

Инвестиции в реальные бизнесы и проекты
с доходностью от 15 до 84% годовых!
С вложением от 1 до 120 млн. руб.
Для начинающих и опытных инвесторов



Сибирская консалтинговая компания

Виды инвестиционных проектов

Инвестиционные проекты:



1. Действующий бизнес

– Необходимы инвестиции на оборотные средства

2. Действующий бизнес

– Необходимы инвестиции на открытие новых или смежных бизнес направлений

3. Действующий бизнес

– Необходимы инвестиции для расширения бизнеса (экспансии в другие города, развитие филиальной сети)

4. Start-up проект

– Необходимы инвестиции для запуска нового бизнеса.

B2B consulting
group

Сибирская консалтинговая компания

Ваши бизнес-цели

ЦЕЛЬ ИНВЕСТИРОВАНИЯ

1 Получение дохода с бизнеса

Вложения в уже готовые предприятия с целью их расширения и развития.



ЦЕЛЬ ИНВЕСТИРОВАНИЯ

2

Запуск
start-up проекта

Инвестиции в фирмы на нулевой стадии.



ЦЕЛЬ ИНВЕСТИРОВАНИЯ

3

Участие в
управлении

*Покупка доли в готовом бизнесе с целью слияния
или поглощения.*





Сибирская консалтинговая компания

Наши завершённые проекты

Переработка авто. шин

+ 30 млн. руб.



Сумма инвестиций: 30 млн. руб.

Ниша: Переработка авто. шин

Название: "ЖилСтройИнвест"

Источник: Субсидия

Регион: Краснодарский край

Город: Сочи

Цель: Покупка и запуск мини-производства.

Имя: Елена Геннадьевна

Окупаемость: 2 года

Рентабельность инвестиций: 67%

Год: 2015

Общепит

+ 2 млн. руб.



Сумма инвестиций: 2 млн. руб.

Ниша: общепит

Название: бар "Jack's Burger"

Источник: Частные инвестиции

Регион: Новосибирская область

Город: Новосибирск

Цель: Вложения в оборудование, оформление и оборотку.

Имя: Кулышев Евгений

Окупаемость: 10 месяцев

Рентабельность инвестиций: 222%

Год: 2016

Вторичная металлопереработка

+ 75 млн. руб.



Сумма инвестиций: 75 млн. руб.

Ниша: Вторичная металлопереработка

Источник: Частный инвестор

Регион: Алтайский край

Город: Барнаул

Цель: Расширение производства (вложения в ОС)

Имя: Копилов Сергей

Окупаемость: 3 года

Рентабельность инвестиций: 43%

Год: 2015

Производство посуды

+ 118 млн. руб.



Сумма инвестиций: 118 млн. руб.

Ниша: Производство посуды

Название: "РоссПак"

Источник: Частные инвестиции

Регион: Новосибирская область

Город: Обь

Цель: Модернизация производства
(вложения в ОС)

Имя: Мажирин Павел

Окупаемость: 4 года

Рентабельность инвестиций: 27%

Год: 2014

Заготовка древесины

+ 177 млн. руб.



Сумма инвестиций: 177 млн. руб.

Ниша: Заготовка и переработка древесины

Источник: Частные инвестиции

Регион: Иркутская область

Город: Братск

Цель: Покупка техники и строительство
производственной базы (вложения в ОС)

Имя: Данияр

Окупаемость: 1,5 года

Рентабельность инвестиций: 100%

Год: 2013



Сибирская консалтинговая компания

Трендовые отрасли для инвестирования

Трендовые отрасли*

17%

Медицинские
услуги

9%

Производство
продуктов

29%

Сельское
хозяйство

12%

Общественное
питание

37%

IT продукты и
решения

** Распределение долей в процентном соотношении по проектам, которые чаще всего привлекают инвестиции.*

B2B consulting
group

Сибирская консалтинговая компания

○ КОМПАНИИ

Команда / Ключевые лица

Владислав Марясов
Коммерческий директор
г. Красноярск



Константин Курносов
Финансовый директор
г. Новосибирск



Дарья Копылова
Главный бухгалтер
г. Красноярск



«Если вы не можете накормить команду двумя пиццами, значит она слишком большая.»

*Джеффри Престон
«Джефф» Безос*



**Представительство в г. Новосибирск
Адрес: проспект Димитрова 1, офис 313**

Константин Курносов

Управляющий партнер Сибирской консалтинговой компании «B2B Consulting Group»

БОЛЕЕ 10 ЛЕТ РАБОТЫ В СФЕРЕ ФИНАНСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ И КОНСАЛТИНГЕ. ЛИЧНЫЙ ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ (федеральные сети) - 3 ГОДА, УПРАВЛЕНИИ НЕДВИЖИМОСТЬЮ (девелопмент) - 4 ГОДА, ПРОИЗВОДСТВЕ ЗАП.ЧАСТЕЙ И АУДИТЕ - 1 ГОД.

ОСНОВНЫЕ ИНТЕРЕСЫ И НАВЫКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:

- 1) Бизнес-планирование
- 2) Привлечение инвестиций
- 3) Управленческий учет

РАЗРАБОТАЛ БОЛЕЕ 100 БИЗНЕС-ПЛАНОВ, 70% ИЗ КОТОРЫХ ПОЛУЧИЛИ ФИНАНСИРОВАНИЕ, РАЗРАБОТАЛ БОЛЕЕ 15 ЭКОНОМИЧЕСКИХ МОДЕЛЕЙ ПО РАЗЛИЧНЫМ СФЕРАМ ЭКОНОМИКИ, РАЗРАБОТАЛ И УСПЕШНО ВНЕДРЯЮ СОБСТВЕННУЮ СИСТЕМУ ФИНАНСОВОГО УЧЁТА ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА (управленческий учет). ПРОФИЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ – экономический факультет, красный диплом. Алтайский государственный университет 2002-2007



A man and a woman are standing side-by-side in a modern office environment. The man on the left is wearing a dark pinstriped suit, a white shirt, and a light blue tie. The woman on the right has long, wavy blonde hair and is wearing a black blazer over a white and blue striped shirt. They are both looking towards the camera with neutral expressions. The background is slightly blurred, showing office lights and a modern interior.

*«Руководитель проекта должен
быть экраном, защищающим свою
команду от космического излучения
инвесторов.»*

Игорь Станиславович Ашманов

Представительство в г. Красноярске
Адрес: ул. Парижской Коммуны, д. 2а

Владислав Марьясов

Управляющий партнер Сибирской консалтинговой компании «B2B Consulting Group»



Автор более 30 методик тренингов и мастер-классов по таким темам, как: Публичные выступления; Мастерство короткой презентации; Мастер прямых продаж и переговоров; Мастер холодных звонков; Бизнес-план на салфетке; Инвестиции в малый и средний бизнес; Тренинг для тренеров; Поиск предназначения; Создание отдела продаж с нуля; Повышение продаж в бизнесе без затрат на рекламу; Супер Маркетинг; E-mail маркетинг под ключ; И другие.



Автор электронных книг и аудио-курсов:
"Антикризисный Бизнес-Альманах"
"Как увеличить продажи в розничном магазине"
"Множественные источники увеличения клиентского потока"
"10-ка эффективной рекламы в Интернете"
"7 способов монетизации своего бизнеса"
"Как раскатать автосервис"
"Как риэлтору за 7 дней удвоить свой доход"
"22 фишки создания продающей рекламы"



Опыт в бизнесе:
С 2006г. – 2008г. – розничная торговля, рекламное агентство
С 2009г. – 2012г. – рекламное агентство, клининговая компания
С 2012г. - консалтинговая и тренерская деятельность
В 2016г. был региональным тренером в компании 2Гис
В настоящее время: Коммерческий директор консалтинговой компании "B2B consulting group" www.konsultingsib.ru и практикующий бизнес-тренер.



Автор статей в электронных СМИ:
2012г. 4geo -
Статья: <http://krasnoyarsk.4geo.ru/news/show/2013/7/3/biznes>
2014г. Бизнес Журнал «Timesnet» -
Статья: http://timesnet.ru/my_biz/4146/
2014г. - Журнал «Время Бизнеса» - Авторская колонка:
<http://www.camcomp.com/vladislav-maryasov.html>
Автор статей в печатных СМИ:
С 2014г. – Журнал «Коммерческий директор»
«Как продавать b2b-услуги недоверчивым клиентам из малого бизнеса»
С 2014г. – Издательство «Grebennikov» г.Москва
«Как продавать консалтинговые услуги».
С 2015г. - Издательство «Grebennikov» г.Москва
«Как продавать b2b услуги через мастер-классы и тренинги»

Цифры о компании

10 ЛЕТ

Более 10 лет опыта в собственном бизнесе

2,2 млрд.

Более 2,2 млрд. руб. привлеченных инвестиций

1.500.000

Более 1500.000 руб. вложено в самообразование.

220

Более 220 проектов было разработано за последние 5 лет.

30

Более 30 экономических моделей было разработано за последние 3 года.

70%

Порядка 70% наших проектов получили финансирование.

Сертификаты



В 2010 году Курновос К. прошел обучение по программе «Принятие управленческих решений» от центра бизнес-мастерства ХАРИЗМА. Это позволяет грамотно расставлять приоритеты стратегии бизнеса при Бизнес-планировании.



В 2012 году Курновос К. успешно участвовал в тренинге по созданию эффективной презентации. Это позволяет делать бизнес-планы для клиентов внятными и "читабельными" для инвесторов.



В 2012 году в Москве Курновос К. успешно прошел 3-х дневный курс по финансовому моделированию в программном продукте АльтИнвест, что позволяет профессионально производить все Финансово-Экономические расчеты.



В 2010 году Курновос К. обучался по программе «Школа финансового директора» от журнала «Финансовый директор». Это позволило повысить навыки успешного корпоративного финансового планирования и проведения анализа деятельности



В 2007 году Курновос К. успешно принял участие в семинаре-практикуме «Лучшая практика бюджетного планирования и контроля в компании», что дало понимание важности бюджетирования, как инструмента эффективного управления финансами.

Сертификаты



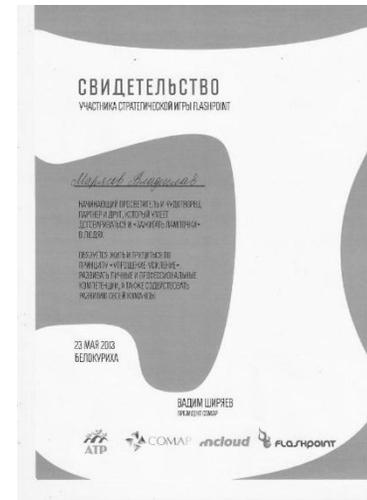
В 2010 году Марясов В. прошел обучение по программе «Правовые основы предпринимательской деятельности» от негосударственного учебного заведения «Колледж Знаний».



В 2012 году Марясов В. успешно участвовал в семинаре «Основы бизнес-планирования» от «ЛфСибГТУ».



В 2010 году Марясов В. успешно прошел курс повышения квалификации по теме: «Эффективная защита бизнеса» в Высшей Школе Бизнеса.

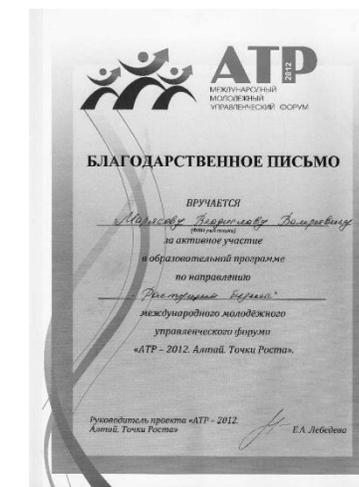


В 2013 году Марясов В. успешно принял участие в стратегической игре практикуме по маркетингу от компании СОМАР.

В 2015 году Марясов В. получил благодарственное письмо за проведение семинара по франчайзингу в рамках форума предпринимательства Сибири.



В 2011 году Марясов В. успешно прошел курс повышения квалификации по теме: «Финансовая грамотность для начинающих» в ОАО Красноярское региональное агентство поддержки малого и среднего бизнеса.



В 2012 году Марясов В. получил благодарственное письмо за участие в образовательном форуме ATP на Алтае.



Сибирская консалтинговая компания

9 причин, почему Вы
можете нам доверять:

9 ПРИЧИН НАМ ДОВЕРЯТЬ:



1. У нас тщательный отбор проектов. Не более 8 проектов из 150 заявленных проходят нашу проверку и получают одобрение;



2. У нас более 10 лет собственного опыта в бизнесе, в более чем 7 нишах;



3. Наша цель – привлечение инвестиций и запуск только перспективных проектов;



4. У нас более 8 лет опыта в проверке и упаковке инвестиционных проектов более чем в 100 нишах малого и среднего бизнеса;



5. Благодаря опыту и знаниям, нам удается найти действительно качественные и перспективные проекты для инвестирования;



6. Мы разработали и упаковали более 220 проектов, 70% из которых привлекли инвестиции;



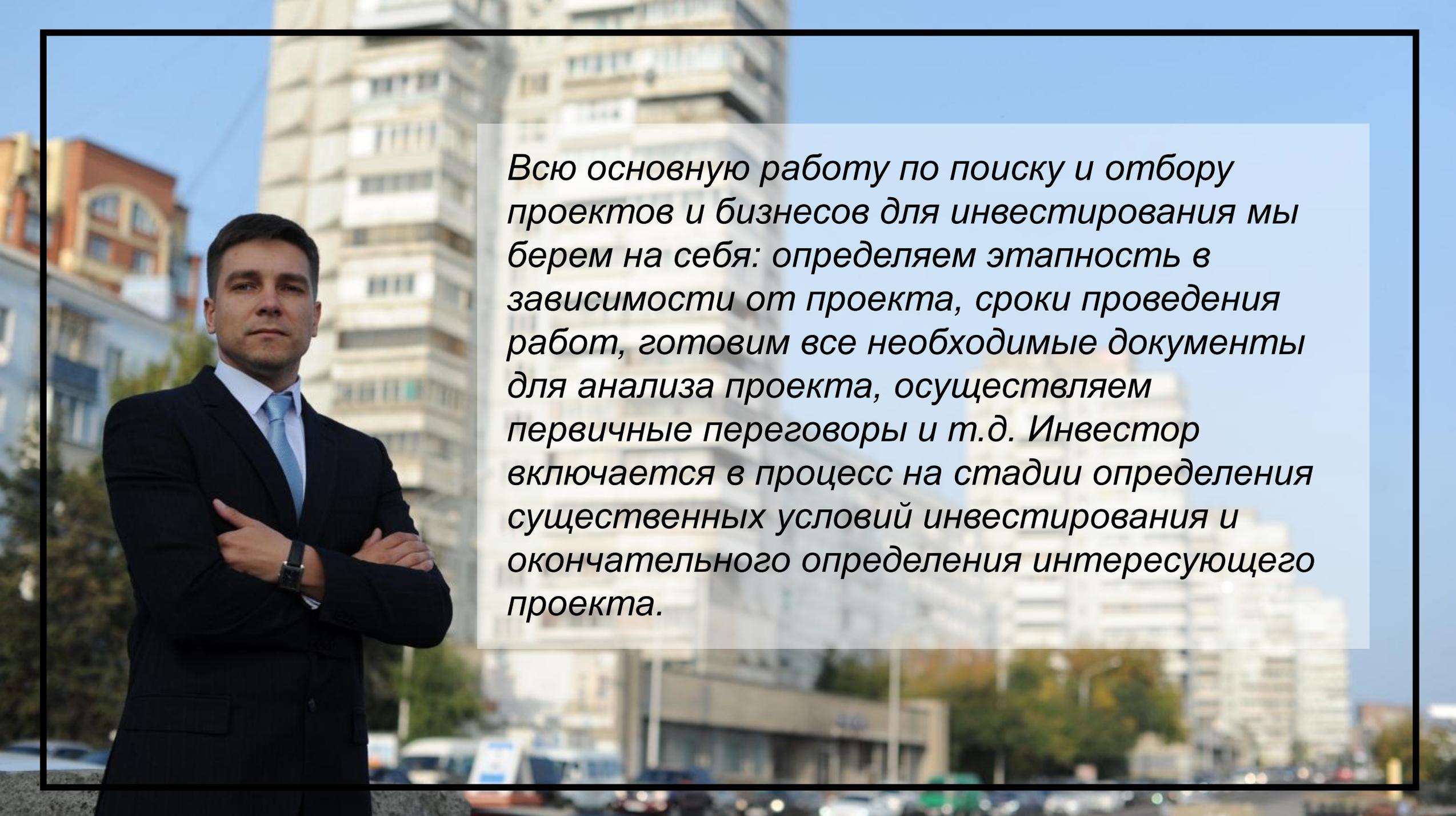
7. Мы проверяем не только проекты на перспективность, но и самих инициаторов (команду проекта) на адекватность, по двум тестам: «Тулс» и «Резалт»;



8. Благодаря нам было привлечено более 2,2 млрд. руб.;



9. Наши проекты по достоинству оценивают такие организации, как: Сбербанк; Росбанк; Админ. г. Красноярска; Админ. г. Новосибирска; Торговопромышленная палата; И другие.

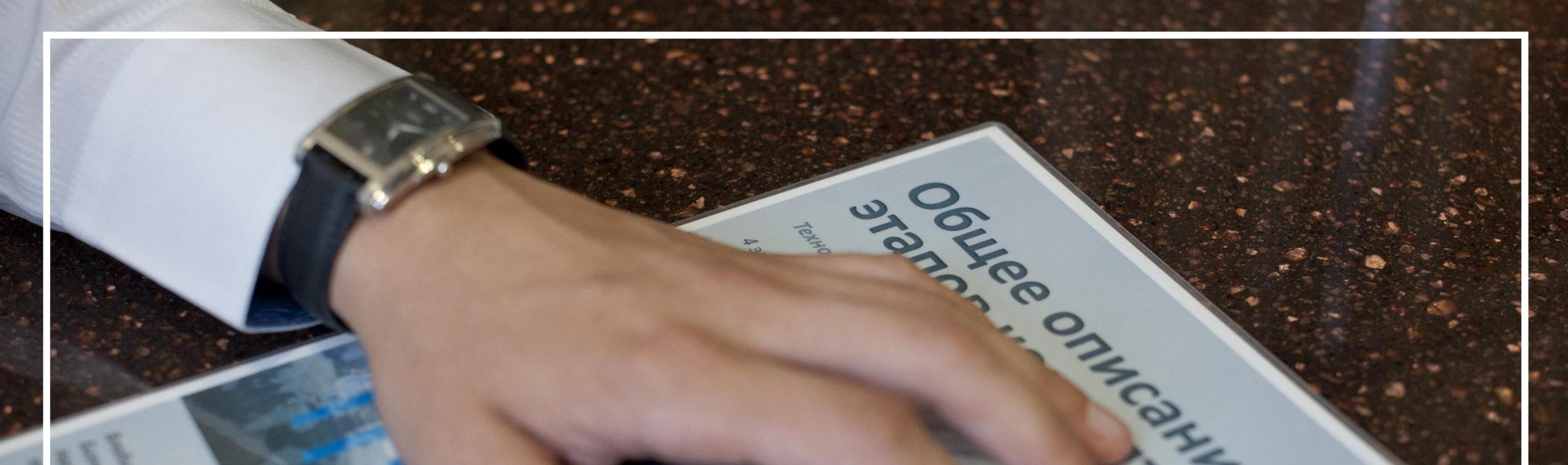


Всю основную работу по поиску и отбору проектов и бизнесов для инвестирования мы берем на себя: определяем этапность в зависимости от проекта, сроки проведения работ, готовим все необходимые документы для анализа проекта, осуществляем первичные переговоры и т.д. Инвестор включается в процесс на стадии определения существенных условий инвестирования и окончательного определения интересующего проекта.

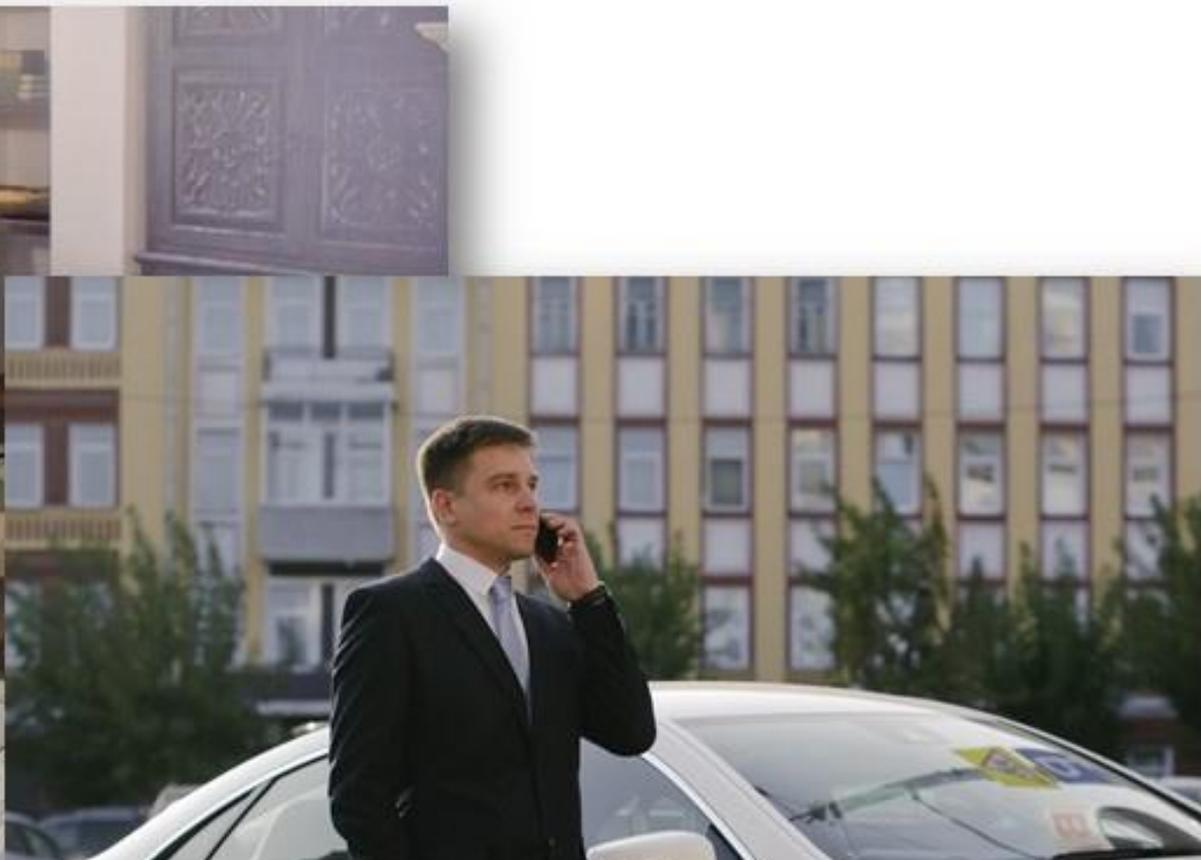


Сибирская консалтинговая компания

Этапы работ по инвестированию в проект



В рамках работы мы подберём наилучший вариант (проект) для инвестирования из тех, которые сегодня есть в нашем портфеле проектов. Это будет наиболее подходящий и возможный к инвестированию проект, с учётом специфики бизнес, возможностей и Ваших целей.



1

Связаться с нами Вы можете любым удобным для вас способом, по указанным контактам на сайте или в данной презентации (последняя страница).



2

Проведіть личну зустріч або Skype бесіду з керівником комерційного відділу. Відповісти на кілька простих питань.



3

- Получите полную информацию по существующим проектам согласно Вашим возможностям и потребностям.

4

- Познакомитесь лично с инициатором заинтересовавшего Вас инвестиционного проекта.

5

- Выберете проект для инвестирования

№	Дата	№	Категория	Пакеты	Классы	Занятия (курс)	Занятия	Продукты
1	10.03.2013	1	Специал	547		4	0	0
2	10.03.2013	2	Тренин	434		2	0	0
3	10.03.2013	3	Аудит	22		1	0	0
4	11.03.2013	1	Специал			2	1	0
5	12.03.2013	1	Специал			0	0	1
6	15.03.2013	1	Специал			1	0	0
7	16.03.2013	1	Специал			2	0	1
8	17.03.2013	1	Специал	232 (748 + 980 - 547+433)		1	0	0
9	Итого			980		13 (1,3%)		2 (16% / 0,2%)
10		1	Специал	25.03.2013		2	1	0
11						(1,5%)	(0,2%)	
12	28.03.2013	2	Тренин			1	1	1
13	30.03.2013	1	Специал					1
14	30.03.2013	2	Тренин	6				1
15	31.03.2013	1	Специал			1		
16	31.03.2013	2	Тренин					
17	01.04.2013	1	Специал			3		
18	01.04.2013	2	Тренин	2				
19	02.04.2013	1	Специал	тона отчета		1		
20	03.04.2013	2	Тренин					

№	Менеджер	Покупатель	Товар	Количество	Цена	Сумма
2	Вася	Петр Петрович	Телевизоры	6	18 000	108 000
3	Петя	Михал Михалыч	Ноутбук	2	27 000	54 000
4	Дима	Сергей Серегич	Музыкальный центр	11	6 500	71 500
5	Миша	Петр Петрович	Компьютеры	4	16 000	64 000
6	Вася	Пал Палыч	DVD-плеер	5	3 900	19 500
7	Вася	Иван Иванович	Компьютеры	2	16 000	32 000
8	Коля	Сергей Серегич	Музыкальный центр	7	6 500	45 500
9	Дима	Сидор Сидорыч	Усилитель	3	9 600	28 800
10	Петя	Иван Иванович	Колонки	4	2 100	8 400
11	Петя	Петр Петрович	Музыкальный центр	9	6 500	58 500
12	Миша	Михал Михалыч	Монитор	7	12 400	86 800
13	Вася	Петр Петрович	DVD-плеер	6	3 900	23 400
14	Коля	Петр Петрович	Компьютеры	1	16 000	16 000
15	Дима	Андрей Андреевич	Ноутбук	3	27 000	81 000
16	Коля	Сидор Сидорыч	Колонки	8	2 100	16 800
17	Вася	Петр Петрович	Телевизоры	4	18 000	72 000
18	Петя	Михал Михалыч	Монитор	2	12 400	24 800

6
7
8

- Заключите соглашение и договор с инициатором проекта.
- Станьте инвестором в проекте и совладельцем бизнеса.
- Отслеживайте финансовые потоки и получайте свою прибыль.



Сибирская консалтинговая компания

Что Вы получаете
дополнительно

B2B consulting
group

Сибирская консалтинговая компания

Ваш первый шаг



АВАТАР ИНВЕСТОРА

ЗАПОЛНИТЬ и ОТПРАВИТЬ НАМ
Техническое задание!

B2B consulting
group

Сибирская консалтинговая компания

Наши контакты

СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ

Адреса:

- Россия, г. Новосибирск, проспект Димитрова, д. 1 (Бизнес-центр), офис 313
- Россия, г. Красноярск, ул. Парижской Коммуны, д. 2а.

Наименование компании

полное: ИП Курносов Константин Юрьевич

Регистрационная информация

ИНН:222109819985

Банк получателя: Филиал "Новосибирский" АО "АЛЬФА-БАНК"

Расчетный счет:40802810123130000731

Корреспондентский

счет:30101810600000000774

БИК:045004774

ОГРН1027700067328

Контакты:

Телефоны:

- +7(902)960-96-99 (Офис в Красноярске)
- +7(913)008-90-28 (Офис в Новосибирске)

Часы работы: с 10:00 до 20:00

Сайт:

- www.konsultingsib.ru (Сайт компании)
- www.investorsibir.ru (Поиск инвестиций)
- www.businesplansib.ru (Бизнес планирование)
- www.investproekti.ru (Сайт по проектам)

E-mail:

- b2b.consultinggroup@yandex.ru (Коммерческий отдел)
- kadr.ofis24@gmail.com (Отдел кадров)

Skype:

- kurnosov_konstantin (Новосибирск)
- kapitaliist (Красноярск)