



Запускаем инвестиционные  
программы для Вашего бизнеса  
от 2 до 120 млн. руб.



Сибирская консалтинговая компания

# Причины поиска инвестиций



# Причины поиска инвестиций:

Есть несколько распространенных причин, почему предприниматели начинают искать инвестиции на стороне.

- ✓ Во-первых, на развитие бизнеса или запуск проекта, своих средств у Вас недостаточно.
- ✓ Во-вторых, банки не финансируют Ваш бизнес по разным причинам. И при этом предлагают слишком высокий процент по займу.
- ✓ В-третьих, Вы перепробовали разные способы, чтобы привлечь инвестиции самостоятельно, но, к сожалению, так ничего и не вышло.

**B2B** consulting  
group

---

Сибирская консалтинговая компания

Ваши бизнес-цели



# ЦЕЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ

1

Создание  
нового бизнеса  
(star-up).

---

*Новая идея, или новый бизнес, всегда требует серьезных инвестиций. Особенно, если проект мирового масштаба.*



# ЦЕЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ

2

Развитие  
существующего  
бизнеса.

---

*Чтобы развивать и масштабировать бизнес быстро, приходится искать инвестиции, которые помогут реализовать задуманное в самые короткие сроки.*



# ЦЕЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ

3

**Вывод на рынок  
инновационных  
продуктов.**

---

*Самое сложное в инновационных продуктах, это их инновационность и дальнейший спрос на рынке.*

*Важно понимать свой продукт и легко донести его свойства и преимущества до инвестора.*

**B2B** consulting  
group

---

Сибирская консалтинговая компания

# Наши проекты

# Производство кирпича

**+ 190 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 190 млн. руб.

**Ниша:** Производство кирпича

**Название:** "Экспресс комп"

**Источник:** Кредит банка

**Регион:** Красноярский край

**Город:** Ачинск

**Цель:** Покупка новой производственной линии

**Имя:** Железнов Александр

**Окупаемость:** 2,5 года

**Рентабельность:** 49%

**Год:** 2016

# Переработка авто. шин

**+ 30 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 30 млн. руб.

**Ниша:** Переработка авто. шин

**Название:** "ЖилСтройИнвест"

**Источник:** Субсидия

**Регион:** Краснодарский край

**Город:** Сочи

**Цель:** Покупка и запуск мини-производства.

**Имя:** Елена Геннадьевна

**Окупаемость:** 2 года

**Рентабельность:** 67%

**Год:** 2015

# Общепит

**+ 2 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 2 млн. руб.

**Ниша:** общепит

**Название:** бар "Jack's Burger"

**Источник:** Частные инвестиции

**Регион:** Новосибирская область

**Город:** Новосибирск

**Цель:** Вложения в оборудование, оформление и оборотку.

**Имя:** Кулышев Евгений

**Окупаемость:** 10 месяцев

**Рентабельность:** 222%

**Год:** 2016

# Вторичная металлопереработка

**+ 75 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 75 млн. руб.

**Ниша:** Вторичная металлопереработка

**Источник:** Кредит банка

**Регион:** Алтайский край

**Город:** Барнаул

**Цель:** Расширение производства (вложения в ОС)

**Имя:** Копилов Сергей

**Окупаемость:** 3 года

**Рентабельность:** 43%

**Год:** 2015

# Производство посуды

**+ 118 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 118 млн. руб.

**Ниша:** Производство посуды

**Название:** "РоссПак"

**Источник:** Частные инвестиции

**Регион:** Новосибирская область

**Город:** Обь

**Цель:** Модернизация производства  
(вложения в ОС)

**Имя:** Мажилин Павел

**Окупаемость:** 4 года

**Рентабельность:** 27%

**Год:** 2014

# Лесная переработка

**+ 177 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 177 млн. руб.

**Ниша:** Лесопереработка

**Источник:** Частные инвестиции

**Регион:** Иркутская область

**Город:** Братск

**Цель:** Покупка техники и строительство  
производственной базы (вложения в ОС)

**Имя:** Данияр

**Окупаемость:** 1,5 года

**Рентабельность:** 100%

**Год:** 2013

# Сельское хозяйство

## ХОЗЯЙСТВО

**+ 2,1 млн. руб.**



**Сумма инвестиций:** 2,1 млн. руб.

**Ниша:** Сельское хозяйство

**Название:** Фермер

**Источник:** Грант

**Регион:** Новосибирская область

**Город:** р.п.Коченёво

**Цель:** Покупка с/х техники

**Имя:** Арышев Юрий

**Окупаемость:** 3,5 года

**Рентабельность:** 40%

**Год:** 2015

**B2B** consulting  
group

---

Сибирская консалтинговая компания

Источники Ваших  
будущих инвестиций

# Источники инвестиций\*

18%

Частные  
инвесторы

14%

Венчурные  
фонды

45%

Господдержка

3%

Краудфандинг

20%

Бизнес-  
ангелы

*\* Распределение долей в процентном соотношении по источникам финансирования, которые чаще всего используются в программе привлечения инвестиций.*

**B2B** consulting  
group

---

Сибирская консалтинговая компания

○ КОМПАНИИ

# Команда / Ключевые лица

**Владислав Марясов**

Коммерческий директор

г. Красноярск



**Константин Курносов**

Финансовый директор

г. Новосибирск



**Дарья Копылова**

Главный бухгалтер

г. Красноярск



# Цифры о компании

10 ЛЕТ

Более 10 лет опыта в собственном бизнесе

2,2 млрд.

Более 2,2 млрд. руб. привлеченных инвестиций

1.500.000

Более 1500.000 руб. вложено в самообразование.

220

Более 220 проектов было разработано за последние 5 лет.

30

Более 30 экономических моделей было разработано за последние 3 года.

70%

Порядка 70% наших проектов получили финансирование.

# Сертификаты



В 2010 году Константин К. прошел обучение по программе «Принятие управленческих решений» от центра бизнес-мастерства ХАРИЗМА. Это позволяет грамотно расставлять приоритеты стратегии бизнеса при Бизнес-планировании.



В 2012 году Константин К. успешно участвовал в тренинге по созданию эффективной презентации. Это позволяет делать бизнес-планы для клиентов внятными и "читабельными" для инвесторов.



В 2012 году в Москве Константин К. успешно прошел 3-х дневный курс по финансовому моделированию в программном продукте АльтИнвест, что позволяет профессионально производить все Финансово-Экономические расчеты.



В 2010 году Константин К. обучался по программе «Школа финансового директора» от журнала «Финансовый директор». Это позволило повысить навыки успешного корпоративного финансового планирования и проведения анализа деятельности



В 2007 году Константин К. успешно принял участие в семинаре-практикуме «Лучшая практика бюджетного планирования и контроля в компании», что дало понимание важности бюджетирования, как инструмента эффективного управления финансами.

# Сертификаты



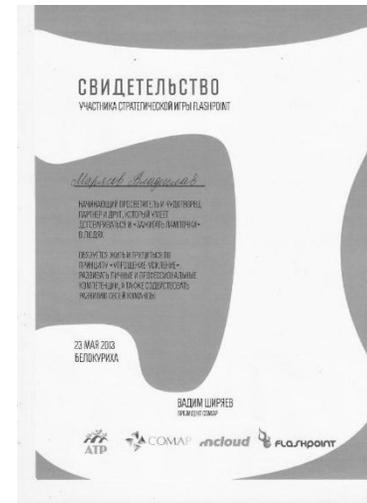
В 2010 году Марьясов В. прошел обучение по программе «Правовые основы предпринимательской деятельности» от негосударственного учебного заведения «Колледж Знаний».



В 2012 году Марьясов В. успешно участвовал в семинаре «Основы бизнес-планирования» от «ЛфСибГТУ».



В 2010 году Марьясов В. успешно прошел курс повышения квалификации по теме: «Эффективная защита бизнеса» в Высшей Школе Бизнеса.

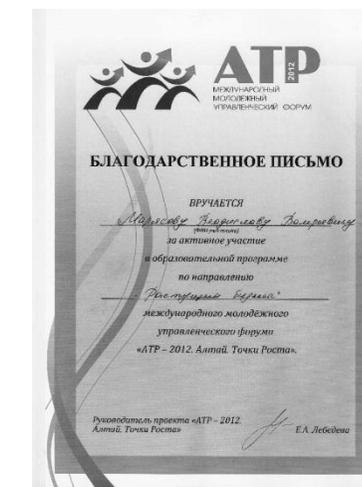


В 2013 году Марьясов В. успешно принял участие в стратегической игре практикуме по маркетингу от компании COMAP.

В 2015 году Марьясов В. получил благодарственное письмо за проведение семинара по франчайзингу в рамках форума предпринимательства Сибири.



В 2011 году Марьясов В. успешно прошел курс повышения квалификации по теме: «Финансовая грамотность для начинающих» в ОАО Красноярское региональное агентство поддержки малого и среднего бизнеса.



В 2012 году Марьясов В. получил благодарственное письмо за участие в образовательном форуме АТР на Алтае.

**B2B** consulting  
group

---

Сибирская консалтинговая компания

Преимущества  
работы с нами

# Специализация

**Оказание для Вас услуги – это наша прямая деятельность.**

Это значит, что мы занимаемся этим профессионально, а вы не тратите своё время на непрофильные задачи.

# Более 8 лет в консалтинге

Это значит, что мы уверенно и на одном языке можем общаться с первыми лицами компаний, потенциальными инвесторами, представителями банков, гос.органов и т.д. Мы знаем «что говорить», «как говорить» и «когда говорить».

# Комиссия за услуги от 1.5 до 3%

В отличии от большинства консалтинговых компаний, мы берем с клиента 1,5 – 3 %, вместо 5 – 7 %.

Связано это с тем, что на рынке существуют большие игроки в сфере консалтинга и привлечения инвестиций, которые очень комфортно себя чувствуют оказывая подобные услуги за довольно большие комиссионные.

Работая с малым и средним бизнесом мы даём адекватные цены на свои услуги, которые действительно стоят этих денег.

# Инвестиции от 3 до 6 месяцев

После заключения договора, мы занимаемся поиском и привлечением инвестиций в ваш бизнес или проект, ограничивая себя в рамках от 3 до 6 месяцев. Три месяца – это минимальный срок. Шесть месяцев – это максимальный срок.

После окончания срока действия договора и отсутствия факта привлеченных средств, мы со своей стороны несем финансовые потери порядка 150.000 руб.

*P.S. Всю основную работу по поиску и привлечению инвестиций мы делаем сами: определяем этапность в зависимости от проекта, сроки проведения работ, готовим все необходимые документы для взаимодействия с инвестором, осуществляем первичные предложения инвесторам и т.д. Инициатор проекта включается в процесс на стадии определения существенных условий инвестирования и окончательного определения роли инвестора в проекте.*

**B2B** consulting  
group

---

Сибирская консалтинговая компания

Ваш первый шаг

# СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ

## Адреса:

- Россия, Новосибирск, проспект Димитрова, дом 1 (Бизнес-центр), офис 313
- Россия, Красноярск, Парижской Коммуны, 2а (Студия интерьера "Европрестиж", цокольный этаж)

*Наименование компании*

*полное: ИП Курносов Константин Юрьевич*

*Регистрационная информация*

*ИНН:222109819985*

*Банк получателя: Филиал "Новосибирский" АО "АЛЬФА-БАНК"*

*Расчетный счет:40802810123130000731*

*Корреспондентский*

*счет:30101810600000000774*

*БИК:045004774*

*ОГРН1027700067328*

## Контакты:

### Телефоны:

- +7(902)960-96-99 (Офис в Красноярске)
- +7(913)008-90-28 (Офис в Новосибирске)

**Часы работы:** с 10:00 до 20:00

### Сайт:

- [www.konsultingsib.ru](http://www.konsultingsib.ru) (Сайт компании)
- [www.investorsibir.ru](http://www.investorsibir.ru) (Поиск инвестиций)
- [www.businessplansib.ru](http://www.businessplansib.ru) (Бизнес планирование)

### E-mail:

- b2b.consultinggroup@yandex.ru (Коммерческий директор)
- kadr.ofis24@gmail.com (Отдел кадров)

### Skype:

- kurnosov\_konstantin (Курносов)
- kapitaliist (Марясов)