

DETA^{ELIS}
HOLDING

КАТАЛОГ ПО БИЗНЕСУ



20+
ЛЕТ РАЗРАБОТОК



Роман Александрович Новиков

Директор по международному
развитию и обучению DEHolding.
Учредитель и основатель компании.

Основатель компании. Посвятил самостоятельному развитию в бизнес-сфере более 20 лет. Бизнес-наставник, эксперт по сетевым технологиям продаж, специалист в области продвижения брендов на международные рынки. Его основная деятельность в компании – это продвижение брендов по всему миру, организация бизнес-команд, управление и вдохновление людей на сверх-результаты. Под его руководством Deta-Elis Holding развивается на новых рынках в Европе и во всем мире.



КАТАЛОГ ПО БИЗНЕСУ

Полное руководство по эффективному входу в бизнес DEHolding, построению стабильной структуры и скоростному карьерному росту с компанией.

ООО «ДЕТА-ЭЛИС ХОЛДИНГ»
124482, Россия, г. Москва, г. Зеленоград,
Савелкинский проезд, д.4, офис 1507.

СОДЕРЖАНИЕ

Миссия компании.....	6
Ценности компании.....	7
Основные понятия.....	8
Активация в бизнес-структуре компании.....	13
Бонус первой линии.....	16
Звездный бонус.....	17
Сетевой бонус.....	18
Продукция компании DEHolding.....	20
Карьерная лестница.....	23



- Ваша карьера в DEHolding..... 24
- Расчет Step'ов и карьерных баллов..... 25
- Карьерные статусы и квалификации..... 26
- Мотивационный план для партнеров компании..... 27
- Основные преимущества маркетинг-плана..... 34
- Эффективное построение структуры..... 37
- Соотношение карьерных баллов..... 39
- Для заметок..... 42



Оздоровливая и развивая человека с помощью
инновационных технологий сегодня – делаем мир совершеннее завтра



Развитие



Системность



Командность



Доверие



Благополучие



Надежность



Инновационность



Здоровье

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ

МАРКЕТИНГ-ПЛАН

Система вознаграждения партнеров компании.

БИНАРНЫЙ МП

Маркетинг-план, который предполагает формирование структуры в виде двух команд – левой и правой.

БИЗНЕС-КИТ

Право ведения деятельности в партнерстве с компанией Deta-Elis Holding с предоставлением виртуального офиса и набора инструментов для ведения бизнеса.

ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ

Виртуальный офис партнера компании, размещенный на сайте компании. Офис дает возможность управлять бизнес-процессами.

КАНДИДАТ

Потенциальный клиент или партнер компании Deta-Elis Holding, заинтересованный в покупке продукции или в сотрудничестве с компанией.

КЛИЕНТ

Физическое или юридическое лицо, которое приобрело продукцию Deta-Elis Holding.

ПАРТНЕР

Физическое или юридическое лицо, которое приобрело продукцию и бизнес-кит ООО «ДЕТА-ЭЛИС ХОЛДИНГ», и зарегистрировано в базе данных системы многоуровневого маркетинга. Партнеру предоставляется регистрационный код (логин партнера), а также пароль для входа в личный кабинет на официальном сайте компании. Партнер осуществляет сотрудничество с компанией и получает вознаграждение в соответствии с маркетинг-планом компании.

АКТИВНЫЙ ПАРТНЕР

Партнер, который соблюдает условия активации и пролонгации (см. стр.15).

НЕАКТИВНЫЙ ПАРТНЕР

Партнер, который не соблюдает условия активации и пролонгации (см. стр.15).

БИЗНЕС-СТРУКТУРА

Клиентская и партнерская сеть, сформированная партнером. Бизнес-структура формируется и отражается в личном кабинете партнера в разделе «Мой бинар».

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ

БОНУСНЫЙ СЧЕТ

Счет, на котором аккумулируются бонусы партнера в виде денежного вознаграждения. Бонусный счет находится в разделе «Деньги» в личном кабинете. Денежными средствами с бонусного счета можно оплатить не более 50% от стоимости товара компании. Возможен перевод средств на счет другого виртуального офиса.

ОСНОВНОЙ СЧЕТ

Счет, на который поступают денежные средства с расчетного счета компании для оплаты заказов. Может пополняться различными способами. Возможен перевод средств на основной счет в другие офисы.

ПРОДУКЦИЯ

Перечень товаров, которые распространяются на рынке под товарным знаком компании.

ТОВАРНЫЙ ЗНАК

Объект интеллектуального права на словесные, изобразительные, комбинированные или иные знаки: «ДЕТА-ЭЛИС» «DETA-ELIS», «ДЕТА-ЭЛИС ХОЛДИНГ», «ДЕН», «DE Holding», «DETA-ELIS HOLDING», «DeVita», «System 8», правообладателем которых является ООО «ДЕТА-ЭЛИС ХОЛДИНГ».

БАЛЛ

Альтернативная единица измерения стоимости продукции. Каждому продукту компании присваивается соответствующее количество баллов.

STEP

Шаг, который отражает балловый товарооборот в результате продажи продукции всей созданной бизнес-структуры партнера в балансе 300:700, 700:300, 500:500.

СПОНСОР

Активный партнер компании, лично пригласивший (привлекший) другого партнера или клиента, зарегистрировав его в свою бизнес-структуре, и осуществляющий информационную поддержку привлеченного лица.

ПРИГЛАШЕНИЕ

Информирование потенциальных партнеров и клиентов о возможностях приобретения продукции или партнерства (сотрудничества) с компанией.

СПИЛЛОВЕР

Спонсорская ветвь, в которой вышестоящие спонсоры регистрируют партнеров и клиентов, тем самым увеличивая совместный товарооборот. Может быть правой или левой ветвью бинара.

ЛПП

Лично приглашенный партнер – физическое или юридическое лицо, которое вышестоящий партнер пригласил лично.

ЛПК

Лично приглашенный клиент – лицо, купившее продукцию компании по рекомендации пригласившего его вышестоящего партнера.

БОКОВАЯ ВЕТВЬ

Правая или левая команда в бизнес-структуре, которая не является Спилловером и состоит из зарегистрированных лично приглашенных клиентов и партнеров с их структурами.

КАРЬЕРНЫЕ БАЛЛЫ

Баллы, которые присваиваются и накапливаются за лично приглашенных квалифицированных партнеров от квалификации Мастер и выше.

ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ

Денежная сумма, которая выплачивается активному партнеру согласно условиям маркетинг-плана.

БОНУС ПЕРВОЙ ЛИНИИ

Денежное вознаграждение, начисляемое активному партнеру на бонусный счет за личную продажу в соответствии с маркетинг-планом.

ЗВЕЗДНЫЙ БОНУС

Денежное вознаграждение, которое начисляется активному партнеру на бонусный счет за лично приглашенного партнера, вошедшего Звездным входом.

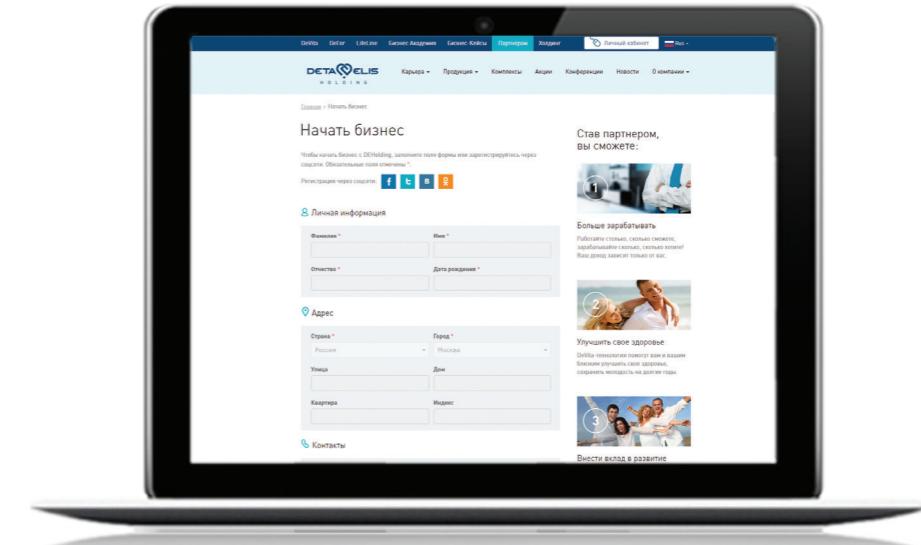
ЗВЕЗДНЫЙ ВХОД

Активация в статусе активного партнера трех личных кабинетов в течение суток и размещение их в бизнес-структуре таким образом, что второй и третий регистрируются в правую и левую ветви относительно первого зарегистрированного кабинета.

СЕТЕВОЙ БОНУС

Денежное вознаграждение, которое начисляется на бонусный счет активного партнера за каждый сформированный Step. Обязательным условием для получения Сетевого бонуса является наличие минимум двух лично приглашенных партнеров, по одному в правой и левой команде.

РЕГИСТРАЦИЯ



АКТИВАЦИЯ В СТАТУСЕ КАНДИДАТА

Регистрация требует заполнения специальной формы в меню «Личный кабинет» на сайте www.deholding.info, в которую кандидат вносит личную информацию. Для регистрации необходимо знать логин спонсора. Кандидат может перейти в статус клиента или партнера в течение 14 дней. По истечении указанного срока личный кабинет блокируется.

РЕГИСТРАЦИЯ

ПОКУПКА ПРОДУКЦИИ

РЕГИСТРАЦИЯ

ПОКУПКА ПРОДУКЦИИ

ПОКУПКА БИЗНЕС-КИТА

АКТИВАЦИЯ В СТАТУСЕ КЛИЕНТА

Регистрация требует заполнения специальной формы в меню «Личный кабинет» на сайте www.deholding.info, в которую клиент вносит личную информацию. Для регистрации необходимо знать логин спонсора.

Клиент приобретает через личный кабинет продукцию компании Deta-Elis Holding по рекомендуемым ценам компании на момент покупки. Личный кабинет клиента будет активен в течении 60 дней с момента покупки продукции. Это время дается для принятия решения о возможном дальнейшем сотрудничестве с компанией в качестве партнера. По истечении 60 дней, если клиент не приобретает бизнес-кит, он автоматически исключается из бизнес-структурь.

АКТИВАЦИЯ В СТАТУСЕ ПАРТНЕРА

Регистрация требует заполнения специальной формы в меню «Личный кабинет» на сайте www.deholding.info, в которую партнер вносит личную информацию. Для регистрации необходимо знать логин спонсора.

Партнер приобретает продукцию компании Deta-Elis Holding на сумму от 12 500 рублей.

Партнер покупает бизнес-кит для деятельности в компании Deta-Elis Holding сроком на 1 год с момента покупки.

ПРОЛОНГАЦИЯ АКТИВНОСТИ ПАРТНЕРА

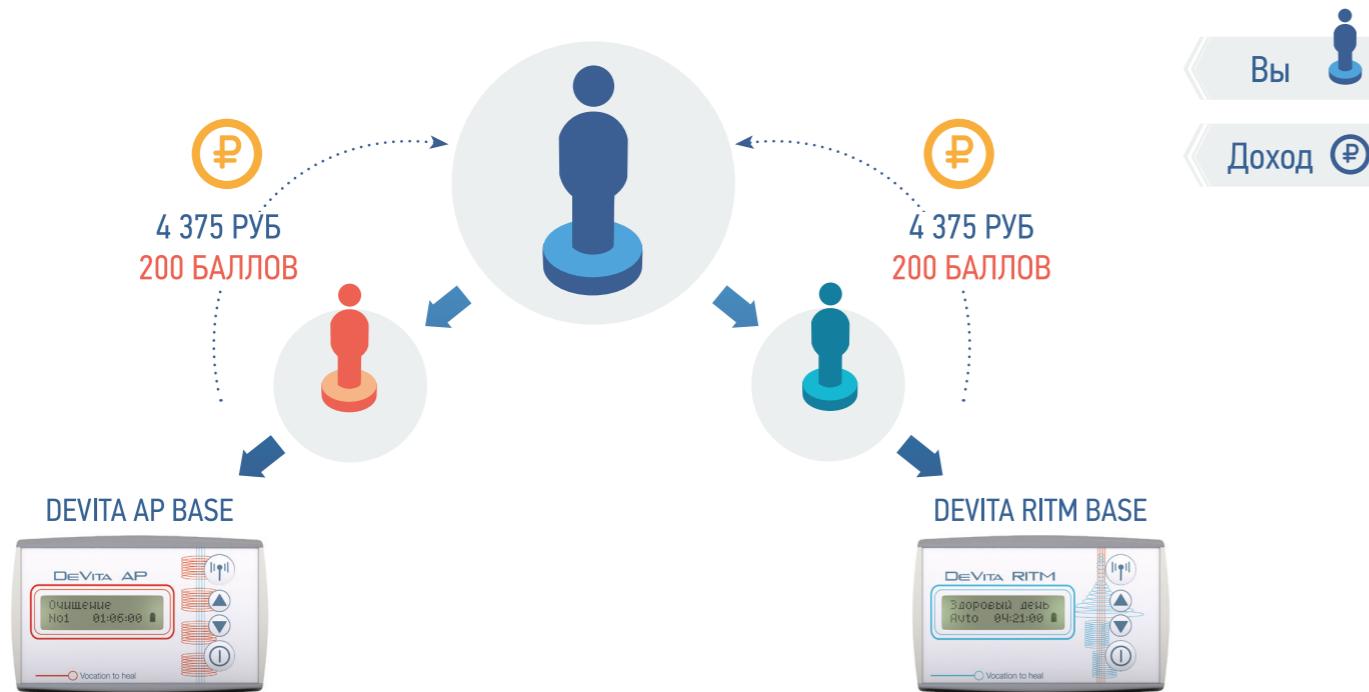
По истечении 1 года для пролонгации активности партнера необходимо повторить покупку продукции и бизнес-кита.



Активировать личный кабинет можно в течение 60 дней до и 60 дней после окончания действия бизнес-кита. Если активный партнер не активирует личный кабинет в течение 60 дней после окончания действия бизнес-кита, он получает статус «неактивный партнер», при этом теряя право на получение бонусов. Если партнер не подтверждает свою активность, он удаляется из системы без права восстановления личного кабинета. При этом его клиентско-партнерская структура переходит к вышестоящему спонсору. ЛПП становятся лично приглашенными вышестоящего спонсора выбывшего партнера. Все бонусы, накопленные в личном кабинете удаленного партнера, переводятся на счета спонсора.

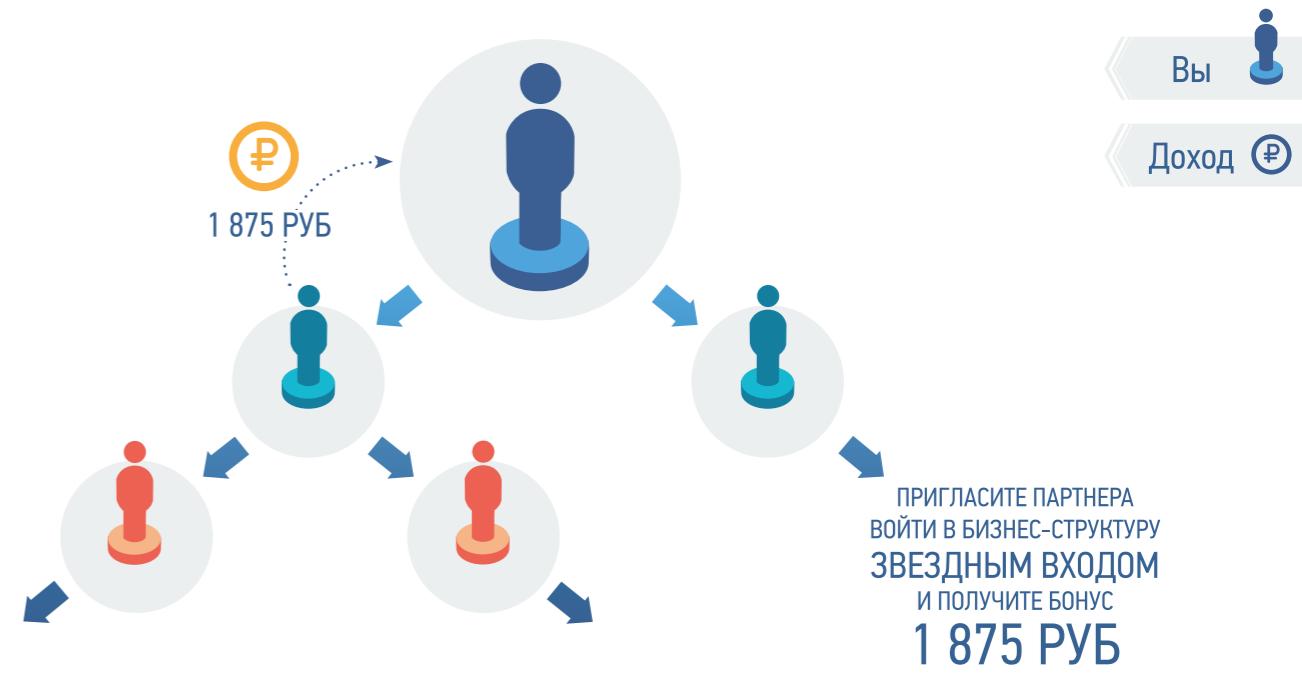
При пролонгации активного партнера вышестоящему спонсору начисляется бонус первой линии и баллы согласно МП.

БОНУС ПЕРВОЙ ЛИНИИ



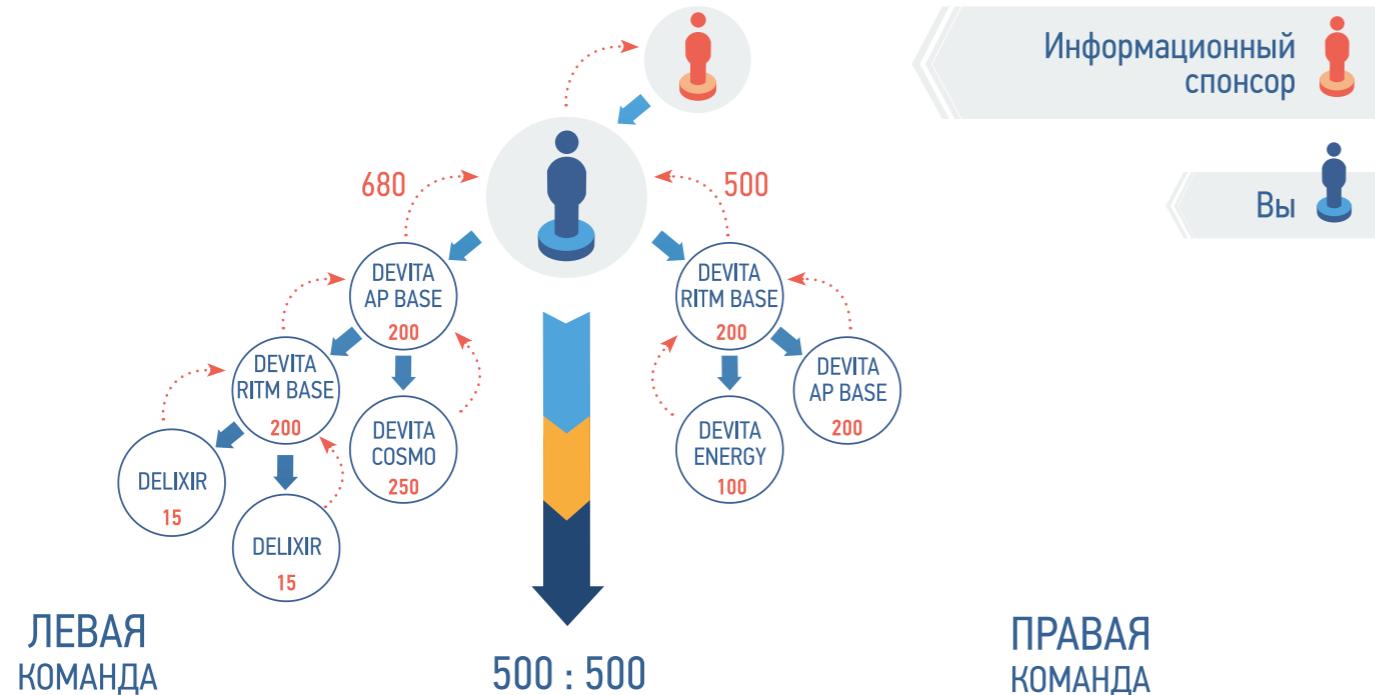
Вознаграждение выплачивается в случае, если по вашей рекомендации лично приглашенный партнер или клиент приобретает продукцию у компании. Вам начисляется вознаграждение в виде бонусов и баллов. Вознаграждение начисляется сразу же после проведения заказа и попадает на бонусный счет в разделе «Деньги» в личном кабинете.

ЗВЕЗДНЫЙ БОНУС (ЗБ)



Вознаграждение выплачивается за лично приглашенного партнера, вошедшего в структуру Звездным входом. Вознаграждение составляет 1 875 рублей и зачисляется на Бонусный счет на следующий день после регистрации Звездного входа.

СЕТЕВОЙ БОНУС



STEP = 3 750 руб
1000 баллов

Выплачивается ежедневно при формировании соответствующих условий.

При начислении Сетевого бонуса суммируется балловый товарооборот левой и правой команд. Как только общее количество баллов достигает 1000 в соотношении:

- 500 : 500
- 300 : 700
- 700 : 300

в вашем личном кабинете фиксируется формирование одного Step'a и зачисляется вознаграждение в размере 3 750 рублей. Сетевой бонус начисляется с каждой 1000 баллов и попадает на Бонусный счет в разделе «Деньги» в личном кабинете. Например, товарооборот левой команды составил 680 баллов, товарооборот правой команды составил 500 баллов – Step закрылся в пропорции 500:500. При этом остаток составил 180 баллов в левой команде.

Сетевой бонус носит накопительный характер, не имеет ограничений по времени и сумме. Если в одной из команд накопилось больше баллов, чем необходимо для закрытия Step'a, они переходят на следующий период. Все баллы сохраняются. Это одно из основных преимуществ Сетевого бонуса компании Deta-Elis Holding. Обязательным условием для получения Сетевого бонуса является наличие минимум двух лично приглашенных партнеров, по одному в правой и левой команде.

Бинарная структура
В СООТНОШЕНИИ

500/500 700/300 300/700



DeVita

Продукция/услуги

	Цена (руб)	Баллы	БПЛ
DeVita Cosmo	31 500	250	4 375
DeVita Ritm Base	27 000	200	4 375
DeVita AP Base	27 000	200	4 375
DeVita Energy	14 375	100	1 250
DeInfo	12 500	125	1 875
Deta тест	8 750	80	1 250

DePuls+

Продукция/услуги

	Цена (руб)	Баллы	БПЛ
Экспресс-тест DePuls+	70 000	400	7 200

DeLixir

Продукция/услуги	Цена (руб)	Баллы	БПЛ
DeLixir Detox	3 500	15	430
DeLixir Collagen+	3 500	15	430
DeLixir Multi-Energy	3 500	15	430
DeLixir pH Balance	3 500	15	430

Pack №1 DeLixir*4 Starter Pack	+ 	14 000	60	1 720
-----------------------------------	---	--------	----	-------

Pack №2 DeLixir*12 Optimal Pack	+ 	42 000	180	5 160
------------------------------------	---	--------	-----	-------

Pack №3 DeLixir Prime Pack – Multi-Energy*3, Detox*3, pH Balance*3	24 500	100	3 240
--	--------	-----	-------

КАРЬЕРНАЯ ЛЕСТНИЦА

КАК ПРЕУСПЕТЬ В БИЗНЕСЕ И БЫСТРО СФОРМИРОВАТЬ
КЛИЕНТСКО-ПАРТНЕРСКУЮ СТРУКТУРУ



1. Изучить, использовать и рекомендовать продукт. Участвовать в обучающих мероприятиях.
2. Формировать клиентскую базу, приглашать людей на мероприятия, продавать продукцию.
3. Привлекать новых партнеров, сопровождать их на старте и в развитии.
4. Подавать приглашенным партнерам личный пример активными действиями.

ЛУЧШИЙ СПОСОБ БЫСТРО ДОСТИЧЬ УСПЕХА -
СДЕЛАТЬ УСПЕШНОЙ СВОЮ КОМАНДУ



1000 баллов – это 1 шаг в вашей карьерной лестнице, в компании он называется Step.
Количество Step'ов, закрываемых в день, растет в соответствии с ростом вашей структуры.

Квалификация	Количество Карьерных Баллов	Соотношение Карьерных Баллов в левой и правой командах в карьерной структуре
Мастер	1 КБ	
Бронзовый Мастер	2 КБ	1:1
Серебряный Мастер	4 КБ	2:2, 1:3, 3:1
Золотой Мастер	8 КБ	4:4, 2:6, 6:2
Платиновый Мастер	16 КБ	8:8, 4:12, 12:4
Сапфировый Мастер	32 КБ	16:16, 8:24, 24:8
Рубиновый Мастер	64 КБ	32:32, 16:48, 48:16
Изумрудный Мастер	128 КБ	64:64, 32:96, 96:32
Бриллиантовый Мастер	256 КБ	128:128, 64:192, 192:64
Черный Бриллиантовый Мастер	512 КБ	256:256, 384:128, 128:384



Квалификация
Мастер



14 ДНЕЙ
от Партнера

Квалификация
Бронзовый Мастер



60 ДНЕЙ
от Мастера

Без учета срока



Диплом,
подтверждающий
квалификацию



Значок
квалификации
«Мастер»

С учетом срока



Фирменный
ежедневник-органайзер,
ручка

Без учета срока



Диплом,
подтверждающий
квалификацию



Значок
Бронзового
Мастера



Официальное
поздравление
от директоров
«Консультант по продуктам
Deta-Elis Holding»



Обучение и аттестация
«Консультант по продуктам
Deta-Elis Holding»

С учетом срока



Презентатор
по продукту
и по бизнесу



Набор
плакатов

Квалификация
Серебряный Мастер



100 ДНЕЙ
от БМ

Квалификация
Золотой Мастер



150 ДНЕЙ
от СМ

Без учета срока



Диплом,
подтверждающий
квалификацию



Значок
Серебряного
Мастера



Официальное
поздравление
от директоров



Обучение и
аттестация
«Тренер-геймификатор»

С учетом срока



Ноутбук
для развития
бизнеса

Без учета срока



Диплом,
подтверждающий
квалификацию



Значок
Золотого
Мастера



Официальное
поздравление
от директоров



Обучение и
аттестация
«Бизнес-тренер. Стажер»

С учетом срока



Смартфон
для развития
бизнеса

Квалификация
Платиновый Мастер



Без учета
срока

Квалификация
VIP-Мастер



Без учета
срока



Диплом,
подтверждающий
квалификацию



Значок
Платинового
Мастера



Официальное
поздравление
от директоров



Личный пиар
от компании
на сайте



Поездка
на лидерский
слет PLATINUM



Обучение и
аттестация
«Бизнес-тренер»



Диплом,
подтверждающий
квалификацию



Значок
квалификации
«VIP-Мастер»



Официальное
поздравление
от директоров



Личный пиар
от компании
на сайте



Обучение и
аттестация в
Бизнес-Университете



Поездка на
VIP TRAVEL

БИНАРНЫЙ

Быстрый рост товарооборота за счет активности Спилловера.

НАКОПИТЕЛЬНЫЙ

Баллы от товарооборота аккумулируются в вашем Личном кабинете и не имеют сроков ограничения на использование.

БЕСКОНЕЧНЫЙ

Баллы начисляются со всей глубины команды без ограничений по срокам и суммам вознаграждений.

СТЕПОВЫЙ

Маркетинг-план позволяет закрывать неограниченное количество Step'ов, что дает возможность получения пассивного дохода.

СКОРОСТНОЙ

Доход выплачивается моментально или на следующий день после покупки продукции и поступления денежных средств на счет компании.

ОТСУТСТВИЕ ЕЖЕМЕСЯЧНЫХ ЗАКУПОК

Активация с закупкой осуществляется один раз в год.

ОТСУСТВИЕ ФИНАНСОВОГО РИСКА

Купленная продукция при активации бизнеса используется в личных целях.

ПОДАРКИ ОТ КОМПАНИИ

Дополнительно к полученным доходам и бонусам активные партнеры получают ценные подарки и эксклюзивное обучение по итогам закрытия квалификаций.

БЕЗГРАНИЧНЫЙ РОСТ ДОХОДОВ

Ограничений в сумме получения дохода нет.

ПОСТОЯННЫЙ КАРЬЕРНЫЙ РОСТ

Карьерные статусы достигаются и сохраняются независимо от срока работы.

БЫСТРООКУПАЕМЫЙ БИЗНЕС

При использовании и дуплицировании эффективных способов входа в бизнес затраты быстро окупаются.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДОХОД

Возможность создания дополнительного дохода для людей, работающих по найму или имеющих бизнес.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС

Формирование клиентско-партнерской сети по всему миру.

ИНТЕГРИРОВАНИЕ В ТРАДИЦИОННЫЙ БИЗНЕС

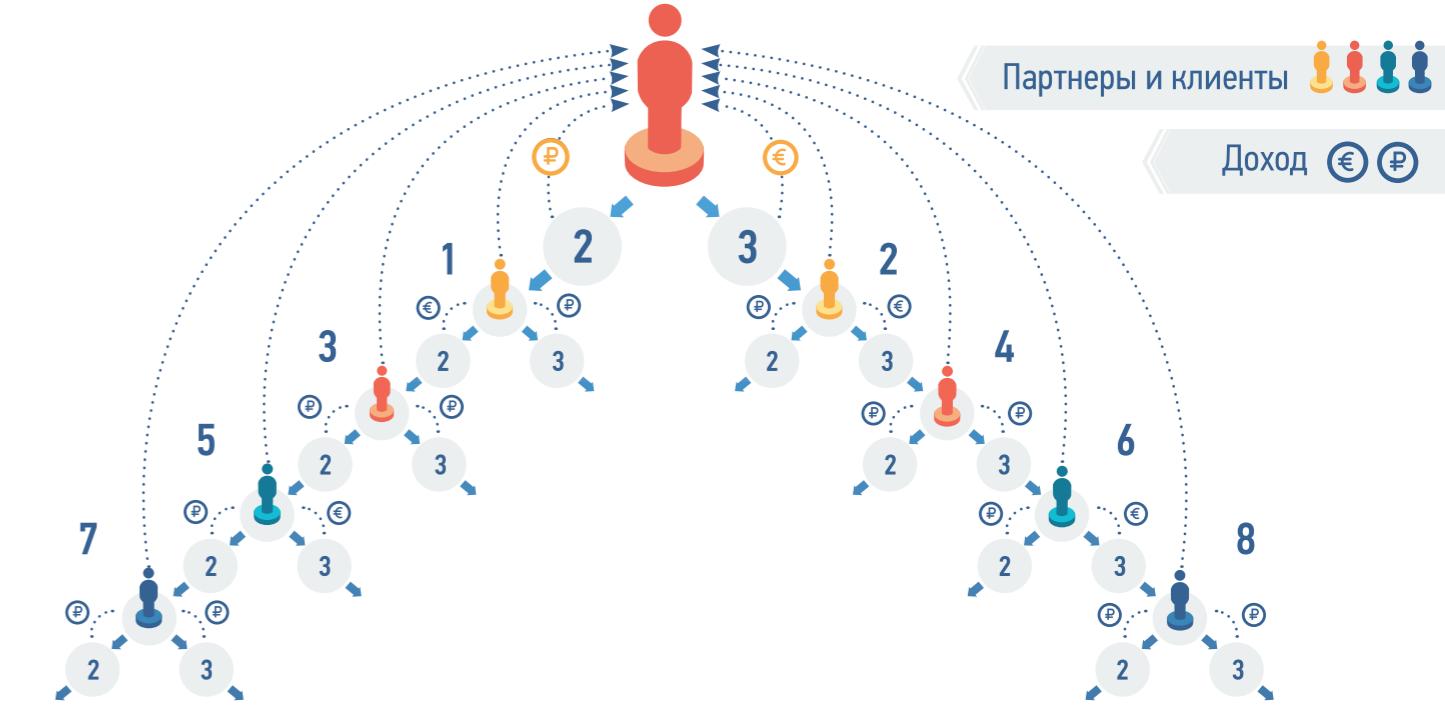
Возможность открытия своего КИЦ (консультационно-информационного центра).

ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ

Возможность продвижения бизнеса через интернет-ресурсы.

НОВЫЕ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ

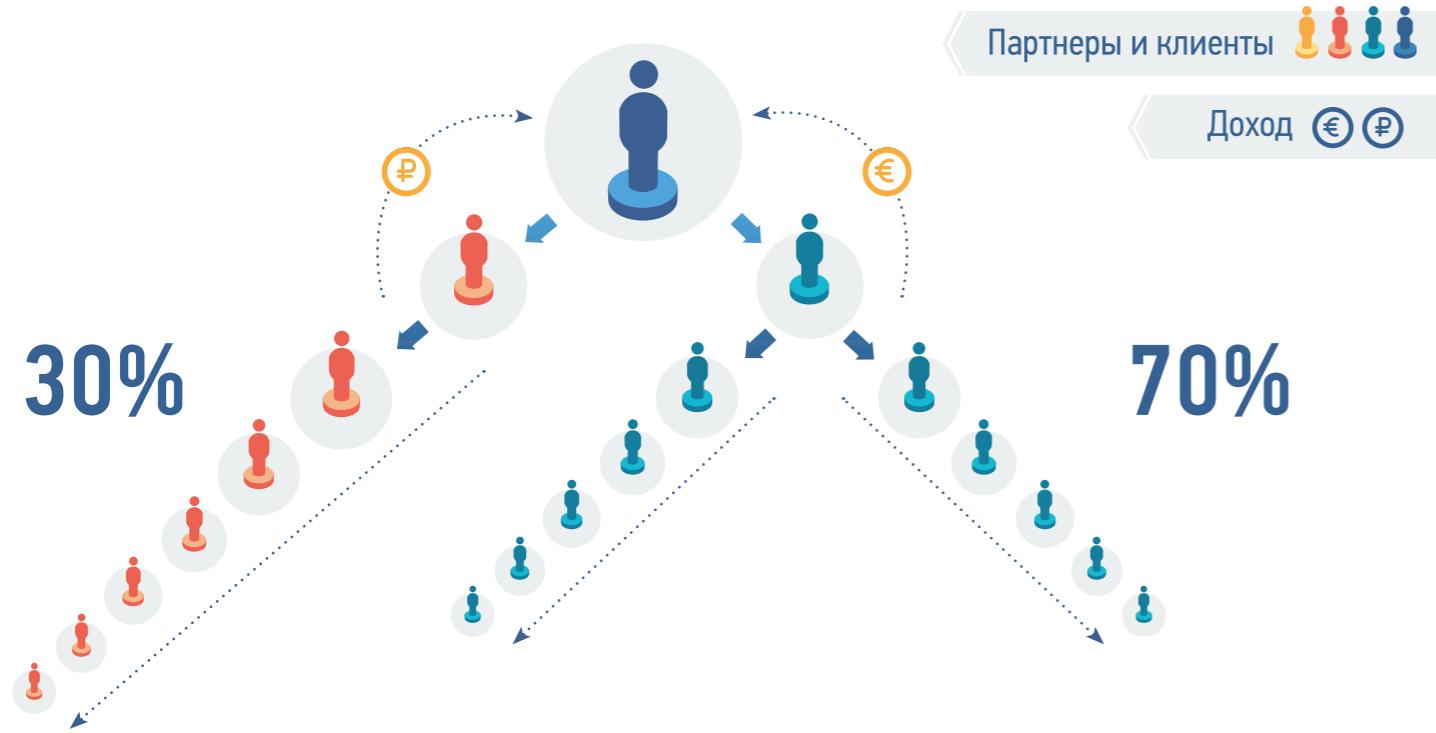
Возможность получения новых специализаций (бизнес-тренер, геймификатор, специалист по оздоровлению, консультант и т.д.).



РЕКОМЕНДАЦИЯ №1

Чтобы выстроить усиленный Спилловер, который будет всегда приносить 700 баллов в Step'e, необходимо подключать партнеров в бизнес следующим образом: первый партнер – в Спилловер, второй – в Боковую ветку.

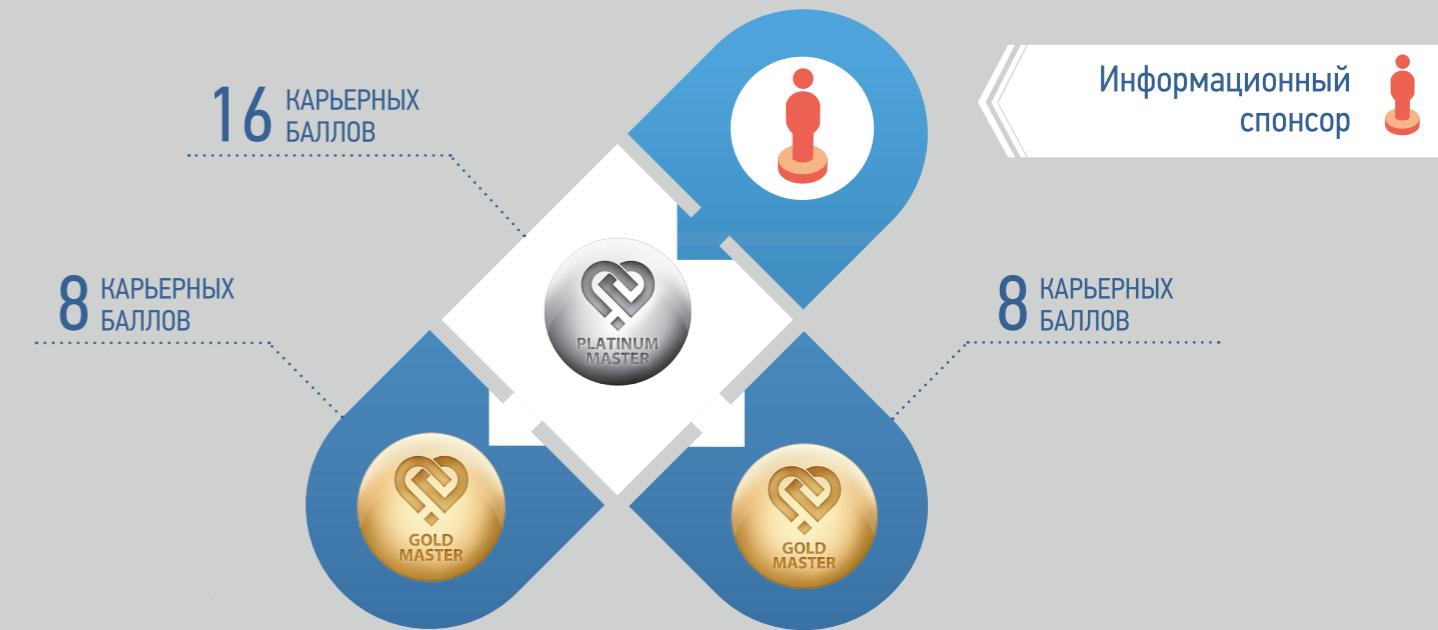
ЭФФЕКТИВНОЕ ПОСТРОЕНИЕ СТРУКТУРЫ



РЕКОМЕНДАЦИЯ №2

Входить в бизнес лучше тремя бизнес-местами (личными кабинетами). Второе бизнес-место позволяет получать удвоенные доходы.

СООТНОШЕНИЕ КАРЬЕРНЫХ БАЛЛОВ



50/50

Платиновый Мастер – это 16 карьерных баллов, которые записываются при воспитании в вашей команде двух Золотых Мастеров из лично приглашенных партнеров, учитывая соотношение плеч (50/50).

СООТНОШЕНИЕ КАРЬЕРНЫХ БАЛЛОВ

Платиновый Мастер закрывается при воспитании в вашей структуре из числа ЛПП одного Серебряного Мастера с одной стороны и одного Золотого и двух Бронзовых Мастеров - с другой стороны, учитывая баланс плеч (75/25).



Информационный спонсор



СООТНОШЕНИЕ КАРЬЕРНЫХ БАЛЛОВ

16 КАРЬЕРНЫХ БАЛЛОВ

2 КАРЬЕРНЫХ БАЛЛА

2 КАРЬЕРНЫХ БАЛЛА

8 КАРЬЕРНЫХ БАЛЛОВ

4 КАРЬЕРНЫХ БАЛЛА

25/75

75/25

Информационный спонсор



Платиновый Мастер закрывается при воспитании в вашей структуре из ЛПП Золотого и Серебряного Мастеров с одной стороны и двух Бронзовых Мастеров с другой стороны при соотношении плеч (25/75).



Татьяна Петровна Коноплёва

Генеральный директор DE Holding.
Учредитель и основатель компании.

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Tatyana Konopleva".

Основатель Deta-Elis Holding и эксперт в области биорезонанса – руководит компанией более 20 лет. Под ее руководством создавались новые компактные и простые в применении приборы, открывались представительства компании в Европе и Средней Азии. Ей удалось вывести применение биорезонансных технологий на новый уровень. Созданная ей концепция комплексного подхода к оздоровлению сделала технологии еще более доступными для простых людей. Татьяна Петровна ведет активную работу по обучению людей правильному и эффективному применению технологий.

