B2B consulting group

Сибирская консалтинговая компания

Коммерческое предложение

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

УСЛУГА «ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ»

Мы готовы Вам помочь, если Ваша цель:

- Создание нового бизнеса (star-up);
- Развитие существующего бизнеса (масштабирование);
- Увеличение оборотных средств;
- Запуск смежных продуктов (товаров или услуг);
- Вывод на рынок инновационных продуктов (товаров или услуг);
- Покупка действующего бизнеса;
- Запуск нового направления в бизнесе.

В процессе работы по привлечению инвестиций в ваш проект мы будем рассматривать различные варианты получения средств, среди которых в первую очередь:

- Частные инвесторы;
- Венчурные фонды;
- Господдержка;
- Бизнес-ангелы.

ПРОЦЕДУРА ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ УСЛУГИ

(длительность каждого этапа, результат каждого этапа)

1. **Формирование пакета документов.**
   (длительность этапа – 1 месяц).

   На данном этапе при работе с частными инвесторами подготавливаются все расчёты и документы, необходимые для представления проекта инвестору, определяются все существенные условия и варианты «входа» инвестора в проект. По итогам формируется «Предложение для инвестора». При работе с фондами, грантами и гос.поддержкой готовится пакет документов в соответствии с требованиями предоставления заявок на данные виды инвестиций.

От инициатора проекта требуется заполнить ТЗ по Приложению №1 «Техническое задание на предоставление услуги «Привлечение инвестиций».
Проекты для привлечения финансирования проходят предварительный отбор по критериям, представленным в Приложении №2 «Требования к инициатору проекта и критерии отбора проекта на привлечение финансирования»

2. **Представление проекта.**
(длительность этапа – 1 неделя)

Рассылка первичной информации (краткая презентация) о проекте по базе частных инвесторов, размещение проекта на инвестиционных площадках, личные первичные переговоры с потенциальными инвесторами, либо размещение и подача заявок в фонды и уполномоченные представительства по выдаче грантов и оказанию гос.поддержке.

3. **Обратная связь и оценка первичного отклика.**
(длительность этапа – 1-2недели)

Ожидание ответа и решения от фондов, грантодателей, гос.поддержке.
При поиске частных инвестиций первичное общение по проекту, оценка серьёзности намерений.

4. **Детальная проработка вопроса финансирования.**
(длительность этапа – 1-2 месяца)

Корректировка, доработка проекта по требованиям и вопросам от фондов, грантодателей, гос.поддержке. Преставление более расширенной и детальной информации по проекту частным инвесторам, встречи-знакомства, выход на представление Инициатора проекта.

5. **Знакомство Инициатора проекта с Инвесторами.**
   (длительность этапа – 1 месяц)

   Письменное представление Инвесторов, проведение встреч и т.д.

6. **Закрытие вопроса на финансирование.**
   (длительность этапа – 1 месяц)

   Проработка конкретных вариантов инвесторов и построение взаимоотношений с ними. Переговоры по долям, вариантам «входа» и «выхода» инвестора, финальной эффективности проекта, и т.д.Заключение соглашений, оформление взаимоотношений, регистрационные действия и т.д.

7. **Оплата услуги «Привлечение инвестиций»**

*длительность этапов приведена условная, по факту весь процесс по услуге занимает 2-6 месяцев в зависимости от тематики проекта, проработки проекта и суммы финансирования.

СТОИМОСТЬ УСЛУГ

Стартапы и проекты до 1 млн.р.	Действующий бизнес и проекты от 1 до 10 млн.р.	Действующий бизнес и проекты свыше 10 млн.р.
3% (от суммы привлеченных инвестиций)	2% (от суммы привлеченных инвестиций)	1,5% (от суммы привлеченных инвестиций)

ПОРЯДОК РАБОТЫ:

1. Заключение договора;
2. Формирование пакета документов;
3. Активная фаза поиска инвестора;
4. Оплата по результату получения финансирования!

ПРЕИМУЩЕСТВА РАБОТЫ С НАМИ

1. **Оказание для Вас услуги – это наша прямая деятельность.**
   Это значит, что мы занимаемся этим профессионально, а вы не тратите своё время на непрофильные задачи.

2. **Мы имеем опыт работы в консалтинге более 8-ми лет.**
   Это значит, что мы уверенно и на одном языке можем общаться с первыми лицами компаний, потенциальными инвесторами, представителями банков, гос.органов и т.д. Мы знаем «что говорить», «как говорить» и «когда говорить».

3. **Мы работаем командой**
   Это значит, что работа по предоставлению Вам услугине остановится в связи с отпуском или болезнью одного из наших сотрудников.

НАШИ КОНТАКТЫ

Адреса:
Россия, Новосибирск, проспект Димитрова, дом 1 (Бизнес-центр), офис 313
Россия, Красноярск, Парижской Коммуны, 2а (Студия интерьера "Европрестиж"
Телефоны:
+7(902)960-96-99 (Офис в Красноярске)
+7(913)008-90-28 (Офис в Новосибирске)
Часы работы: с 10:00 до 20:00
Сайт:
www.konsultingsib.ru (Сайт компании)
www.investorsibir.ru(Поиск инвестиций)
www.businesplansib.ru(Бизнес планирование)
E-mail:
kadr.ofis24@gmail.com (Отдел кадров)
b2b.consultinggroup@yandex.ru (Коммерческий директор)
Skype:
kurnosov_konstantin (Курносов)
kapitaliist (Марясов)

Настоящее предложение действительно до 30.09.2016 года!