

ОНЛАЙН-СИСТЕМА «УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ»

ИНИЦИАТОР И КОМАНДА ПРОЕКТА

Константин Курнос – более 10 лет работы в сфере финансов предприятия и консалтинге. Разработал более 100 бизнес-проектов, 70% из которых получили финансирование. Разработал более 15 экономических моделей по различным сферам экономики. Разработал и успешно внедряет систему финансового учета на предприятиях малого и среднего бизнеса. Образование – экономический факультет, красный диплом. Алтайский государственный университет 2002-2007. В настоящее время: Старший управляющий партнер консалтинговой компании «B2B consulting group» www.konsultingsib.ru

Владислав Марьясов имеет опыт в бизнесе:

С 2006г. – 2008г. – розничная торговля, рекламное агентство.
С 2009г. – 2012г. – рекламное агентство, клининговая компания.
С 2012г. – консалтинговая и тренерская деятельность. В 2016г. был региональным тренером в компании 2Гис. В настоящее время: Старший управляющий партнер консалтинговой компании «B2B consulting group» www.konsultingsib.ru и практикующий бизнес-тренер.

ОПИСАНИЕ ПРОДУКТА

Создавая систему управленческого учета, мы стремились к тому, чтобы она была доступна каждому. Поэтому, мы сделали ее на базе MS Excel, а также на облаке Гугл Диска (docs.google.com).

Мы стремились к тому, чтобы пользователю не требовались специальные знания и навыки при работе с программой, которые обычно получают на дорогих многомесячных курсах. При этом, мы готовы три месяца оказывать бесплатную поддержку после установки. Как показала практика, именно этот срок – самый активный период, в который происходит настройка системы, "заточка" под компанию, ответы на все вопросы, оптимизация перечня затрат и проектов. И самое интересное, мы решили вопрос с правами доступа. Теперь настройка системы позволяет сделать так, чтобы отдельные люди видели только свою часть, а руководство компании видело всю картину в целом.

На данный момент, получив опыт на реальных клиентах, есть прототип онлайн-продукта для ведения упр. учета, который можно масштабировать на всю РФ. Есть необходимость в инвестициях в разработку именно технической части продукта с внешним интерфейсом на сайте и в мобильном приложении.

Наш продукт будет отличаться следующими особенностями:

1. Индивидуальный подход;
2. Развитие продаж по мере появления версий для различных ниш.

ОТ ИНВЕСТОРА ТРЕБУЕТСЯ

Первый раунд инвестиций: 4.5 млн. руб.

Второй раунд инвестиций: 15 млн. руб.

Доли обсуждаются.

ИНДУСТРИЯ

IT продукты для бизнеса в последние 2 года показывают устойчивый рост. За этот период показатели выросли в 10 раз и продолжают повышаться. Особенно это актуально для компаний которые активно ищут решения сокращающие время и деньги бизнеса. Предприниматели ищут продукты, которые не требуют специальных знаний и навыков на внедрение системы аналитики бизнес процессов.

Управленческий учет является одним из популярных продуктов в области организации финансов предприятия ввиду его важности в вопросе возможностей аналитики деятельности. По аналитике Яндекс Вордастат на период 01.11.16-30.11.16 количество запросов по словосочетанию «управленческий учет» составляет 62 657 по сравнению с прошлым годом в этот же период 57406. При этом, более 70% предприятий малого и среднего бизнеса не имеют в устойчивую и полноценную модель финансового учета в своем бизнесе – это порядка 80 тыс. предприятий по России.

СТАДИЯ ПРОЕКТА

Компания работает. Система разработана на базе MS Excel и Google Docs. Продукт установлен на 7 предприятий. Получены положительные результаты от внедрения, внесены корректировки и дополнения на основе полученного опыта. Произведена упаковка продукта (сделан сайт + презентация). Определена стоимость продукта (три варианта). Настроен поток клиентов через интернет (по контекстной рекламе). Получены первые заявки. Ведется работа по их обработке.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ КОМПАНИИ

Компания «B2B consulting group» работает на рынке СФО, а также были единичные заказы РФ (Москва, Сочи, Воронеж и т.д.). Ведётся деятельность консалтингу в сфере финансов предприятия, продажах, бизнес-планировании и привлечении инвестиций. Рассматриваемый продукт по упр. учёту представлен на рынке г.Красноярск и г. Новосибирск.

ПОКАЗАТЕЛЬ	2017	2018	2019
ДОХОДНАЯ ЧАСТЬ, тыс.руб.	4 320	74 062	294 367
переменные расходы, тыс.руб.	2 160	37 031	147 183
МАРЖИНАЛЬНАЯ ПРИБЫЛЬ, тыс.руб.	2 160	37 031	147 183
условно-постоянные расходы, тыс.руб.	432	7 406	29 437
ПРИБЫЛЬ (за минусом налогов), тыс.руб.	1 382	23 700	94 197
Рентабельность прибыли, %	32%	32%	32%
СРОК ОКУПАЕМОСТИ	1,5-2 года		
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ИНВЕСТИЦИЙ	165% годовых, среднее из расчета 3-х лет		

По всем вопросам данного проекта связаться с нами Вы можете следующим образом:

- Красноярск, Парижской коммуны, 2а.
8-902-960-96-99 – Владислав Марьясов;
- Новосибирск, Димитрова, 1, оф. 313.
8-999-450-11-60 – Константин Курнос;
- E-mail: b2b.consultinggroup@yandex.ru