



Запускаем инвестиционные  
программы для Вашего бизнеса  
от 2 до 120 млн. руб.

# Содержание

- [Причины поиска инвестиций – 3](#)
- [Ваша бизнес-цель – 5](#)
- [Наши проекты – 9](#)
- [Источники инвестиций – 17](#)
- [О компании – 19](#)
- [Преимущества работы с нами – 25](#)
- [Этапы работ по привлечению инвестиций - 31](#)
- [Упаковка инвестиционного проекта - 37](#)
- [Ваш первый шаг – 42](#)
- [Часто задаваемые вопросы - 44](#)
- [Наши контакты - 51](#)
- [Видео презентация – 54](#)





# Причины поиска инвестиций

# Причины поиска ИНВЕСТИЦИЙ:

Есть несколько распространенных причин, почему предприниматели начинают искать инвестиции на стороне.

- ✓ Во-первых, на развитие бизнеса или запуск проекта у Вас недостаточно собственных средств.
- ✓ Во-вторых, банки не финансируют Ваш бизнес по разным причинам или предлагают слишком высокий процент по займу.
- ✓ В-третьих, у Вас огромное желание запустить именно это проект. Вы всем сердцем хотите заниматься именно этим бизнесом.



# Ваши бизнес-цели



# ЦЕЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ

1

Создание  
нового бизнеса  
(start-up).

---

*Новая идея или новый бизнес, всегда требует серьезных инвестиций, особенно, если проект мирового масштаба.*



# ЦЕЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ

## 2

Развитие  
существующего  
бизнеса.

---

*Чтобы развивать и масштабировать бизнес быстро, приходится искать инвестиции, которые помогут реализовать задуманное в самые короткие сроки.*

# ЦЕЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ

3

## Вывод на рынок инновационных продуктов.

---

*Самое сложное в инновационных продуктах - это их инновационность и дальнейший спрос на рынке.*

*Важно понимать свой продукт и легко донести его свойства и преимущества до инвестора.*



# Наши проекты

# Производство кирпича

**+ 190 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 190 млн. руб.

**Ниша:** Производство кирпича

**Название:** "Экспресс комп"

**Источник:** Кредит банка

**Регион:** Красноярский край

**Город:** Ачинск

**Цель:** Покупка новой производственной линии

**Имя:** Железнов Александр

**Окупаемость:** 2,5 года

**Рентабельность инвестиций:** 49%

**Год:** 2016

# Переработка авто. шин

**+ 30 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 30 млн. руб.

**Ниша:** Переработка авто. шин

**Название:** "ЖилСтройИнвест"

**Источник:** Субсидия

**Регион:** Краснодарский край

**Город:** Сочи

**Цель:** Покупка и запуск мини-производства.

**Имя:** Елена Геннадьевна

**Окупаемость:** 2 года

**Рентабельность инвестиций:** 67%

**Год:** 2015

# Общепит

**+ 2 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 2 млн. руб.

**Ниша:** общепит

**Название:** бар "Jack's Burger"

**Источник:** Частные инвестиции

**Регион:** Новосибирская область

**Город:** Новосибирск

**Цель:** Вложения в оборудование, оформление и оборотку.

**Имя:** Кулышев Евгений

**Окупаемость:** 10 месяцев

**Рентабельность инвестиций:** 222%

**Год:** 2016

# Вторичная металлопереработка

**+ 75 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 75 млн. руб.

**Ниша:** Вторичная металлопереработка

**Источник:** Частный инвестор

**Регион:** Алтайский край

**Город:** Барнаул

**Цель:** Расширение производства (вложения в ОС)

**Имя:** Копилов Сергей

**Окупаемость:** 3 года

**Рентабельность инвестиций:** 43%

**Год:** 2015

# Производство посуды

**+ 118 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 118 млн. руб.

**Ниша:** Производство посуды

**Название:** "РоссПак"

**Источник:** Частные инвестиции

**Регион:** Новосибирская область

**Город:** Обь

**Цель:** Модернизация производства  
(вложения в ОС)

**Имя:** Мажирин Павел

**Окупаемость:** 4 года

**Рентабельность инвестиций:** 27%

**Год:** 2014

# Заготовка древесины

**+ 177 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 177 млн. руб.

**Ниша:** Заготовка и переработка древесины

**Источник:** Частные инвестиции

**Регион:** Иркутская область

**Город:** Братск

**Цель:** Покупка техники и строительство  
производственной базы (вложения в ОС)

**Имя:** Данияр

**Окупаемость:** 1,5 года

**Рентабельность инвестиций:** 100%

**Год:** 2013

# Сельское хозяйство

**+ 2,1 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 2,1 млн. руб.

**Ниша:** Сельское хозяйство

**Название:** Фермер

**Источник:** Грант

**Регион:** Новосибирская область

**Город:** р.п.Коченёво

**Цель:** Покупка с/х техники

**Имя:** Арышев Юрий

**Окупаемость:** 3,5 года

**Рентабельность инвестиций:** 40%

**Год:** 2015



# Источники Ваших будущих инвестиций

# Источники инвестиций\*

**18%**

Частные  
инвесторы

**14%**

Венчурные  
фонды

**45%**

Господдержка

**3%**

Краудфандинг

**20%**

Бизнес-  
ангелы

*\* Распределение долей в процентном соотношении по источникам финансирования, которые чаще всего используются в программе привлечения инвестиций.*



О КОМПАНИИ

# Команда / Ключевые лица

**Владислав Марясов**  
Коммерческий директор  
г. Красноярск



**Константин Курносов**  
Финансовый директор  
г. Новосибирск



**Дарья Копылова**  
Главный бухгалтер  
г. Красноярск





Представительство в г. Красноярске  
Адрес: ул. Парижской Коммуны, д. 2а

# Цифры о компании

10 ЛЕТ

Более 10 лет опыта в собственном бизнесе

2,2 млрд.

Более 2,2 млрд. руб. привлеченных инвестиций

1.500.000

Более 1500.000 руб. вложено в самообразование.

220

Более 220 проектов было разработано за последние 5 лет.

30

Более 30 экономических моделей было разработано за последние 3 года.

70%

Порядка 70% наших проектов получили финансирование.

# Сертификаты



В 2010 году Курновос К. прошел обучение по программе «Принятие управленческих решений» от центра бизнес-мастерства ХАРИЗМА. Это позволяет грамотно расставлять приоритеты стратегии бизнеса при Бизнес-планировании.



В 2012 году Курновос К. успешно участвовал в тренинге по созданию эффективной презентации. Это позволяет делать бизнес-планы для клиентов внятыми и "читабельными" для инвесторов.



В 2012 году в Москве Курновос К. успешно прошел 3-х дневный курс по финансовому моделированию в программном продукте АльтИнвест, что позволяет профессионально производить все Финансово-Экономические расчеты.



В 2010 году Курновос К. обучался по программе «Школа финансового директора» от журнала «Финансовый директор». Это позволило повысить навыки успешного корпоративного финансового планирования и проведения анализа деятельности



В 2007 году Курновос К. успешно принял участие в семинаре-практикуме «Лучшая практика бюджетного планирования и контроля в компании», что дало понимание важности бюджетирования, как инструмента эффективного управления финансами.

# Сертификаты



В 2010 году Марясов В. прошел обучение по программе «Правовые основы предпринимательской деятельности» от негосударственного учебного заведения «Колледж Знаний».



В 2012 году Марясов В. успешно участвовал в семинаре «Основы бизнес-планирования» от «ЛфСибГТУ».

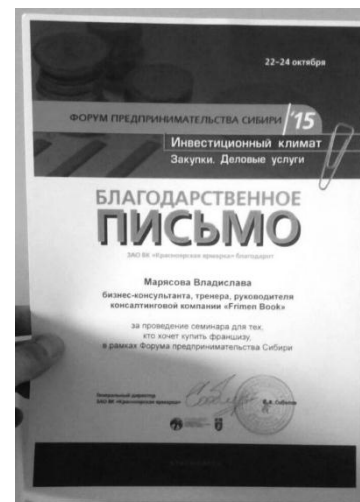


В 2010 году Марясов В. успешно прошел курс повышения квалификации по теме: «Эффективная защита бизнеса» в Высшей Школе Бизнеса.

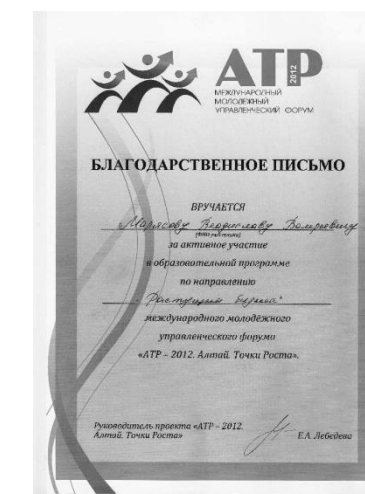


В 2013 году Марясов В. успешно принял участие в стратегической игре практикуме по маркетингу от компании COMAP.

В 2015 году Марясов В. получил благодарственное письмо за проведение семинара по франчайзингу в рамках форума предпринимательства Сибири.



В 2011 году Марясов В. успешно прошел курс повышения квалификации по теме: «Финансовая грамотность для начинающих» в ОАО Красноярское региональное агентство поддержки малого и среднего бизнеса.



В 2012 году Марясов В. получил благодарственное письмо за участие в образовательном форуме АТР на Алтае.



Сибирская консалтинговая компания

# Преимущества работы с нами

# Специализация

**Оказание для Вас услуги – это наша прямая деятельность.**

Это значит, что мы занимаемся этим профессионально, а Вы не тратите своё время на непрофильные задачи.



# Более 8 лет в консалтинге

Это значит, что мы уверенно и на одном языке можем общаться с первыми лицами компаний, потенциальными инвесторами, представителями банков, гос.органов и т.д. Мы знаем «что говорить», «как говорить» и «когда говорить».



# Комиссия за услуги от 1.5 до 3%

В отличие от большинства консалтинговых компаний, мы берем с клиента 1,5 – 3 %, вместо 5 – 7 %.

Связано это с тем, что на рынке существуют большие игроки в сфере консалтинга и привлечения инвестиций, которые очень комфортно себя чувствуют оказывая подобные услуги за довольно большие комиссионные.

Работая с малым и средним бизнесом мы даём адекватные цены на свои услуги, которые действительно стоят этих денег.



# Инвестиции от 1 до 6 месяцев

После заключения договора, мы занимаемся поиском и привлечением инвестиций в Ваш бизнес или проект, ограничивая себя в рамках от 1 до 6 месяцев. Один месяц – это минимальный срок. Шесть месяцев – это максимальный срок.

После окончания срока действия договора и отсутствия факта привлеченных средств, мы со своей стороны несем финансовые потери порядка 150.000 руб.

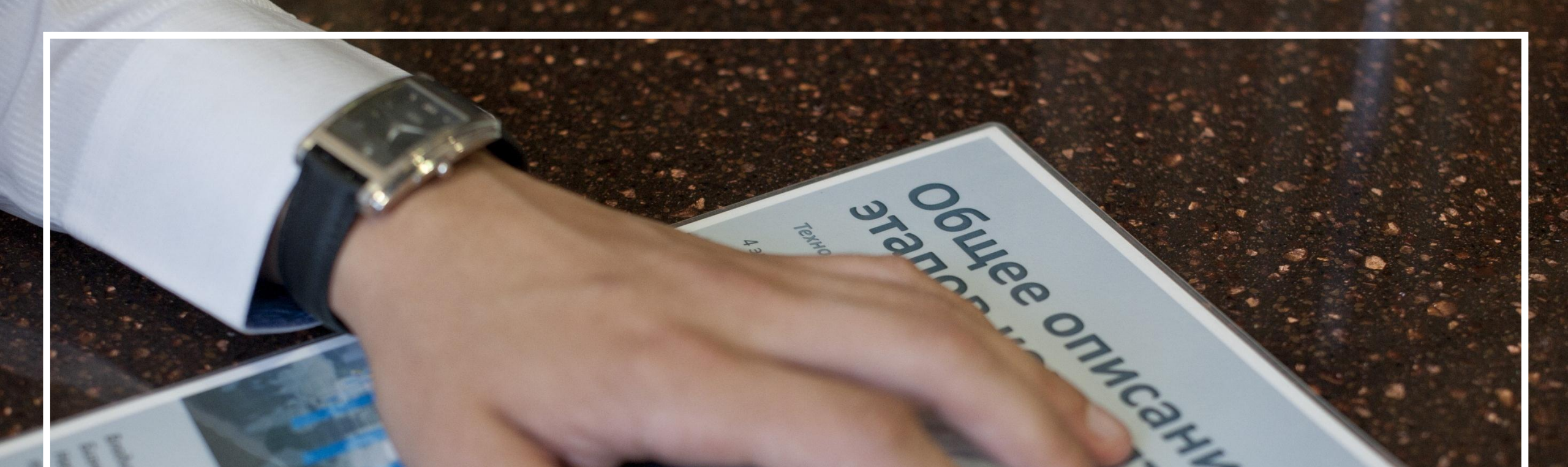


A man in a dark suit, light blue shirt, and light blue tie stands with his arms crossed in front of a tall, modern building. The background is a city street with other buildings and parked cars.

*Всю основную работу по поиску и привлечению инвестиций мы делаем сами: определяем этапность в зависимости от проекта, сроки проведения работ, готовим все необходимые документы для взаимодействия с инвестором, осуществляем первичные предложения инвесторам и т.д. Инициатор проекта включается в процесс на стадии определения существенных условий инвестирования и окончательного определения роли инвестора в проекте.*



# Этапы работ по привлечению инвестиций



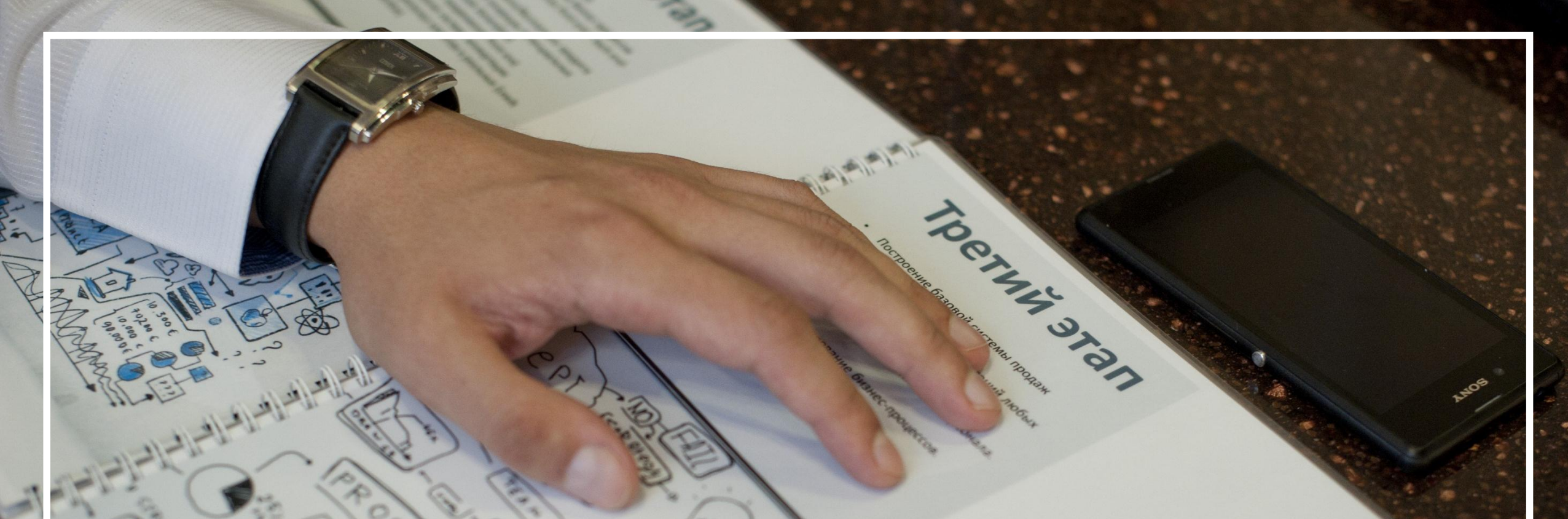
В рамках работы мы подберём наилучший вариант получения финансирования из тех, которые сегодня возможны на рынке капитала. Это будет наиболее подходящий и возможный к получению источник с учётом специфики именно Вашего проекта и стадии его развития.



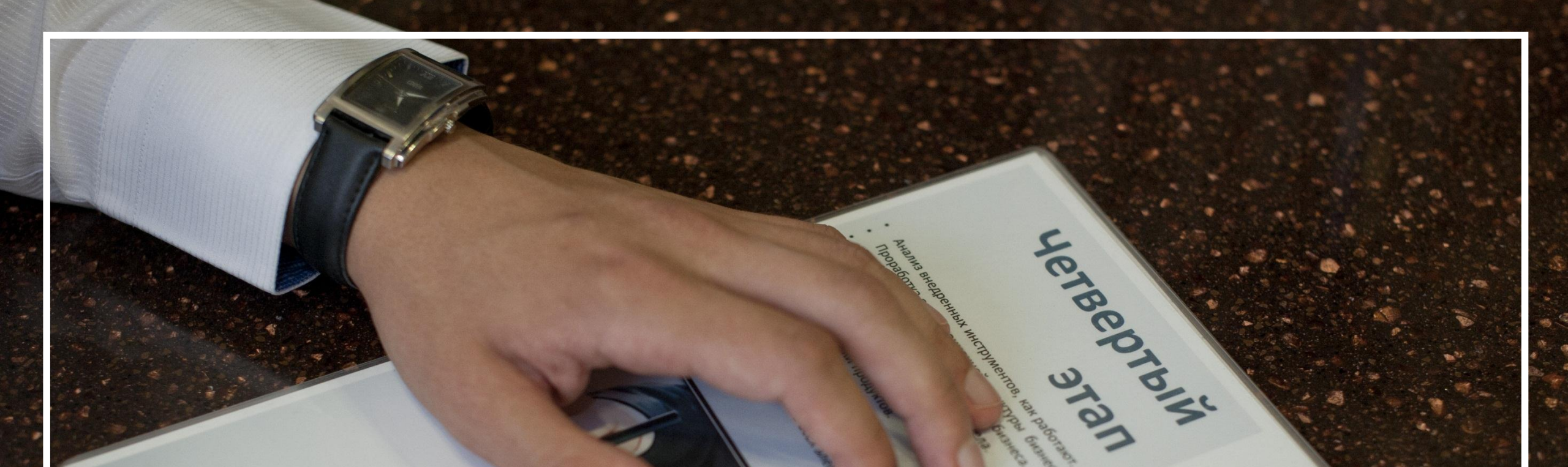
Произведем оценку (аудит) проекта на предмет определения наиболее вероятного источника финансирования и возможного объёма получения средств.



Подготовим все необходимые материалы и документы для представления проекта (ТЭО, Бизнес-план, Презентация, Инвестиционный меморандум и т.д.).



Осуществим поиск инвестиций, размещая информацию о проекте на специализированных информационных площадках, сделаем необходимые заявки в фонды или гос.органы, представим проект частным инвесторам из нашей базы в зависимости от профиля.



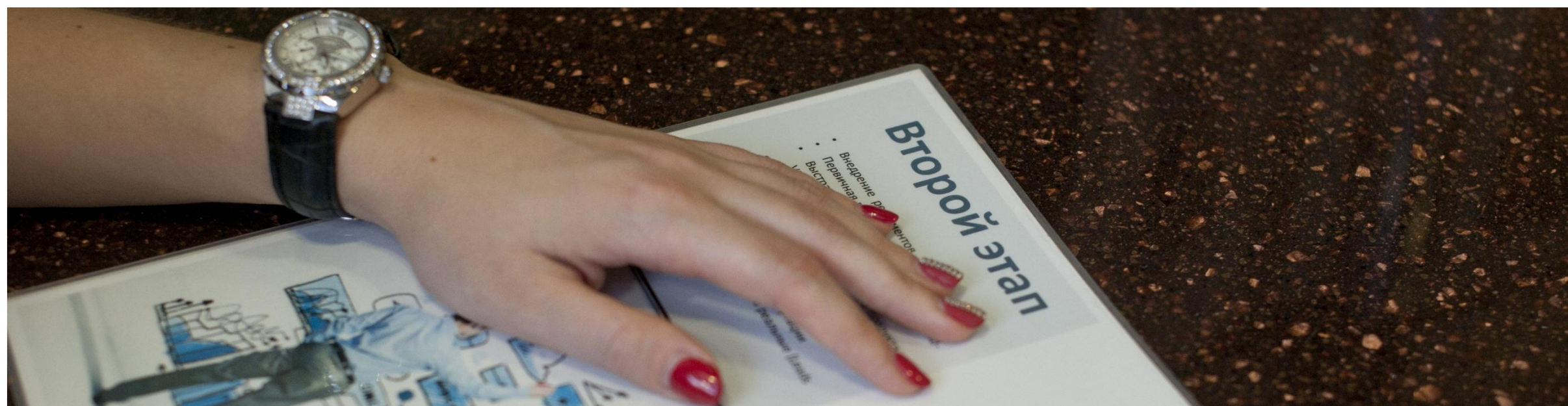
Проведем первичные переговоры о возможном сотрудничестве в получении финансирования. Далее, после получения первичного согласия от заинтересованных лиц уже совместно с инициатором проекта проведем необходимые встречи и закроем на инвестиции. Работаем до получения финансирования!



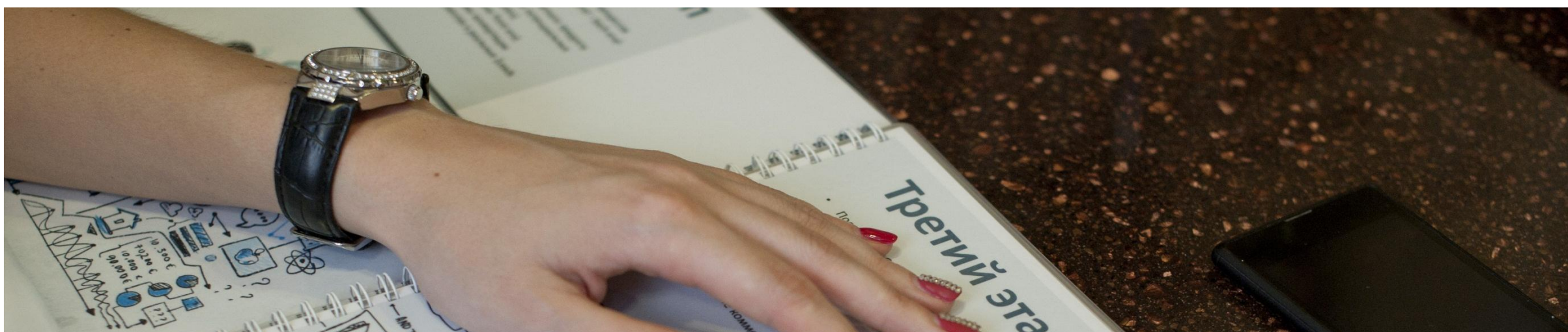
# Упаковка Вашего инвестиционного проекта



Сначала мы проведем комплексный аудит Вашего проекта и осуществим нужные исследования рынка и конкурентов. Соберем всю необходимую информацию для качественной упаковки!



Далее, мы разработаем бизнес-план и ТЭО Вашего проекта по всем стандартам и правилам. Совместно напишем информационный меморандум. Эти и другие документы будут использоваться при привлечении инвестиций, а также будут переданы Вам в качестве готового продукта для дальнейшего использования в работе.



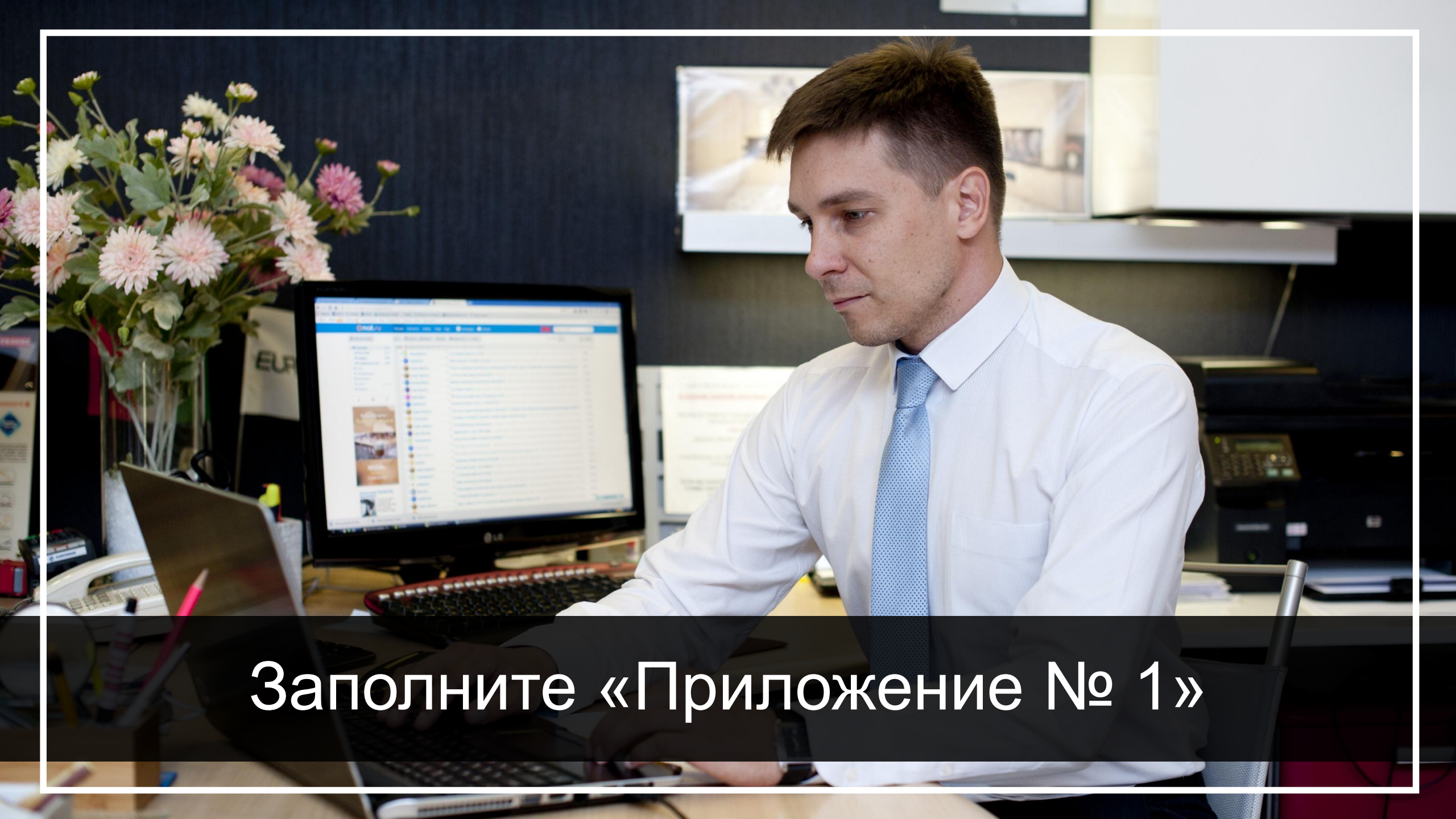
Чтобы Ваш проект заинтересовал большее количество инвесторов, мы упакуем его в красивую презентацию. Далее, разработаем Веб-сайт, чтобы усилить презентацию Вашего проекта через Интернет. Для действующих бизнесов на территории г. Красноярска и г. Новосибирска мы сделаем презентационный видеоролик, который привлечет еще большее количество заинтересованных инвесторов.



Заключительный этап упаковки – это персональное обучение Вас, как инициатора проекта на предмет самопрезентации. Мы научим Вас отвечать на каверзные вопросы инвесторов и качественно проводить презентацию Вашего проекта. По необходимости проведем для Вас тренинг по публичным выступлениям и переговорам.



Ваш первый шаг

A man with short brown hair, wearing a white dress shirt and a light blue patterned tie, is seated at a desk in an office. He is looking down at a laptop, with his hands on the keyboard. To his left is a large bouquet of pink and white chrysanthemums in a glass vase. Behind him, a computer monitor displays a website with a blue header and various text blocks. The office background includes a dark wall with a framed picture and a printer on a shelf to the right.

Заполните «Приложение № 1»



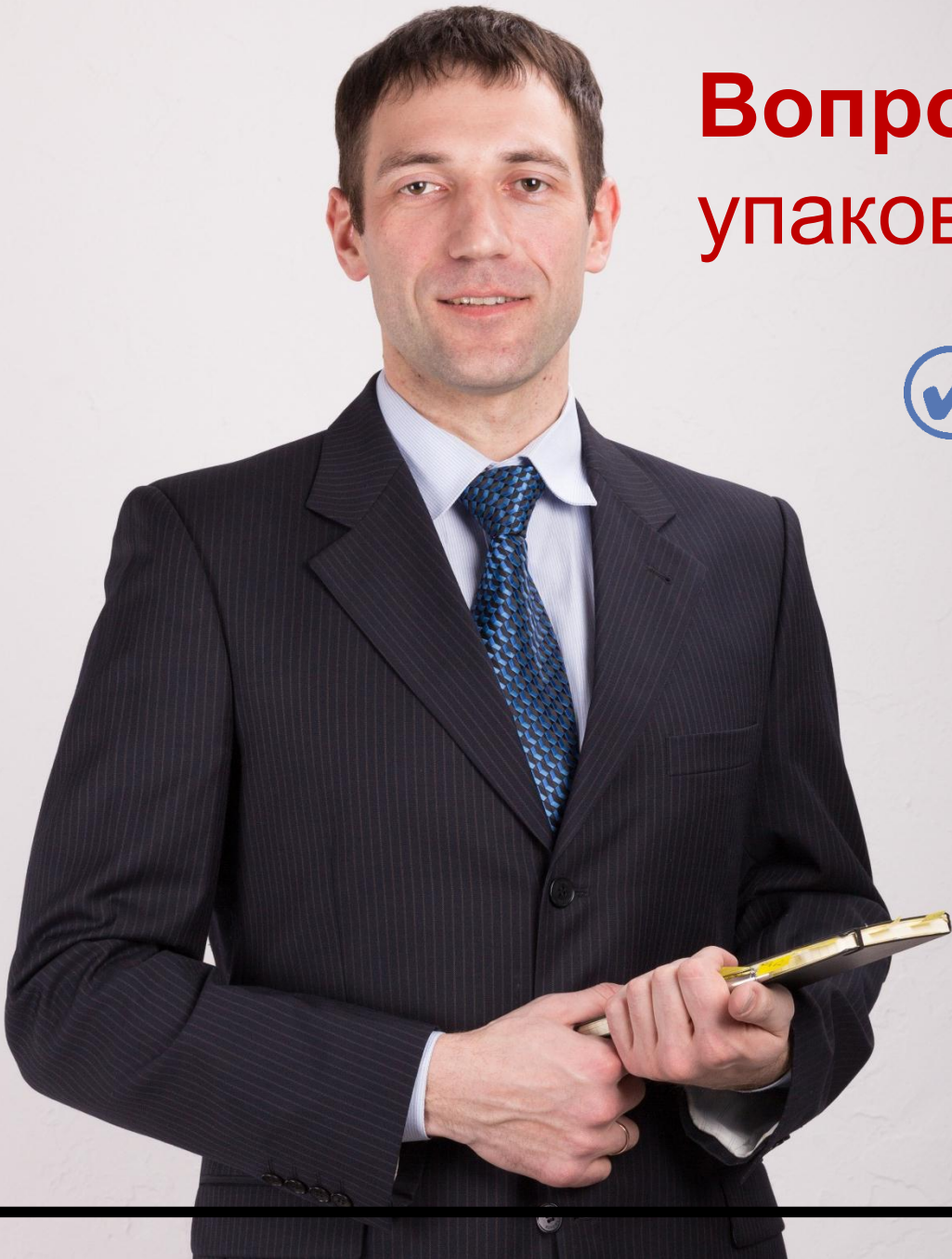
# Часто задаваемые вопросы (FAQ)



## Вопрос: «Какие гарантии, что мы получим инвестиции?»



**Ответ:** «Если бы мы брали с Вас предоплату, то гарантировали бы Вам некий результат. Наша компания не берет предоплату за свою работу, а получает свое вознаграждение по факту привлечения финансирования.»



## Вопрос: «Зачем мне нужна упаковка моего проекта?»



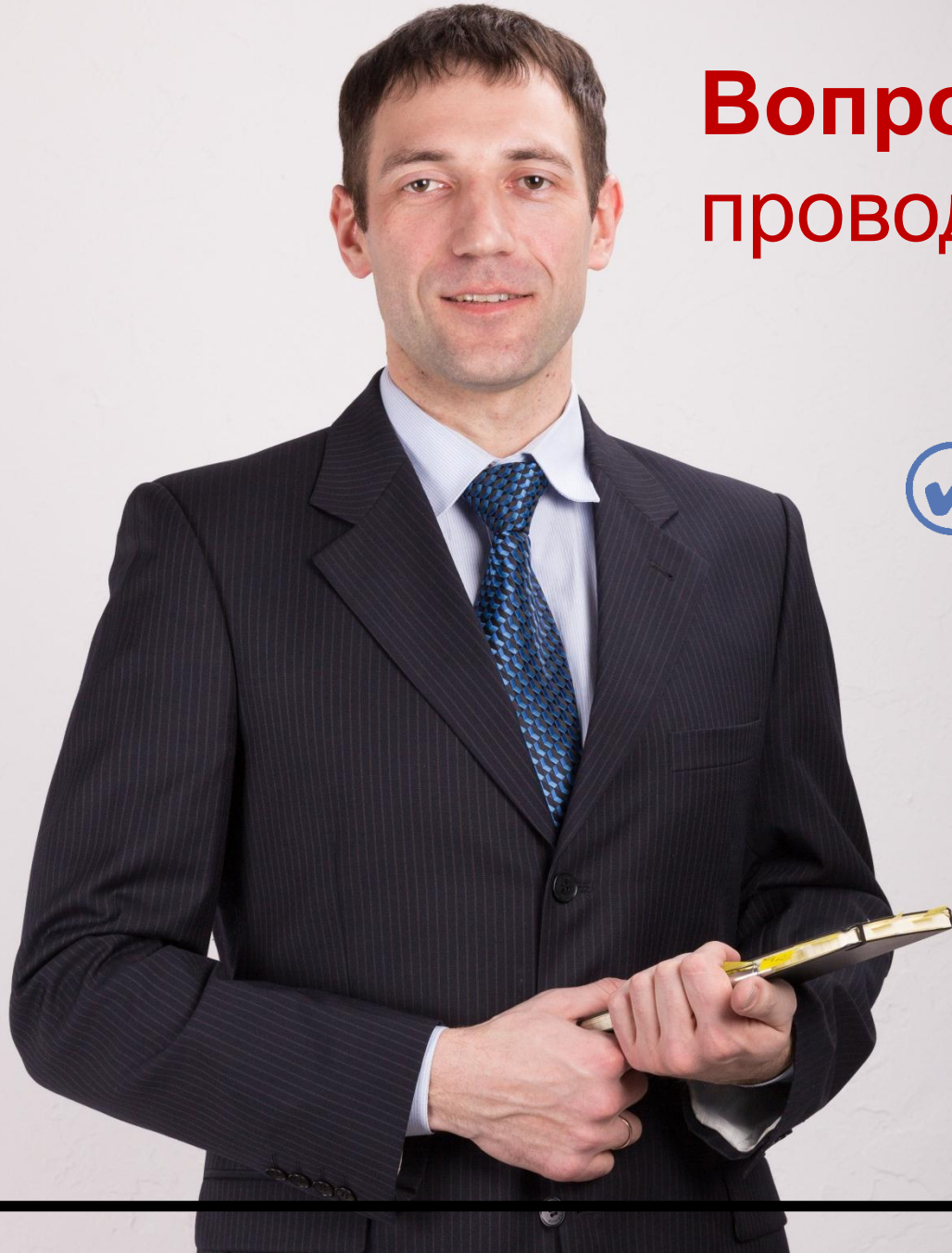
**Ответ:** «Чтобы мы начали работу по поиску инвестиций и проведению переговоров от Вашего лица, необходимо иметь в наличии ряд документов, без которых потенциальные инвесторы даже разговаривать не готовы. Поэтому, это не наша прихоть - это правила рынка, которые диктуем не мы.»



**Вопрос: «Могу я самостоятельно  
подготовить пакет документов и  
упаковать свой проект?»**



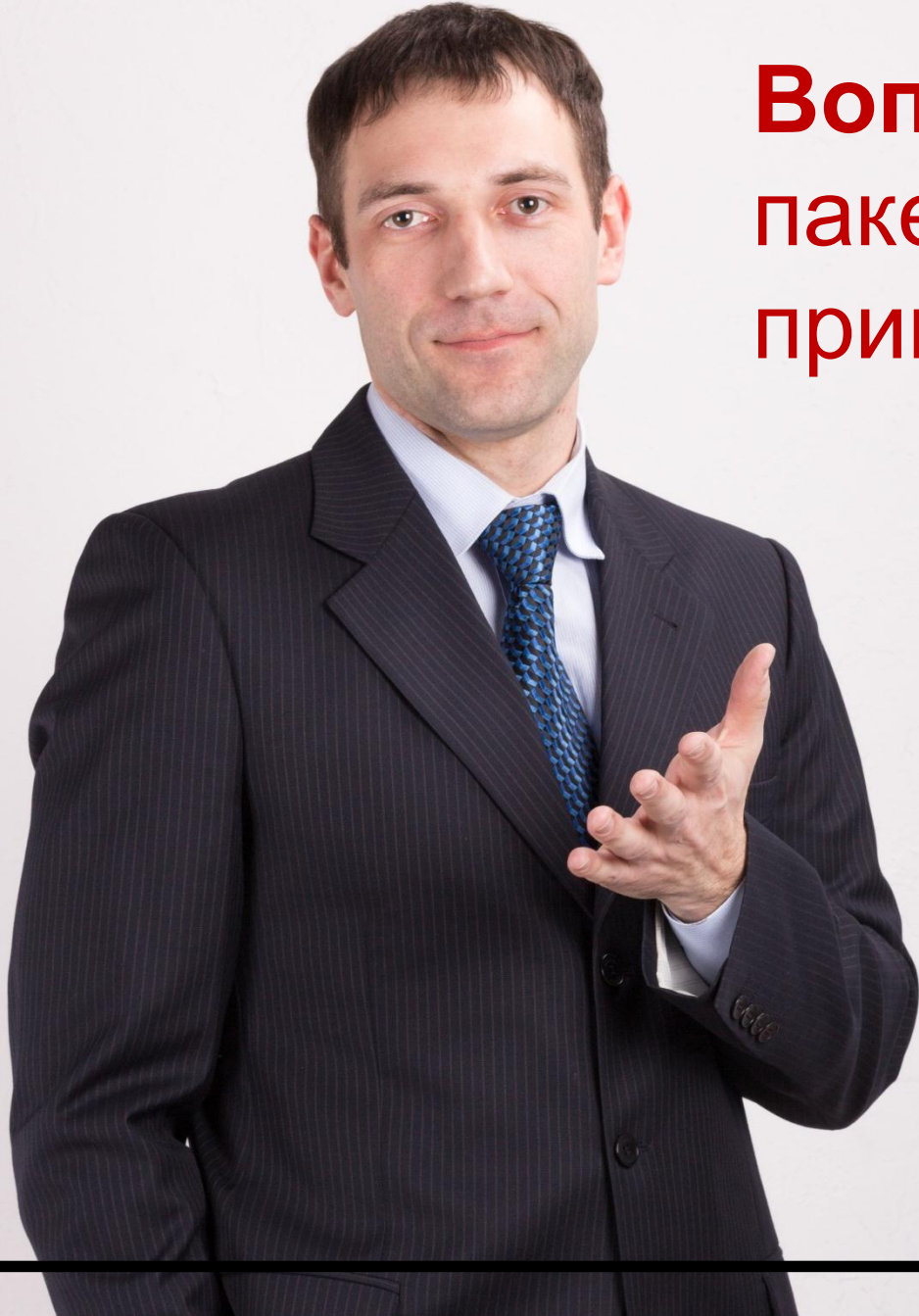
**Ответ:** «Конечно, Вы можете самостоятельно сделать данные документы, главное, чтобы они соответствовали все требованиям и стандартам, содержали необходимые показатели на основании которых принимается решение о финансировании проекта.»



**Вопрос: «Зачем необходимо проводить аудит моего проекта?»**



**Ответ:** «Если Вы самостоятельно оформили пакет документов, необходимо провести аудит, потому что мы, представляя Ваш проект, отвечаем за каждую цифру во всех документах перед инвесторами. Мы должны быть уверены, что все показатели соответствуют действительности.»



**Вопрос: «Зачем мне нужен пакетом документов, если Вы не привлечете мне инвестиции?»**



**Ответ:** «Что касается ненужности документов именно, то здесь мы не согласны. У нас были конкретные случаи, когда инициаторы проектов самостоятельно находили инвесторов и использовали разработанный нами пакет документов для презентации им и после этого получали финансирование.»

*Были случаи когда вопрос о финансировании решался в 1-2 дня как только появлялись документы с конкретными понятными данными, а до этого переговоры "на словах" шли и месяца и два.»*



**Вопрос: «Почему я должен заказать пакет документов именно у Вас?»**



**Ответ:** «Мы не настаиваем на том, чтобы Вы заказывали документы у нас. Также мы не настаиваем, чтобы Вы заключили договор именно с нами. На рынке есть другие компании, которые сделают эту же работу так же хорошо, как и мы, но на других условиях, возможно менее выгодных чем предлагаем мы.»

*При этом, стоимость разработки документов, согласитесь это "ни что" по сравнению с той упущенной выгодой которая могла бы быть получена за то время, которое вы потратили на поиск инвестиций.*



# Наши контакты

# СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ

## Адреса:

- Россия, г. Новосибирск, проспект Димитрова, д. 1 (Бизнес-центр), офис 313
- Россия, г. Красноярск, ул. Парижской Коммуны, д. 2а.

*Наименование компании*

*полное: ИП Курносов Константин Юрьевич*

*Регистрационная информация*

*ИНН:222109819985*

*Банк получателя: Филиал "Новосибирский" АО "АЛЬФА-БАНК"*

*Расчетный счет:40802810123130000731*

*Корреспондентский*

*счет:30101810600000000774*

*БИК:045004774*

*ОГРН1027700067328*

## Контакты:

### Телефоны:

- +7(902)960-96-99 (Офис в Красноярске)
- +7(913)008-90-28 (Офис в Новосибирске)

**Часы работы:** с 10:00 до 20:00

### Сайт:

- [www.konsultingsib.ru](http://www.konsultingsib.ru) (Сайт компании)
- [www.investorsibir.ru](http://www.investorsibir.ru) (Поиск инвестиций)
- [www.businesplansib.ru](http://www.businesplansib.ru) (Бизнес планирование)

### E-mail:

- b2b.consultinggroup@yandex.ru (Коммерческий отдел)
- kadr.ofis24@gmail.com (Отдел кадров)

### Skype:

- kurnosov\_konstantin (Новосибирск)
- kapitaliist (Красноярск)



# Видео презентация

