



B2B consulting
group

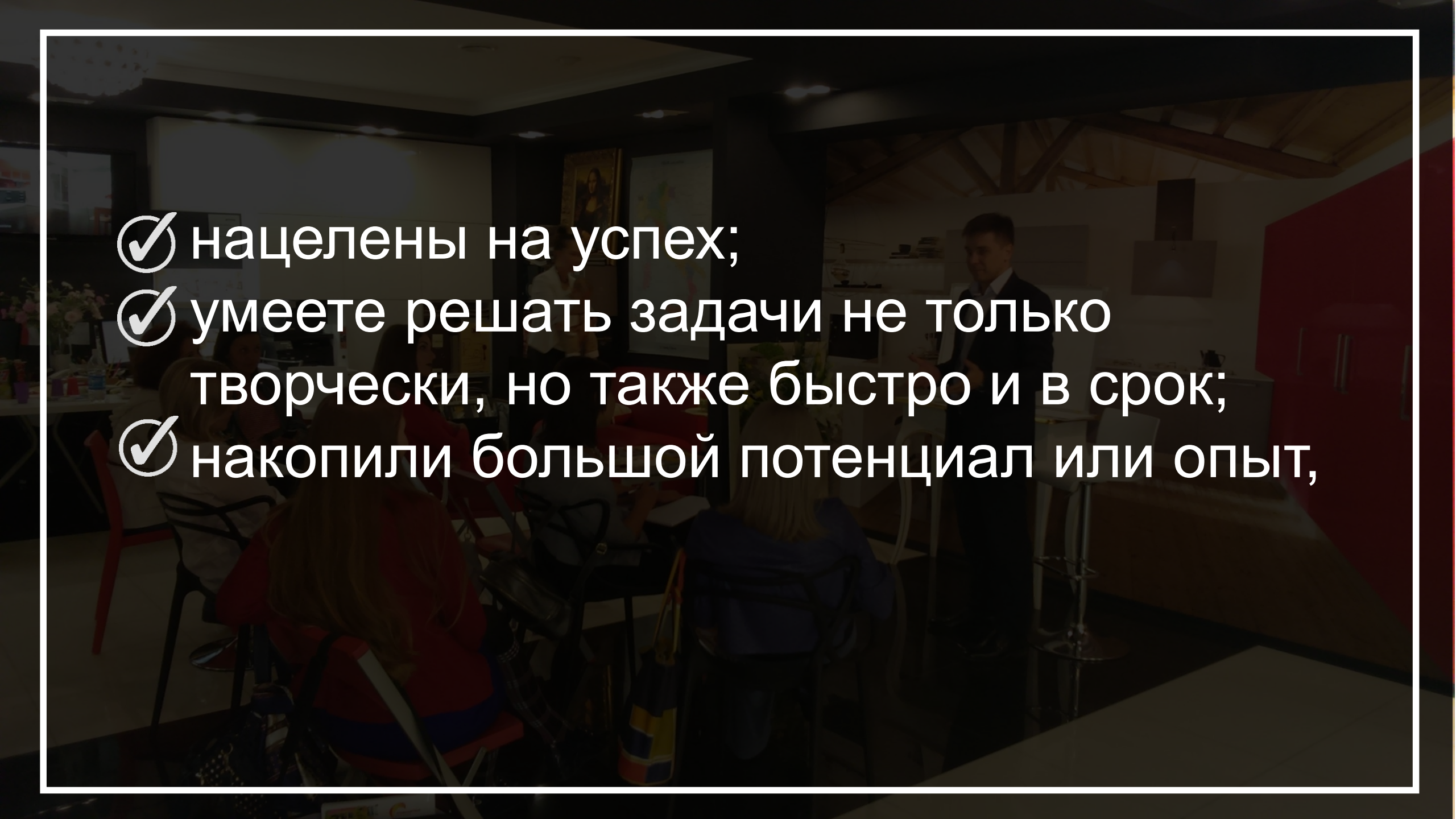
Сибирская консалтинговая компания

Работа в B2B consulting group

Команда B2B consulting group всегда рада
новым интересным людям и настоящим
профессионалам!



Если Вы

- 
- ✓ нацелены на успех;
 - ✓ умеете решать задачи не только творчески, но также быстро и в срок;
 - ✓ накопили большой потенциал или опыт,



ТО МЫ ПРЕДЛАГАЕМ ВАМ



ПОСТОЯННОЕ ДВИЖЕНИЕ
ВПЕРЕД И РАЗВИТИЕ,

1 Мощная система обучения

Новая работа или компания, всегда требует серьезных инвестиций в свое образование, особенно, если вы находитесь на стадии поиска себя в новой сфере. Мы проводим БЕСПЛАТНОЕ ОБУЧЕНИЕ! У Вас есть возможность получать информацию по всем вопросам. Постоянно обучаясь, работать легко!!!



а также место, где
можно остановиться и
перекусить;

2 Комфортные условия для трапезы

*Чтобы работалось легко, человек должен быть
сыт. Мы позаботились об этом. Вы можете
кушать прямо в офисе в специально отведенном
для этого месте.*



работу над интересными проектами,

3

Работа в сегменте высокого спроса

Наши услуги имеют высокий спрос. Клиентов не нужно уговаривать что-то купить. Наши проекты связаны с бизнесом и его развитием. Если вы хотите общаться с представителями бизнеса, приходите работать к нам.



демократичное общение
с коллегами

4

Каждое мнение
для нас ценно

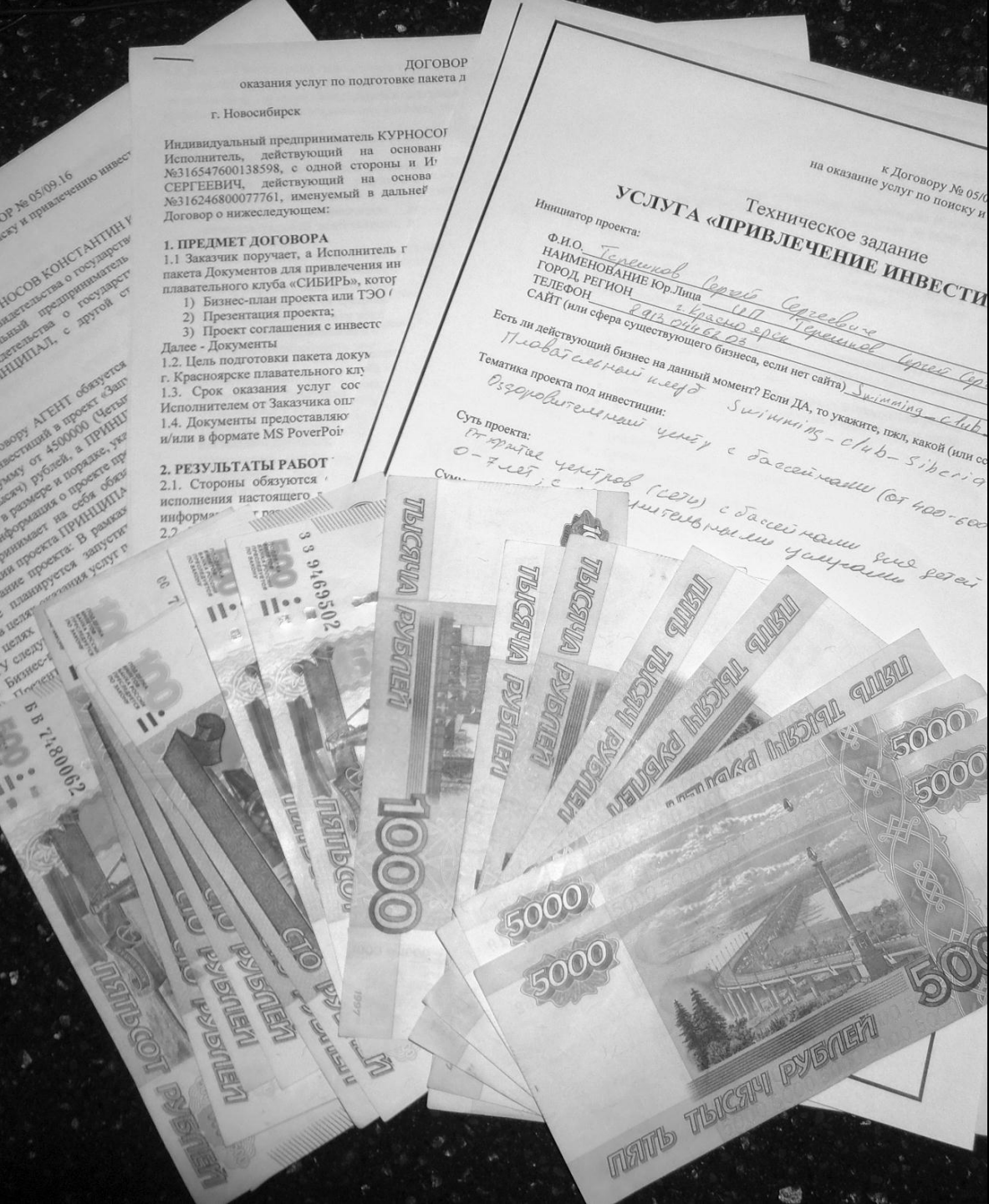
*Особенно руководителям, которые
прислушиваются к вашему мнению и поощряют
инициативу.*



уютный и современный
офис в центре города,

5 Удобное расположение

Вы работаете в уютных и современных офисах в самых больших городах Сибири. Наши офисы расположены в городах: Красноярск и Новосибирск. В наших офисах есть все, что нужно для работы и отдыха. Свежий кофе и чай в ассортименте.



высокую оплату труда и
бонусы за оригинальные
решения,

6

Мы платим за
ценность человека

Заработная плата состоит из оклада + % с
продаж или бонусы за выполнение определенных
задач.

A person is standing at the front of a room, addressing a group of people seated in rows of chairs. The room appears to be a conference or meeting space with large windows in the background. The text is overlaid on this image.

Мы уже помогли сотням людей
построить и улучшить их бизнес!

Теперь пора браться за свой!

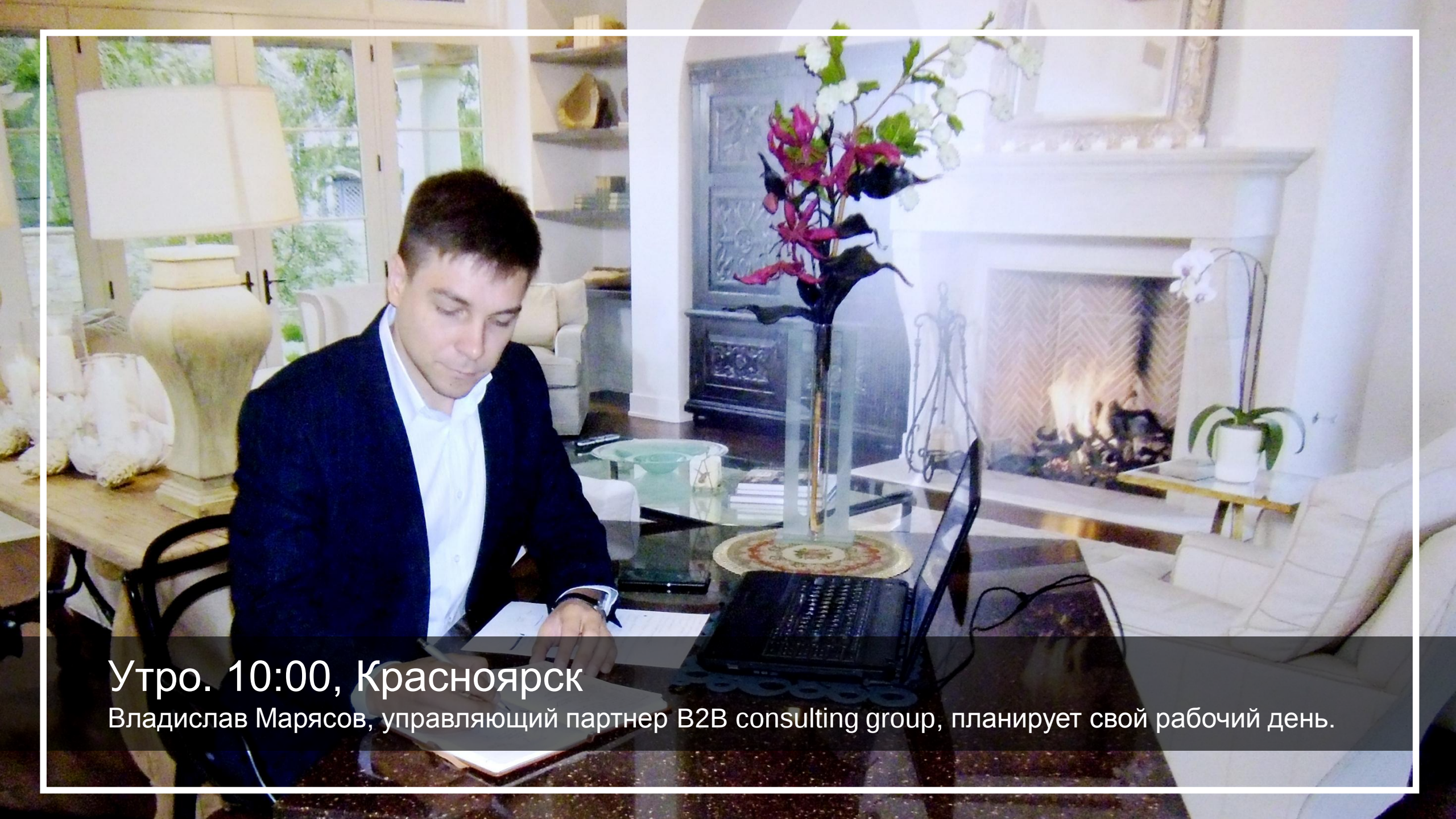
Хотите к нам присоединиться?
Хотите получать удовольствие от работы?

Работайте с нами!



Сибирская консалтинговая компания

Один наш день

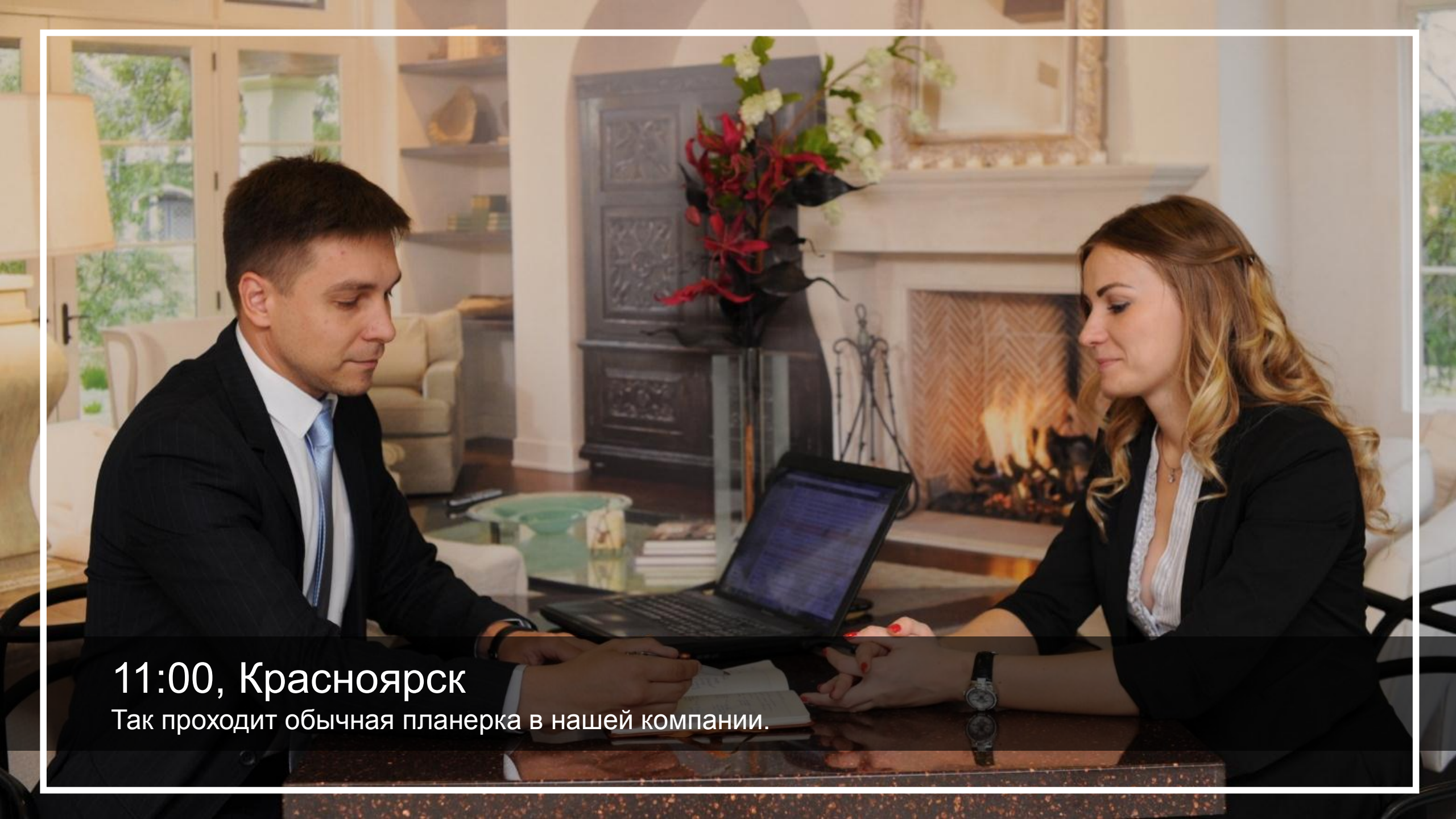


Утро. 10:00, Красноярск

Владислав Марясов, управляющий партнер B2B consulting group, планирует свой рабочий день.



10:30, Новосибирск. Серьезный завтрак для серьезной работы.
Специалист по работе с клиентами Елена Карпушина в борьбе с бутербродом.



11:00, Красноярск

Так проходит обычная планерка в нашей компании.



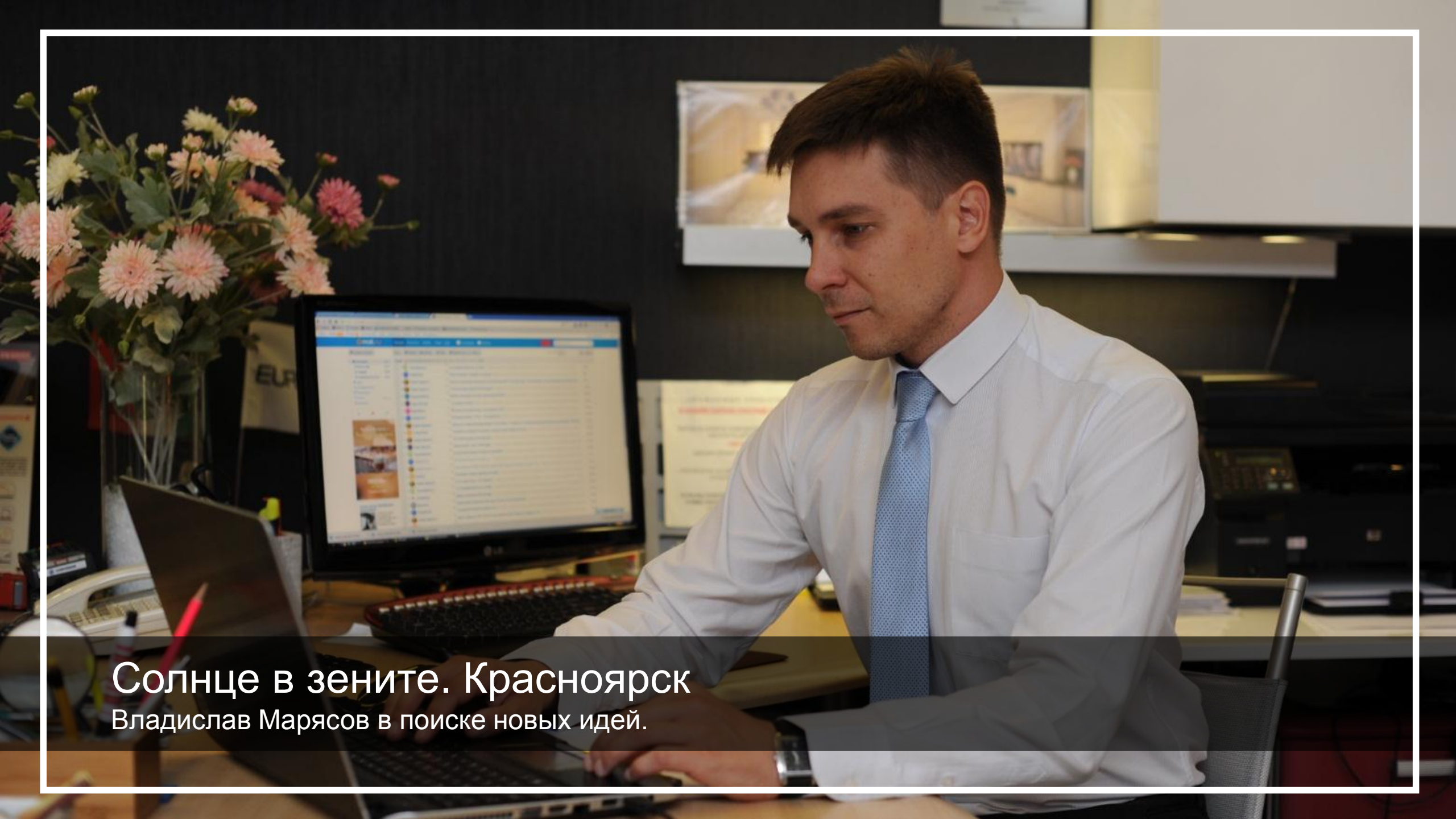
12:00, Красноярск

Управляющий партнер заключает сделку с ключевым клиентом.



13:30, Красноярск

Важные звонки в самом разгаре с улыбкой на лице.



Солнце в зените. Красноярск
Владислав Марясов в поиске новых идей.



После обеда. Новосибирск
Собираем видео отзывы наших клиентов.



15:00, Красноярск
Создаем полезный контент.



0:04 / 5:19





Следующее

Владислав Марьясов
• Бизнес-тренер практик!
• Тел.: 8 923 3 70 70 96
• Web: www.kakzarabotat.ru
Запишитесь на консультацию прямо сейчас!
2:06

Автопроизводство

Бизнес-тренер практик!
Владислав Марьясов
215 просмотров

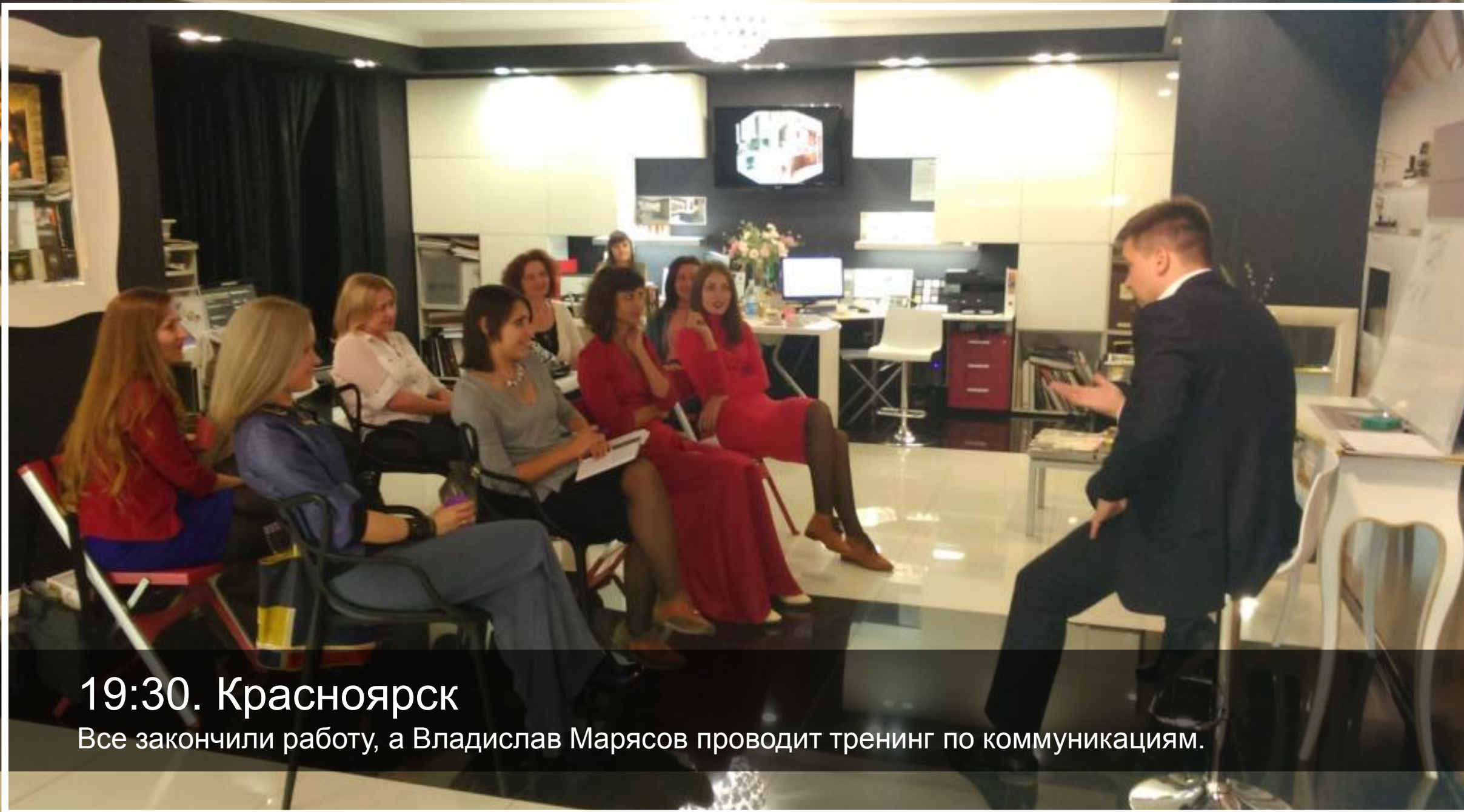
БМ. Как заработать 1 000 000 рублей в инстаграме за oleguer
Рекомендуемые вам **НОВИНКА!**
8:46

Бизнес Молодость [БМ] - АВТОМАТИЗИРОВАННЫЕ Я – Бизнесмен
Рекомендуемые вам **НОВИНКА!**
2:23:07

Презентация услуги: Бизнес-планирование. Видео про Владислав Марьясов
23 просмотра
5:20

Лучший фильм 2016 HD 1080 - ЖЕСТОЧАЙШИЙ
Лучший фильм 2016

17:00, Красноярск
Выкладываем самые интересные видео в сеть.



19:30. Красноярск

Все закончили работу, а Владислав Марясов проводит тренинг по коммуникациям.



О КОМПАНИИ

Команда / Ключевые лица

Владислав Марясов
Коммерческий директор
г. Красноярск



Константин Курносов
Финансовый директор
г. Новосибирск



Дарья Копылова
Главный бухгалтер
г. Красноярск





Представительство в г. Красноярске
Адрес: ул. Парижской Коммуны, д. 2а

Цифры о компании

10 ЛЕТ

Более 10 лет опыта в собственном бизнесе

2,2 млрд.

Более 2,2 млрд. руб. привлеченных инвестиций

1.500.000

Более 1500.000 руб. вложено в самообразование.

220

Более 220 проектов было разработано за последние 5 лет.

30

Более 30 экономических моделей было разработано за последние 3 года.

70%

Порядка 70% наших проектов получили финансирование.

Сертификаты



В 2010 году Курновос К. прошел обучение по программе «Принятие управленческих решений» от центра бизнес-мастерства ХАРИЗМА. Это позволяет грамотно расставлять приоритеты стратегии бизнеса при Бизнес-планировании.



В 2012 году Курновос К. успешно участвовал в тренинге по созданию эффективной презентации. Это позволяет делать бизнес-планы для клиентов внятыми и "читабельными" для инвесторов.



В 2012 году в Москве Курновос К. успешно прошел 3-х дневный курс по финансовому моделированию в программном продукте АльтИнвест, что позволяет профессионально производить все Финансово-Экономические расчеты.



В 2010 году Курновос К. обучался по программе «Школа финансового директора» от журнала «Финансовый директор». Это позволило повысить навыки успешного корпоративного финансового планирования и проведения анализа деятельности



В 2007 году Курновос К. успешно принял участие в семинаре-практикуме «Лучшая практика бюджетного планирования и контроля в компании», что дало понимание важности бюджетирования, как инструмента эффективного управления финансами.

Сертификаты



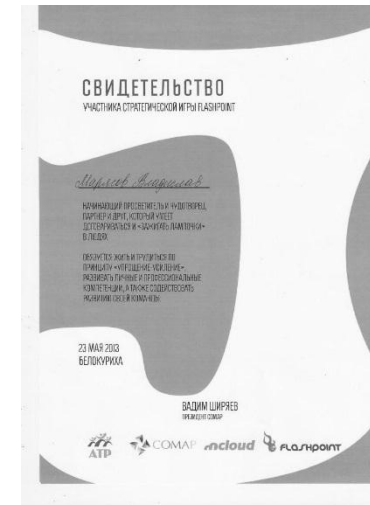
В 2010 году Марясов В. прошел обучение по программе «Правовые основы предпринимательской деятельности» от негосударственного учебного заведения «Колледж Знаний».



В 2012 году Марясов В. успешно участвовал в семинаре «Основы бизнес-планирования» от «ЛфСибГТУ».

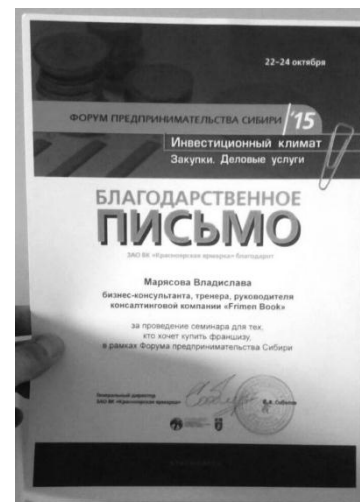


В 2010 году Марясов В. успешно прошел курс повышения квалификации по теме: «Эффективная защита бизнеса» в Высшей Школе Бизнеса.

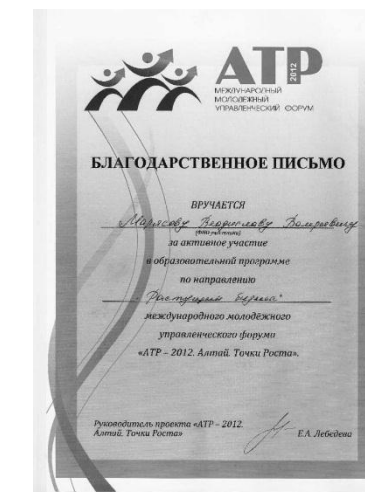


В 2013 году Марясов В. успешно принял участие в стратегической игре практикуме по маркетингу от компании COMAP.

В 2015 году Марясов В. получил благодарственное письмо за проведение семинара по франчайзингу в рамках форума предпринимательства Сибири.



В 2011 году Марясов В. успешно прошел курс повышения квалификации по теме: «Финансовая грамотность для начинающих» в ОАО Красноярское региональное агентство поддержки малого и среднего бизнеса.



В 2012 году Марясов В. получил благодарственное письмо за участие в образовательном форуме АТР на Алтае.



Горячие вакансии

Вакансия: «Помощник руководителя».

Требования:

- Опыт работы - мы готовы рассматривать всех кандидатов, если у вас нет опыта, но вы чувствуете, что можете быть полезны нашей компании - приходите!
- Активная жизненная позиция;
- Навыки работы с компьютером;
- Только для амбициозных людей, готовых много работать;
- Знание психологии и техник продаж приветствуется;
- Деловая активность, коммуникативность, ответственность, пунктуальность!
- Умение ставить и достигать цели!

Обязанности:

- Работа с клиентами;
- Ведение отчетной документации;
- Выполнение спец.задач;
- И еще много разных дел.

Условия:

- БЕСПЛАТНОЕ ОБУЧЕНИЕ и возможность получать информацию по всем вопросам;
- Загрузка на 110%, готовность много работать и много учиться;
- Полный рабочий день с 10:00 до 19.00. Иногда необходимо задерживаться;
- Зарботная плата оклад + % с продаж, возможность зарабатывать 25 - 30 тыс. руб.

Требования:

- Пол: любой;
- Возраст: от 20 лет;
- Выполнение тестового задания;
- Обязательно будет испытательный срок!

Собеседование состоится после рассмотрения письменных резюме.

Напишите кратко о себе на эл. почту:
kadr.ofis24@gmail.com

Или позвоните по телефону:

8 902 960 96 99 (Владислав)

Вакансия: «Крутой продажник».

Менеджеры по продажам "B2B consulting group" выступают в качестве экспертов рынка консалтинговых услуг и помогают клиентам выбрать оптимальный вариант для старта и развития своего бизнеса.

Основные задачи:

- продажа продуктов компании;
- холодные звонки, привлечение новых клиентов;
- подготовка коммерческих предложений;
- проведение переговоров, заключение договоров;
- сопровождение действующих договоров, мониторинг эффективности.

В ответ мы предлагаем:

- работу в динамично развивающейся компании в молодом, по-настоящему дружном коллективе;
- оклад 19 000 руб. + бонус (средний доход менеджера: 50000 руб., средний доход сотрудника в первый год работы: 35000-45000 руб.);
- тренинги, мастер-классы, обмен опытом, мозговые штурмы;
- корпоративные праздники, отпуска и спортивные игры;
- демократичное общение с руководителями, которые поощряют вашу инициативу;
- современный офис, чай/кофе в ассортименте

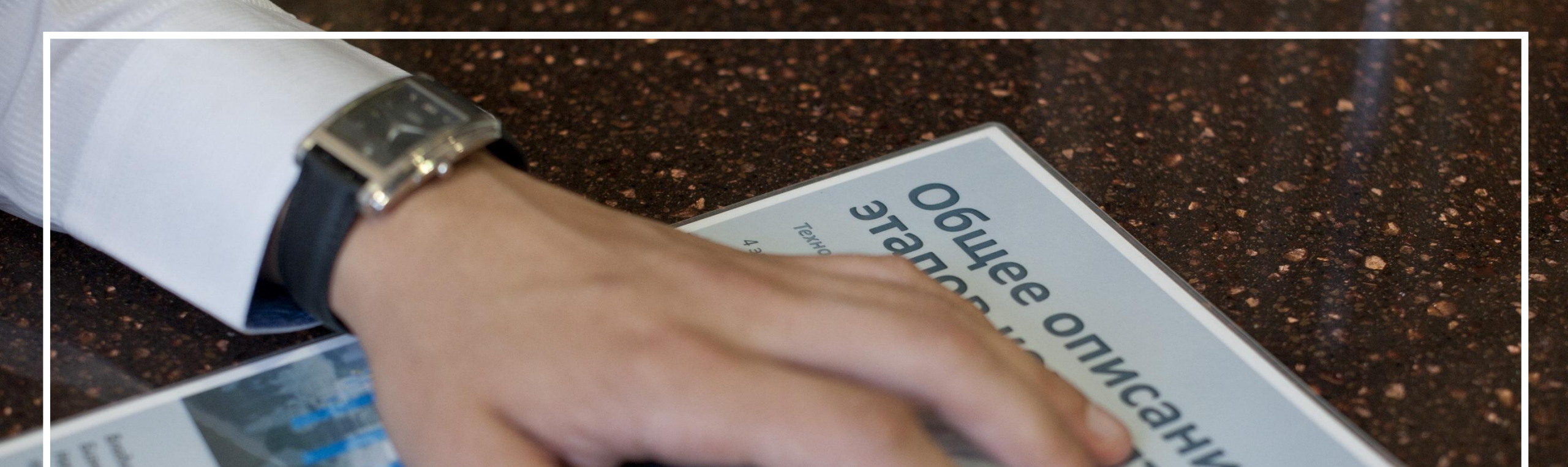
Нам нужен человек, который:

- имеет успешный опыт активных продаж, а если опыта нет, то тот, кто хочет развиваться в этой сфере;
 - отличается повышенной целеустремленностью, энергичностью и позитивным настроем.
- Ты активен? Ты хочешь развиваться в команде профессионалов? Ты мечтаешь быть лучшим из лучших? Ты хочешь зарабатывать нужные тебе деньги? Тогда тебе к нам!

Резюме направлять на e-mail:
kadr.ofis24@gmail.com



Этапы трудоустройства



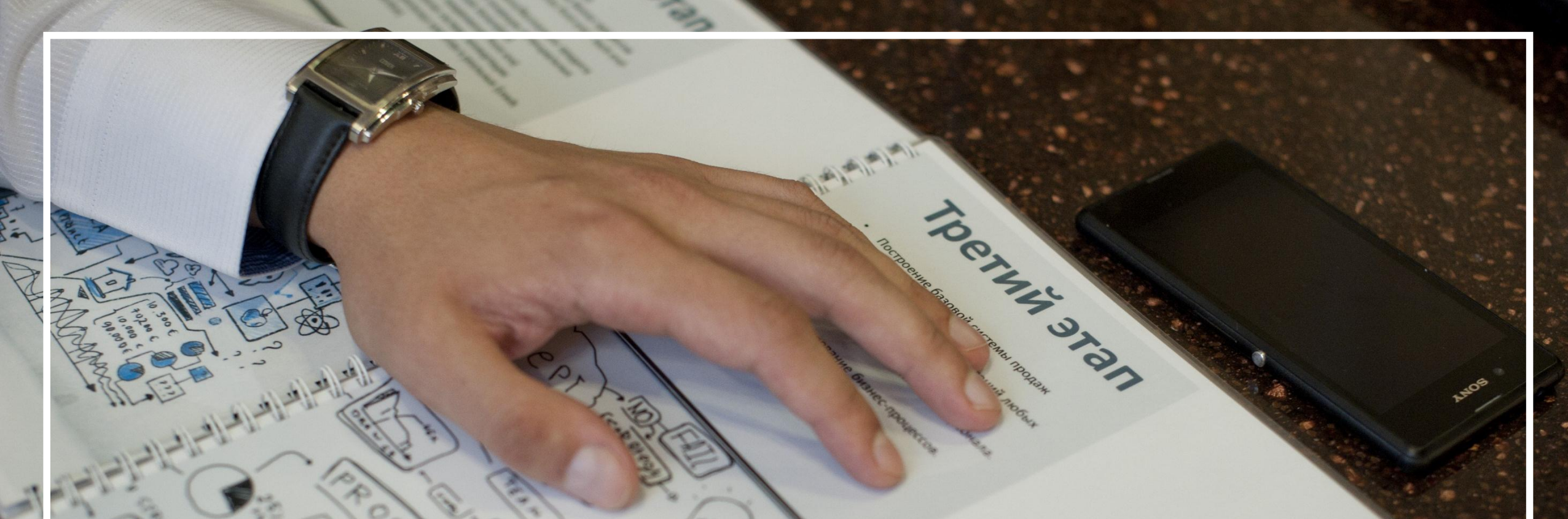
На этапах поиска и отбора мы будем подбирать наилучших кандидатов на получение должности из тех, которые отправили свои резюме и прошли собеседование. Это будут наиболее подходящие кандидаты с ключевыми навыками и компетенциями.



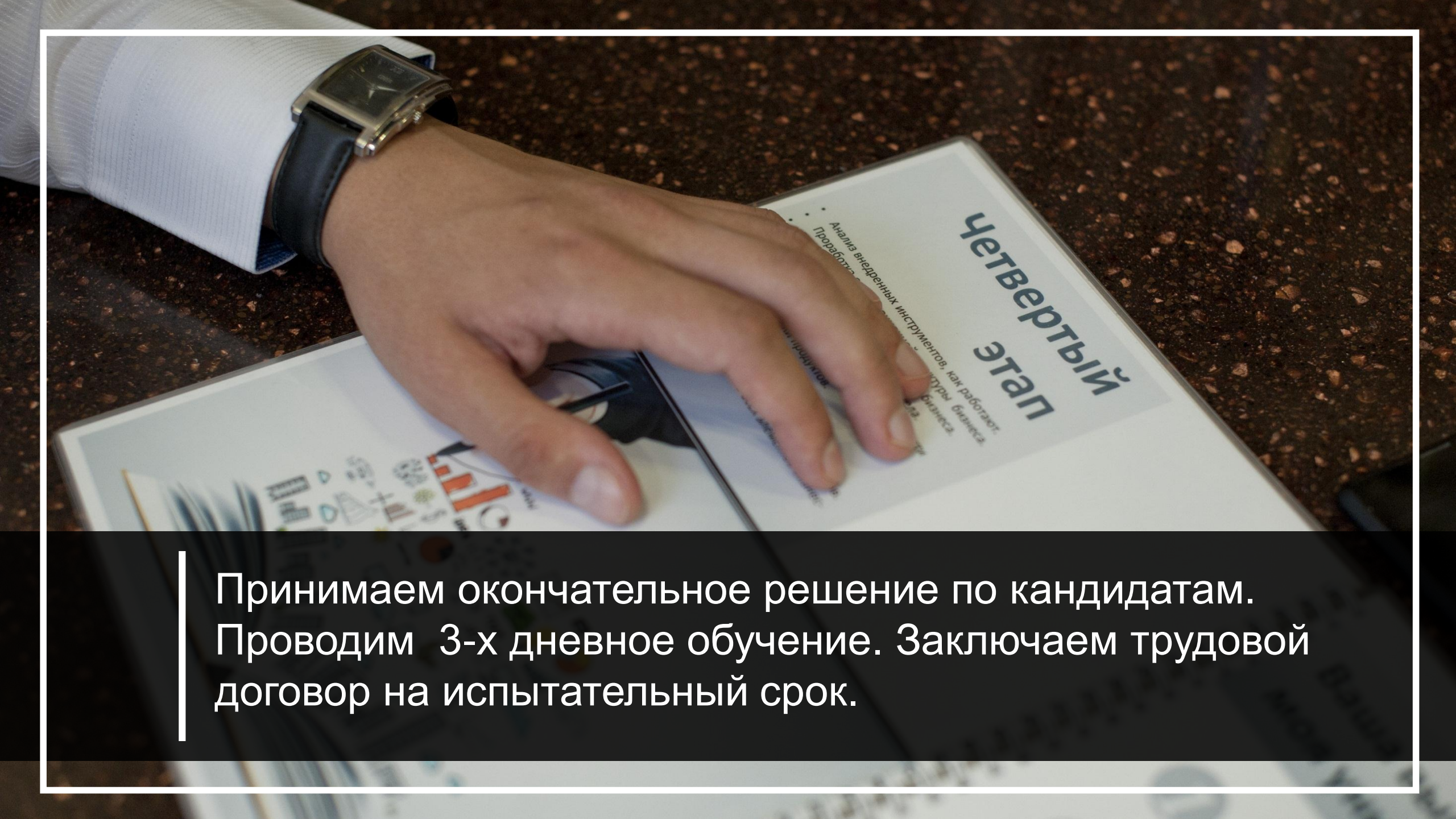
Произведем оценку присланных резюме. Определим наиболее вероятных кандидатов для прохождения первого собеседования.



Проведем первую встречу-собеседование с выбранными кандидатами. Предложим выполнить тестовое задание на сообразительность и решение сложных задач.



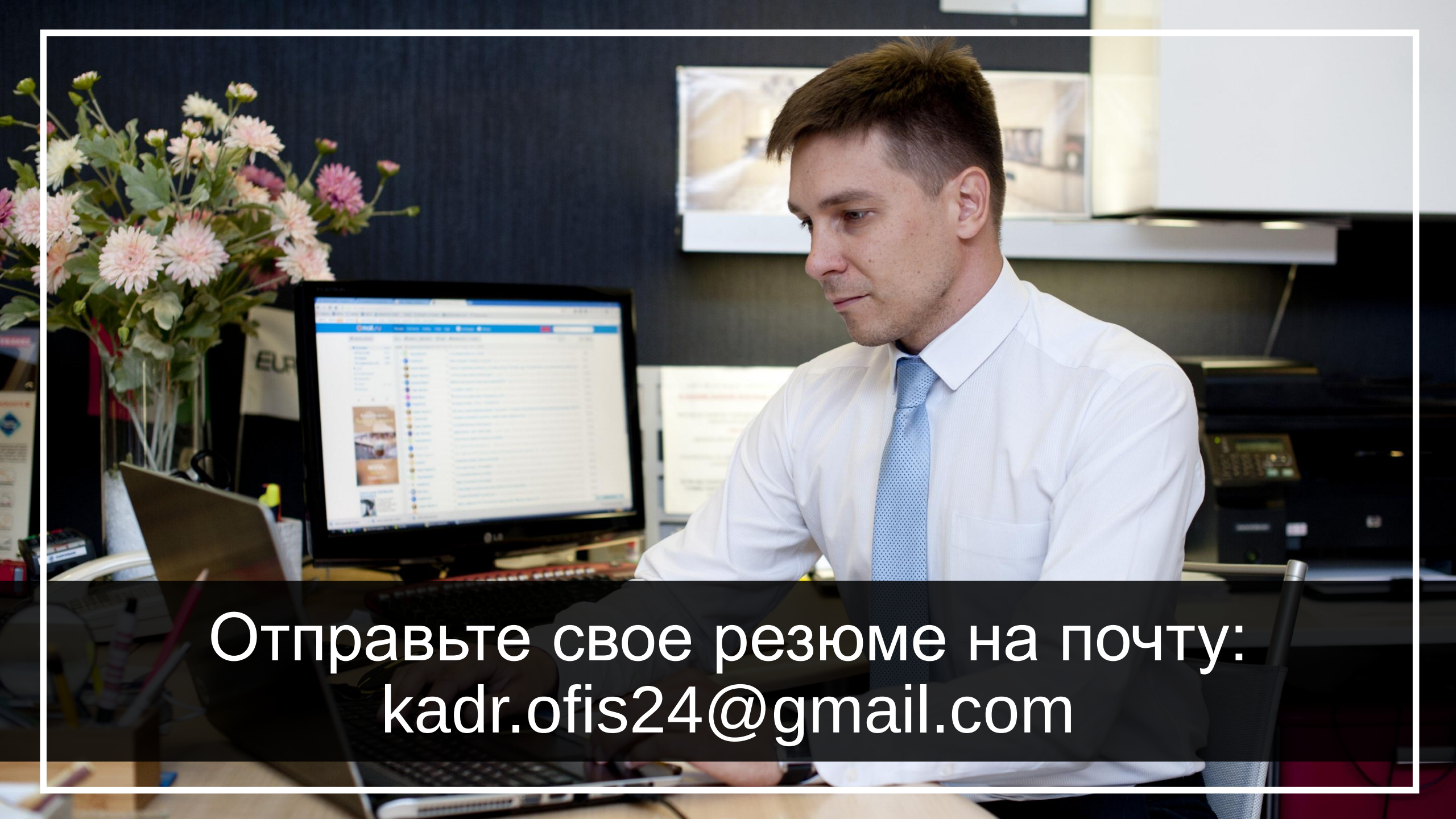
Осуществим отбор кандидатов для прохождения трехдневных тестовых дней. Дадим максимальное количество заданий. Будут учтены количество и качество решения задач. Делаем выводы.



Принимаем окончательное решение по кандидатам.
Проводим 3-х дневное обучение. Заключаем трудовой договор на испытательный срок.



Ваш первый шаг

A man with short brown hair, wearing a white dress shirt and a light blue patterned tie, is seated at a desk in an office. He is looking down at a laptop. On the desk, there is a large bouquet of pink and white chrysanthemums in a glass vase to the left of the laptop. Behind the laptop is a large computer monitor displaying a web application with a sidebar and a main content area. The background shows a dark office wall with a framed picture and a printer on a shelf to the right.

Отправьте свое резюме на почту:
kadr.ofis24@gmail.com



Часто задаваемый вопрос (FAQ)



Вопрос: «Какие гарантии, что я получу работу?»



Ответ: «Если бы мы брали с Вас оплату за то, что тратим на Вас время и проводим для Вас специальное обучение, то гарантировали бы Вам некий результат.

Мы обучаем всех кандидатов и сотрудников бесплатно, даже если Вы нас не устроите (или мы Вас), Вы получите уникальные знания, которые Вам пригодятся в жизни или при трудоустройстве в другую компанию.



Наши контакты

СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ

Адреса:

- Россия, г. Новосибирск, проспект Димитрова, д. 1 (Бизнес-центр), офис 313
- Россия, г. Красноярск, ул. Парижской Коммуны, д. 2а.

Наименование компании

полное: ИП Курносов Константин Юрьевич

Регистрационная информация

ИНН:222109819985

Банк получателя: Филиал "Новосибирский" АО "АЛЬФА-БАНК"

Расчетный счет:40802810123130000731

Корреспондентский

счет:30101810600000000774

БИК:045004774

ОГРН1027700067328

Контакты:

Телефоны:

- +7(902)960-96-99 (Офис в Красноярске)
- +7(913)008-90-28 (Офис в Новосибирске)

Часы работы: с 10:00 до 20:00

Сайт:

- www.konsultingsib.ru (Сайт компании)
- www.investorsibir.ru (Поиск инвестиций)
- www.businesplansib.ru (Бизнес планирование)

E-mail:

- b2b.consultinggroup@yandex.ru (Коммерческий отдел)
- kadr.ofis24@gmail.com (Отдел кадров)

Skype:

- kurnosov_konstantin (Новосибирск)
- kapitaliist (Красноярск)