

Гордеев Р.Г. Роль инноваций в оценке инвестиционного проекта // Академия педагогических идей «Новация». – 2020. – №3 (март). – АРТ 23-эл. – 0,2 п. л. – URL: <http://akademnova.ru/page/875548>

РУБРИКА: ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338.2

Гордеев Роман Геннадьевич

магистрант

ФГБОУ «Тольяттинский государственный университет»

г. Тольятти, Российская Федерация

e-mail: RG.Gordeev@mail.ru

**РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В ОЦЕНКЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО
ПРОЕКТА**

Аннотация: В статье рассмотрены особенности развития инноваций в России, эффективные инструменты реализации инноваций и их влияние на оценку инвестиционных проектов.

Ключевые слова: инновации, управление, инвестиции, инвестиционный проект, финансирование инвестиций.

Gordeev Roman
graduate student,
FGBOU "Togliatti State University»
Togliatti, Russian Federation

ROLE OF INNOVATION IN INVESTMENT PROJECT EVALUATION

Abstract: The peculiarities of development of innovations in Russia, effective tools of implementation of innovations and their influence on evaluation of investment projects are considered in the article.

Keywords: innovations, management, investments, investment project, investment financing.

В настоящее время управление инновациями играют важную роль в становлении и развитии российской промышленности во всех ее отраслях. Основными инструментами реализации инноваций выступают инвестиционные проекты. Грамотная характеристика инвестиционных проектов осуществляется за счет составления бизнес-плана и финансовой модели, которые являются гарантом не только доказанной эффективности проекта, но и дают возможность получения финансирования из различных инвестиционных фондов.

Без достижения инновационного и технологического научного лидерства невозможно получение государством главенствующих ролей на мировом политическом рейтинге. Ключевую роль в переходе государства к инновационной модели развития играет государственная поддержка инновационной деятельности. Государственная поддержка помогает координировать и стимулировать инновационную работу, развивать экономику и повышать уровень научного и технологического развития.

Контролирующие и регулирующие функции государства:

1. Аккумуляция и грамотное распределение денежных средств на развитие инновационных научных исследований.
2. Координация инновационной деятельности.
3. Региональное регулирование.
4. Управление инновациями.
5. Контроль.
6. Стимулирование научных изысканий, конкуренции в инновационной сфере.
7. Законодательная защита прав субъектов и их деятельности, создание правовой базы. Один из методов защиты — патенты и охрана интеллектуальной собственности.
8. Реализация эффективного взаимодействия в процессе возникновения финансовых отношений субъектов инновационной деятельности.

9. Обеспечение инновационной деятельности необходимых правовых, организационных и экономических условий.

10. Кадровое обеспечение.

11. Поддержание экологической и социальной направленности инновационной деятельности.

12. Повышение общественного статуса инновационной деятельности.

13. Регулирование международных аспектов инновационной деятельности.

Государственная поддержка может выражаться как прямое влияние, так и как опосредованное воздействие через различные управленческие инструменты.

Прямое влияние — финансирование в виде займов, гарантий, ассигнований, грантов, субсидий, беспроцентных ссуд. Органы власти проводят экспертизу проектов, реализуют поддержку лучших изобретателей.

Опосредованное воздействие:

1. Создание венчурных фондов.

2. Снижение пошлины на патенты.

3. Реализация возможности ускоренной амортизации оборудования.

4. Создание научных кластеров, технополисов, технопарков.

5. Обеспечение инновационной деятельности информационно, методологически, нормативной документацией.

6. Налоговые кредиты и налоговые льготы.

Основное отличие налоговых кредитов и налоговых льгот:

1. Налоговые льготы. Предприятиям, вкладывающим средства на реализацию научных разработок, разрешается вычесть расходы на научные разработки из налогооблагаемого дохода и прибыли.

2. Налоговый кредит. Предприятиям, вкладывающим средства на исследования и разработки, разрешается вычесть процент затрат на научные исследования и разработки из налогооблагаемого дохода или налога на прибыль.

Таким образом, величина налоговых льгот находится в прямой зависимости от нормы прибыли и доходности, в отличие от налогового кредита. Неиспользованные налоговые льготы могут переходить в следующий период и компенсироваться налогами будущего периода.

Бизнес-планирование в условиях рынка - это инструмент управления, который обеспечивает предприятию возможность в достижении необходимой конкурентоспособности перед другими предприятиями, путем использования самых эффективных средств. Бизнес-планирование в любой организации является незаменимым процессом и становится одной из самых важных задач компаний. Предприятия должны четко создавать возможность роста в таких важных ресурсах как: финансы, материалы, труд и интеллектуальный рост, а также уметь рассчитывать эффективность использования ресурсов в процессе работы.

Чтобы провести оценку инвестиционного проекта нужно провести ряд следующих действий:

- определить издержки производства, а именно инвестиционные и производственные;
- провести оценку со стороны инвестора привлекателен ли данный инвестиционный проект;
- провести анализ самостоятельности предприятия в области финансов;
- определить влияет ли инвестиционный проект на региональную экономику;
- оценить и минимизировать возможные потери в ходе реализации инвестиционного проекта;
- подготовить выводы об итогах реализации инвестиций;
- обосновать причины участия предприятий, банков, инвесторов, федеральных и региональных органов власти в реализации инвестиционного проекта.

Оценка инвестиционного проекта проходит на практике два этапа. На первом этапе считаются показатели эффективности. Главное в первом этапе – это создание привлекательности инвестиционного проекта для потенциальных инвесторов. Условием перехода на второй этап являются положительные результаты коммерческой эффективности, рассчитанные в первом этапе.

Второй этап берет свое начало при условии тщательной проработки схемы финансирования. На втором этапе определяются участники проекта и их процент участия в данном инвестиционном проекте.

При расчете показателей эффективности инвестиционного проекта, существует четыре основных показателя эффективности инвестиций – это чистый дисконтированный доход, индекс доходности, внутренняя норма дохода, период окупаемости.

1. Чистый дисконтированный доход (ЧДД) (чистая приведенная стоимость, чистая текущая стоимость) – это сумма дисконтированных денежных потоков, относящийся к данному инвестиционному проекту. ЧДД рассчитывается с целью выяснения инвестором, стоит ли инвестировать средства в проект. При расчете ЧДД инвестору дается возможность увидеть выгоду от вложенных средств, которую можно получить при реализации инвестиционного проекта. Чистый дисконтированный доход можно найти, вычисляя данные по формуле 1:

$$\mathcal{E}_{\text{инт}} = \text{ЧДД} = \sum_{t=0}^T (R_t - Z_t) \times \frac{1}{(1+E)^t}, \quad (1)$$

где R_t – результаты, достигаемые на i -м шаге расчета;

Z_t – затраты, осуществляемые на i -м шаге;

T – горизонт расчета, который равен номеру шага расчета, на котором происходит ликвидация объекта;

$\mathcal{E}_t = (R_t - Z_t)$ – эффект, достигаемый на i -м шаге;

E – норма дисконта.

2. Индекс доходности (PI) – показатель, который показывает эффективность вложений в определенный проект. Индекс доходности связан с ЧДД. Формула нахождения показателя индекса доходности состоит из тех же

показателей что и ЧДД: если чистый дисконтированный доход положительный, и $PI > 1$, то проект эффективен, а если $PI < 1$, то инвестиционный проект неэффективен. Индекс доходности можно найти, вычисляя данные по формуле 2:

$$\varepsilon_{\text{инт}} = \text{чДД} = \frac{1}{K} \times \sum_{t=0}^T (R_t - Z_t^+) \times \frac{1}{(1+E)^t}, \quad (2)$$

где K – сумма дисконтированных капиталовложений, она определяется по формуле 3:

$$K = \sum_{t=0}^T K_t \times \frac{1}{(1+E)^t}. \quad (3)$$

Внутренняя норма доходности (ВНД) – это то значение, которое равно приведенным эффектам капиталовложений, она определяется по формуле 4:

$$\sum_{t=0}^T \frac{R_t - Z_t^+}{(1+E_{\text{ВН}})^t} = \sum_{t=0}^T \frac{K_t}{(1+E_{\text{ВН}})^t}. \quad (4)$$

Полученные расчеты ВНД инвестор сравнивает с полученной нормой дохода во вкладываемый капитал. Если значение, полученное при расчете равно или больше значения, которого требует инвестор, то инвестиции в данный инвестиционный проект будут результативными.

Приведение к базисному моменту времени затрат, результатов и эффектов, которые происходят на t -м шаге при расчете реализации проекта, находится путем умножения на коэффициент дисконтирования (dT). Коэффициент дисконтирования при условии постоянной нормы дисконта можно найти, используя формулу 5:

$$dT = \frac{1}{(1+E)^t}, \quad (5)$$

где t – номер шага расчета ($t = 0, 1, 2, \dots, T$);

T – горизонт расчета.

Все показатели, перечисленные выше, не могут быть применены по отдельности.

При принятии решения инвестировать в тот или иной инвестиционный проект рассматриваются результаты расчета всех показателей. При оценке инвестиционного проекта в расчет берут показатели, показывающие соотношение затрат и результатов.

Подробная схема оценки инвестиционного проекта представлена на рисунке 1.1

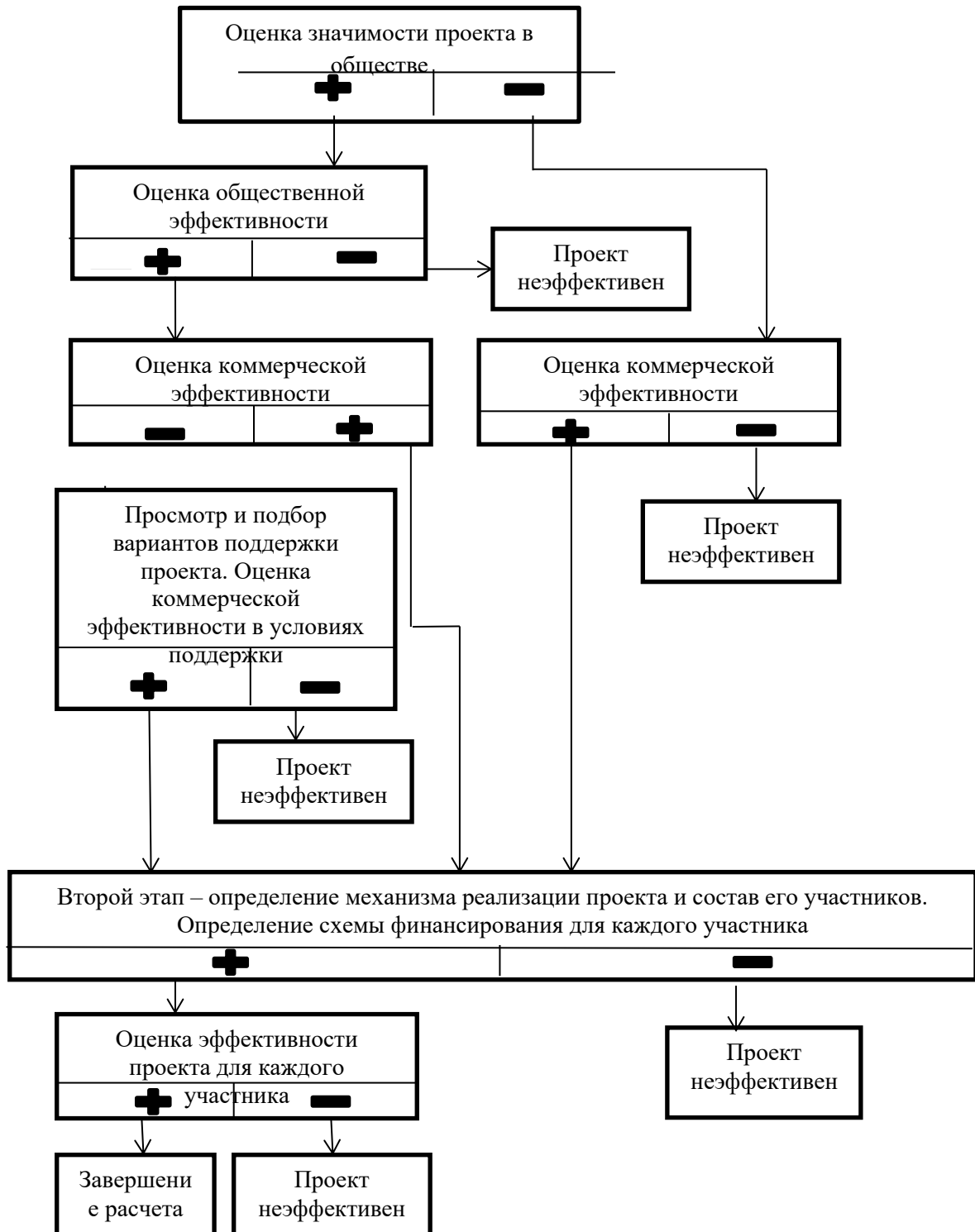


Рисунок 1.1 - Схема оценки эффективности инвестиционного проекта

Рассмотрим каждый из показателей эффективности инвестиционного проекта:

1. показатели коммерческой (финансовой) эффективности, которые показывают полученные каждым участником проекта его выгоду, а именно финансовую сторону;

2. показатели бюджетной эффективности, которые показывают финансовые последствия от осуществления проекта для регионального, федерального или местного бюджета;

3. показатели экономической эффективности, которые учитывают затраты и результаты, связанные с реализацией инвестиционного проекта.

Таким образом, разрабатывая инвестиционный проект, учитываются последствия от социальных и экологических последствий, и рассчитываются необходимые ресурсы для осуществления социальных мероприятий и защиты окружающей среды.

Список использованной литературы:

1. Анисимов В.Г., Анисимов Е.Г., Блау С.Л., Мантусов В.Б., Новиков В.Е., Петров В.С., Тебекин А.В., Тебекин П.А., ред. Тебекин А.В. Управление инновациями: монография/ Анисимов В.Г., Анисимов Е.Г., Блау С.Л., Мантусов В.Б., Новиков В.Е., Петров В.С., Тебекин А.В., Тебекин П.А. – М.: Российская таможенная академия, 2017. – 454 с.
2. Афонасова М.А. Бизнес-планирование: учебное пособие/ Афонасова М.А. – М.: Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники, Эль Контент, 2015. – 108с.
3. Баркалов С.А., Бекирова О.Н. Бизнес-планирование: учебное пособие/ Баркалов С.А., Бекирова О.Н. – М.: Воронежский государственный архитектурно-строительный университет, ЭБС АСВ, 2015. – 266с.
4. Бекетова О.Н., Найденов В.И. Бизнес-планирование: учебное пособие/ Бекетова О.Н., Найденов В.И. – М.: Научная книга, 2012. – 159с.
5. Беликова И.П. Управление проектами: учебное пособие/ Беликова И.П. – М.: Ставропольский государственный аграрный университет, 2014. – 80с.

6. Боронина Л.Н., Сенук З.В., ред. Вишневский Ю. Основы управления проектами: учебное пособие/ Боронина Л.Н., Сенук З.В. – М.: Уральский федеральный университет, 2016. – 136 с.

7. Бусыгин А.В. Деловое проектирование и управление проектом: учеб. пособие / Бусыгин А.В. - Москва, 2014. – 168с.

8. Владимирова Л.П. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: учебное пособие/ Владимирова Л.П –М: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», Москва, 2013 – 400 с.

Дата поступления в редакцию: 11.03.2020 г.

Опубликовано: 11.03.2020 г.

© Академия педагогических идей «Новация», электронный журнал, 2020

© Гордеев Р.Г., 2020