

Винокуров А.Г. Условия эффективного переговорного процесса по урегулированию правовых споров и конфликтов // Академия педагогических идей «Новация». Серия: Научный поиск. – 2018. – №6 (июнь). – АРТ 38-эл. – 0,2 п.л. - URL: <http://akademnova.ru/series-scientific-search>

Рубрика: ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 340.12-048.93

Винокуров Александр Геннадьевич
студент 2 курса, факультет юридический
кафедра правовых дисциплин
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Мордовский
государственный университет им. Н. П. Огарёва»
г. Саранск, Российская Федерация
e-mail: alexpaperplane009@yandex.ru

**УСЛОВИЯ ЭФФЕКТИВНОГО ПЕРЕГОВОРНОГО ПРОЦЕССА ПО
УРЕГУЛИРОВАНИЮ ПРАВОВЫХ СПОРОВ И КОНФЛИКТОВ**

Аннотация: В данной статье рассматриваются условия, необходимые для эффективного переговорного процесса, направленного на урегулирование споров и конфликтов в правовой сфере. Соблюдение данных условий эффективного ведения переговорного процесса позволит его сторонам ускорить соглашение своих позиций и найти наиболее оптимальный вариант разрешения правовых споров и конфликтов.

Ключевые слова: спор, конфликт, переговоры, переговорный процесс, условия, эффективность.

Vinokurov Alexander Gennadievich

2nd year student, faculty of law

Department of legal disciplines

FGBOU VO «National research Mordovian state educational institution

state University. N. P. Ogarev»

Saransk, Russian Federation

CONDITIONS FOR THE EFFECTIVE NEGOTIATION PROCESS SETTLEMENT OF LEGAL DISPUTES AND CONFLICTS

Abstract: This article discusses the conditions necessary for an effective negotiation process aimed at the settlement of disputes and conflicts in the legal sphere. Compliance with these conditions of effective negotiation process will allow its parties to accelerate the agreement of their positions and find the best option for resolving legal disputes and conflicts.

Keywords: dispute, conflict, negotiations, process, conditions, efficiency.

В современном обществе граждане всё чаще сталкиваются с правовыми спорами, которые возникают при столкновении интересов сторон в отдельно взятых правоотношениях. Переговоры – это один из самых действенных и эффективных методов, способных оперативно урегулировать правовой конфликт без задействования судебных органов.

Развитая система внесудебных процедур в первую очередь отвечает приоритетам правового государства, которые можно представить «в создании эффективной судебной системы, уменьшение объема судебных

дел и их затрат, связанных с их рассмотрением, обеспечении наиболее быстрого и менее затратного способа разрешения конфликтов».¹

При соблюдении ряда процедур они могут играть важную роль, поэтому не стоит пренебрегать данным способом разрешения споров.

Переговоры допустимы тогда, когда односторонние действия невозможны или невыгодны, когда отсутствуют строгие законодательно урегулированные процедуры².

Для большинства граждан предпочтительно обращаться в суд, нежели чем прибегать к разрешению конфликта относительно мирным путём, так как, по их мнению, это занимает гораздо меньше сил и времени. В трудовых, семейных, корпоративных и коммерческих спорах всё чаще обращаются к применению переговоров.

Преимущества переговоров сводятся к комфортности, выгоде и конфиденциальности.

Необходимо охарактеризовать преимущества переговоров более подробно для того, чтобы сформировать устойчивую точку зрения относительно значения данного способа разрешения конфликта.

Стороны непосредственно взаимодействуют между собой; контролируют различные аспекты своего коммуникативного взаимодействия; самостоятельно устанавливают временные рамки и пределы обсуждения, влияют на процесс переговоров и на их результат, определяют рамки соглашения; имеют возможность заключить соглашение, которое удовлетворяло бы каждую сторону; специфика взаимодействия сторон в ходе переговоров позволяет сохранить конфиденциальность.

¹Худойкина Т.В. Перспективы развития альтернативного разрешения правовых споров и конфликтов в регионах Российской Федерации // Регионология. – 2005. – № 4. –С. 61-70.

²Брыжинский А. А. Общие задачи совершенствования негосударственного урегулирования конфликтов в Российской Федерации // Вестник Мордовского университета. 2006. Т. 16. №1. С. 181-186.

Значение переговоров зависит от их правильного применения в юридической практике. Многие зависят от правильной подготовки переговорного процесса. Данная подготовка начинается с достижения соглашения о необходимости переговоров, определения места и времени встречи.

Говоря об условиях эффективных переговоров, следует сказать о том, что необходимо обеспечить подготовку соответствующего уровня. Ведение переговоров должно осуществляться с теми лицами, которые являются уполномоченными представителями или медиаторами, целью которых является содействие и развитие социальных отношений³. Также немаловажным является условие, которое определяет, кто из представителей будет принимать решение или подписывать соглашения.

Важно также отметить, что переговоры являются исключительно частной инициативой физических и юридических лиц⁴.

Предварительное производство процедурных соглашений – еще одно условие эффективности переговоров, которое не следует обходить стороной.

Также важно учитывать правовое воспитание, которое призвано гарантировать поведение общества, соответствующее интересам и ценностям всех членов социума⁵.

Нечастое использование переговорного процесса в урегулировании споров, возникающих в правовой сфере, зависит от незнания граждан о такой процедуре или попросту от их неспособности проводить переговоры

³Худойкина Т.В. Применение посредничества как примирительной процедуры при разрешении правовых споров и конфликтов в России // Социально-политические науки. 2012. №4. С.69.

⁴Ерохина Е.В. Переговоры как один из способов альтернативного разрешения гражданско-правовых споров // Вести Волгоградского Государственного Университета. 2014. №4. С. 166.

⁵Худойкина Т.В. Правовое воспитание как основной фактор предупреждения юридических конфликтов // Глобальный научный потенциал. 2015. № 11 (56). С. 207.

ввиду негативных настроений по отношению к противоборствующей стороне.

Принято считать, что переговоры должны применяться до момента обращения в суд для того, чтобы избежать лишние затраты, психологическое давление и иные негативные стороны данного процесса. Необходимо должным образом познакомить граждан с данной формой разрешения правовых споров, тем самым обеспечить компромиссное урегулирование юридических конфликтов.

Список использованной литературы:

1. Брыжинский А.А., Худойкина Т.В. Общие задачи совершенствования негосударственного урегулирования конфликтов в Российской Федерации // Вестник Мордовского университета. – 2006. – Т. 16. – №1. – С. 181-186.
2. Ерохина Е.В. Переговоры как один из способов альтернативного разрешения гражданско-правовых споров // Вести Волгоградского Государственного Университета. – 2014. – №4. – С. 165-169.
3. Худойкина Т.В. Правовое воспитание как основной фактор предупреждения юридических конфликтов // Глобальный научный потенциал. – 2015. – № 11 (56). – С. 206-208.
4. Худойкина Т.В. Перспективы развития альтернативного разрешения правовых споров и конфликтов в регионах Российской Федерации // Регионология. – 2005. – № 4. – С. 61-70.
5. Худойкина Т.В. Применение посредничества как примирительной процедуры при разрешении правовых споров и конфликтов в России // Социально-политические науки. 2012. – №4. – С. 67-70.

Дата поступления в редакцию: 01.06.2018 г.

Опубликовано: 06.06.2018 г.

*© Академия педагогических идей «Новация». Серия: «Научный поиск»,
электронный журнал, 2018*

© Винокуров А.Г., 2018