
AND REGIONAL LEVELS**

Abstract: the article discusses the economic nature and legal status of transnational corporations. The issues of the reasons for the influence of TNCs on the world market and the analysis of the problem of legal regulation and control over the activities of transnational corporations by states are analyzed.

Keywords: transnational corporations (TNCs), international legal personality, international organizations, host countries.

Транснациональные корпорации (ТНК), пожалуй это тот самый субъект международного частного права вокруг которого постоянно ведутся ожесточенные споры. Причем спорными являются все грани проявления активности ТНК от возникновения до исчезновения. Возникнув однажды как нечто символизирующее монополию в международном экономическом пространстве, ТНК глубоко засели в мировых экономических процессах, порой выступая в качестве его регулятора.

Важнейшим элементом развития мировой экономики в современном мире является нарастание процессов интеграции, углубления взаимодействия воспроизводственных структур в любой цивилизованной и развитой стране, чему особенно активно способствует деятельность транснациональных корпораций (далее ТНК).

В силу сложности и многогранности данного явления единого определения транснациональной корпорации до сих пор не сформулировано. Однако во многих понятиях транснациональные корпорации рассматриваются как корпорации, осуществляющие деятельность международного характера и, следовательно, являющиеся субъектами международных экономических отношений. Из этого следует, что ТНК – это корпорация, которая обладает производственными мощностями в нескольких странах и управляемыми из единого центра. В некоторых источниках определение данного термина звучит так: корпорация, международный бизнес которой является существенным.¹

¹ Шимко, П. Д. Экономика транснациональной компании : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / П. Д. Шимко, Д. П. Шимко, А. И. Михайлушкин. - 2-е изд., пер. и доп. - М. : Издательство Юрайт, 2017. - С. 24.

На сегодняшний день в мире насчитывается более 80 тыс. транснациональных корпораций и 900 тыс. их филиалов. Головные офисы расположены в основном в развитых странах, а филиалы в развивающихся странах. ТНК располагает примерно пятьюдесятью процентами промышленного производства, практически 70% торговли, без малого 85% изобретений и 90% зарубежных инвестиций. Под контролем ТНК находятся отдельные товарные рынки: купля-продажа пшеницы (90%), кукурузы (90%), табака (90%), кофе (90%), железной руды (90%), меди (85%), бокситов (85%) и бананов (80%). Кроме того, в Америке половина операций, которые связанные с экспортом, контролируются ТНК; в Великобритании количество подобных операций составляет 80%; в Сингапуре составляет - 90%. 30% всемирной торговли прямо или косвенно связаны с деятельностью ТНК. ²

Знаменитая «тенивая вуаль» ТНК дает ей возможность очень четко и в рамках закона воздействовать на процессы, протекающие внутри конкретного государства. Причем такое сильное экономическое могущество дает корпорациям точно воздействовать на внутреннюю и внешнюю политику государства согласно ее интересам, при этом избегать контроля со стороны государственных органов. ТНК, основываясь в разных странах, действует вне рамок национальных границ, что позволяет делать их контроль невозможным национальным правом. Транснациональным корпорациям удается получать льготы, которые затрагивают иностранные инвестиции, в принимающих странах. Также им предоставляются правительственные гарантии, освобождение или уменьшение налогов и пошлин и другая поддержка.

² Макаревич М.Л. Правовое регулирование гостиничного и туристского бизнеса. Учебное пособие. - СПб.:СПбГТЭУ, 2015. - С 36;

В связи с растущим экономическим и политическим воздействием ТНК в научной литературе обсуждается вопрос о необходимости признания за ТНК международной правосубъектности. В общественных интересах государство осуществляет ряд функций, которые направлены на защиту прав трудящихся, социальную защиту, охрану окружающей среды и антимонопольную деятельность. Транснациональные корпорации преследуют интересы частного капитала. Их деятельность главным образом направлена на получение экономической прибыли. Поэтому, в отличие от государства, они не будут управлять переданными им сферами деятельности так, чтобы он приносил пользу всему обществу. Интернационализм ТНК, который подавляет государственность стран, где они используют, нарушение ими норм трудового и налогового права, экологических стандартов, ограничений монополистической деятельности стали причинами противоречий между ТНК и принимающими странами. Достигнув своих целей и осуществив собственные интересы, транснациональные корпорации создают противоречия интересам ряда государств и потребностям международного экономического правопорядка. ТНК создают «промежуточный», автономный правопорядок путем заключения договоров друг с другом и государствами-реципиентами инвестиций.

Можно сделать вывод о том, что они сами вырабатывают нормы поведения, которые находятся за рамками внутреннего и международного права, не охватываясь ни тем, ни другим. Поэтому сегодня на международный уровень стоит проблема эффективности правового регулирования и контроля за деятельностью транснациональных корпораций.

Влияние ТНК на мировую экономику значительно растет. Данное влияние изменяет регулирующие правоотношения на мировом рынке, тем самым вынуждая преобразовывать традиционный подход к праву. Национальное право все более преобразовывается «международно-правовыми нормами».

Международные нормы используются в гражданском и международном частном праве. Это, в свою очередь порождает ряд коллизий, которые требуют урегулирования. Такое регулирование осуществляется через заключение договоров между государствами, правовые системы, которых содержат коллизионные нормы. Кроме переговоров и согласительных процедур, которые предусмотрены в договорах, позволяют успешно решать проблемы и специальные примирительные, третейские и коллизионные структуры, в рамках Всемирной торговой организации (далее ВТО). Единые правила, о которых государства смогли прийти к соглашению в рамках Всемирной торговой организации говорит о создании нового мирового правопорядка, который усиливает международно-правовой режим и обеспечивает приоритет международно-правовых норм.

Развивающимся странам, которые принимают производства ТНК, необходима поддержка, так как ТНК начинает оказывать значительное влияние и контроль на ресурсы, финансы и экологию. Такую поддержку им оказывают международные организации (ООН, ЮНЕСКО, Комиссия по правам человека).

В Российской юридической практике доктрина не рассматривает позицию, требующую делегирования транснациональной корпорации части государственных правомочий, объясняя это тем, что договоры, которые заключаются между государствами и компаниями, являются

гражданскими сделками, а не межгосударственными соглашениями. Соответственно, они относятся к сфере международного частного права.

Правительство РФ осуществляет контроль за деятельностью дочерних компаний иностранных ТНК на своей территории, обязывая их проявлять активное участие в развитии отечественной промышленности. Например, регулировать социальные проблемы по созданию дополнительных рабочих мест путем размещения заводов конечного цикла производства и сборки товаров на территории РФ других ТНК. Однако, происходит помощь национальным транснациональным корпорациям внутри страны и реализация их становления для выхода на мировой уровень.

Можно сослаться на проект «Поддержка частных высокотехнологических компаний–лидеров»- Минэкономразвития России. Данный проект направлен на обеспечение опережающего роста отечественных частных высокотехнологических экспортно-ориентированных компаний-лидеров и формирование на их базе транснациональных российских компаний. Горизонт планирования проекта рассчитан на конец 2020 года. Инициатива Минкомразвития — в мировом тренде.

В последние годы слой среднего быстрорастущего бизнеса, который занимает лидирующие позиции на своих рынках, стал привлекать пристальное внимание со стороны исследователей и чиновников. В целом ряде стран Европы, Азии, Южной и Северной Америки, Австралии и даже Африки происходит настоящий бум выработки мер поддержки в отношении таких компаний. Разрабатываются комплексы поддерживающих государственных программ и инструментов, чтобы

создать максимально благоприятные условия развития этого типа бизнеса.³

Подытоживая вышесказанное, можно сделать выводы о том, что невозможно отрицать огромнейшую роль на мировом рынке транснациональных корпораций. Список сфер их влияния, проектов, в которых они принимают участие, доступных им рынков значительно огромен.

В каждом государстве имеется своё законодательство, которое регламентирует деятельность ТНК, однако законодательство большинства государств не контролирует деятельность транснациональных корпораций должным образом (например, экологические, социальные аспекты), поэтому необходимо выработать кодекс взаимоотношений ТНК и государств базирования, основанный на сотрудничестве ТНК и государств, который возможно применять во всем мире без ущемления интересов стран-реципиентов.

Нашему законодателю следует уделить внимание как на законодательном уровне так и на правоприменительных моментах по способам сотрудничества ТНК и государственных органов с привлечением международных организаций (например ТПП) в качестве посредников. Что послужило бы не плохим началом выхода из «корпоративной тени» некоторых ТНК.

³ Организация деятельности совета директоров в компаниях с государственным участием/ Поздняков К.К., Горохов А.А.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016.- № 7 (17). - С. 265-271.

Список использованной литературы:

1. Интеллектуальная миграция в России/ Серебренникова А.И., Микрюков А.В., Куваева Ю.В., Горохов А.А.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016.- № 7 (17).- С. 335-340.
2. Коррупция как одна из проблем социального управления/ Мохоров Д.А., Макаревич М.Л.// Пробелы в российском законодательстве. 2014.- № 6.- С. 27-32.
3. Качество и безопасность пищевых продуктов как необходимые условия обеспечения продовольственной безопасности России/ Макаревич М.Л.// Актуальные проблемы науки и практики. 2015.- № 1 (001).- С. 28-35.
4. Макаревич М.Л. Правовое регулирование гостиничного и туристского бизнеса. Учебное пособие. - СПб.:СПбГТЭУ, 2015. - С 36;
5. Михайлушкин А.И., Шимко П.Д. Экономика транснациональной компании: Учеб. пособие для вузов — М.: Высш. шк., 2005 — с. 24;
6. Мохоров Д.А., Макаревич М.Л. Коррупция как одна из проблем социального управления // Международный юридический журнал «Проблемы в российском законодательстве» (ВАК) №6, 2014. – С. 45.
7. Механик А. Кто станет транснациональной корпорацией. Журнал Expert Online, 2016, URL: <http://expert.ru/2016/12/1/konkurs-buduschih-chempionov/>.
8. Организация деятельности совета директоров в компаниях с государственным участием/ Поздняков К.К., Горохов А.А.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016.- № 7 (17). - С. 265-271.
9. Право на труд в современном российском законодательстве/ Макаревич М.Л.// Проблемы экономики и управления в торговле и промышленности. 2014.- № 2.- С. 118-122.
10. Шимко, П. Д. Экономика транснациональной компании : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / П. Д. Шимко, Д. П. Шимко, А. И. Михайлушкин. - 2-е изд., пер. и доп. - М. : Издательство Юрайт, 2017.- С. 24.

Дата поступления в редакцию: 12.12.2018 г.

Опубликовано: 18.12.2018 г.

**© Академия педагогических идей «Новация». Серия: «Научный поиск»,
электронный журнал, 2018**

© Алимова О.В., Корецкая М.С., 2018